

УТВЕРЖДАЮ
Генеральный Директор

Ан. А. Миронов

Экз. №

ОТЧЕТ ОБ ОЦЕНКЕ

№500-179-02-0516-14

по определению рыночной (справедливой) стоимости недвижимого имущества:

Нежилые помещения общей площадью 495,10 кв.м.

по адресу:

**Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул.
Георгия Димитрова, д. №110 "В"**

по состоянию на 26 мая 2016 года.

(дата составления отчета: 26 мая 2016 года)

ЗАКАЗЧИК:

ООО «УК ПРОМСВЯЗЬ» д.у. ЗПИФ рентный «Первый Рентный»

ИСПОЛНИТЕЛЬ: ООО «Сюрвей.ру»

Начальнику отдела коллективных
инвестиций
ООО «УК ПРОМСВЯЗЬ» д.у. ЗПИФ
рентный «Первый Рентный»
Г-же Р.А. Кирпичниковой

СОПРОВОДИТЕЛЬНОЕ ПИСЬМО

Уважаемая Росана Александровна,

На основании договора №500-179-0316 от 09.03.2016 г. и дополнительного соглашения №2 от 26.05.2016 г. заключенного между ООО «УК ПРОМСВЯЗЬ» д.у. ЗПИФ рентный «Первый Рентный» и ООО «Сюрвей.ру», специалисты произвели оценку рыночной (справедливой) стоимости нежилой недвижимости по адресу: Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" общей площадью 495,10 кв. м.

Оценка рыночной (справедливой) стоимости недвижимости проведена по состоянию на 26 мая 2016 года. Оценка проведена после анализа информации, полученной от Заказчика в устной и письменной форме.

Отдельные части настоящей оценки не могут трактоваться отдельно, а только в связи с полным текстом прилагаемого Отчета, принимая во внимание все содержащиеся как допущения, так и ограничения. Проведенные исследования и анализ позволяют сделать следующий вывод. По нашему мнению, рыночная (справедливая) стоимость объекта оценки по состоянию на 26 мая 2016 года без НДС округленно составляет:

**16 888 300,00 (Шестнадцать миллионов восемьсот восемьдесят восемь тысяч
триста рублей 00 копеек.)**

Оценка была произведена в соответствии со Стандартами Ассоциации Российских Магистров Оценки (АРМО), «Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости», Законом РФ от 29 июля 1998 года № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации». Все расчеты и заключения выполнены в соответствии с инструктивными материалами по оценке, выпущенными Правительством РФ, Министерством Финансов РФ и Госкомстатом РФ.

Всю информацию и анализ, используемые для оценки стоимости, Вы найдете в соответствующих разделах отчета.

Если у Вас возникнут какие-либо вопросы по оценке, пожалуйста, обращайтесь непосредственно к нам.

Благодарим Вас за возможность оказать Вам услугу

Генеральный директор
ООО «Сюрвей.ру»



Ан. А. Миронов

ОГЛАВЛЕНИЕ

| | |
|---|-----------|
| 1 ОСНОВНЫЕ ФАКТЫ И ВЫВОДЫ | 5 |
| 1.1 Объект оценки (общая информация)..... | 5 |
| 1.2 Основания для проведения оценки..... | 5 |
| 1.3 Результаты оценки..... | 5 |
| 1.4 Итоговая величина стоимости объекта оценки..... | 6 |
| 2 ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЗАДАНИЯ НА ОЦЕНКУ | 8 |
| 2.1 Краткие данные об оценщиках | 9 |
| 2.2 Специалисты, привлекаемые к проведению оценки | 10 |
| 2.3 Организации, привлекаемые к проведению оценки | 10 |
| 2.4 Основные ограничения и пределы применения результата оценки | 10 |
| 2.5 Допущения согласно заданию на оценку | 11 |
| 2.6 Ограничения связанные с предполагаемым использованием | 11 |
| 2.7 Основные допущения, на которых основывалась оценка | 11 |
| 2.8 Стандарты оценки, используемые в процессе работы | 12 |
| 2.8.1 Стандарты оценки и законодательные акты, обязательные к применению в РФ: | 12 |
| 2.8.2 Стандарты оценки, обязательные к применению оценщиками-членами СРО: | 12 |
| 2.8.3 Международные стандарты оценки..... | 12 |
| 2.9 Заявление оценщика | 13 |
| 3 ОБЩИЕ ПОНЯТИЯ, ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЯ | 14 |
| 3.1 Общие понятия и определения | 14 |
| 3.2 Общие положения об оценке недвижимости | 17 |
| 3.3 Основные положения | 17 |
| 3.3.1 Затратный подход | 19 |
| 3.3.2 Сравнительный подход | 20 |
| 3.3.3 Доходный подход | 20 |
| 3.4 Выводы (Определение рассчитываемого вида стоимости и обоснование отказа от использования подходов оценки) | 20 |
| 4 КРАТКИЙ ОБЗОР МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ РФ | 22 |
| 4.1 Основные экономические и социальные показатели..... | 22 |
| 4.2 Экономическая ситуация в Российской Федерации | 23 |
| 4.2.1.1 Промышленное производство | 25 |
| 4.2.1.2 Добыча полезных ископаемых | 27 |
| 4.2.1.3 Сельское хозяйство | 28 |
| 4.2.1.4 Строительство | 29 |
| 4.2.1.5 Жилищное строительство | 31 |
| 4.2.1.6 Транспорт | 33 |
| 4.3 Цены | 36 |
| 4.3.1.1 Индексы потребительских цен и тарифов на товары и услуги..... | 36 |
| 4.3.1.2 Индексы цен и тарифов на отдельные группы и виды услуг | 38 |
| 4.4 Анализ рынка объекта оценки | 41 |
| 5 Оценка недвижимого имущества | 42 |
| 5.1 Описание объекта оценки | 42 |
| 5.1.1 Местоположение и характеристики объекта оценки | 42 |

| | |
|--|-----------|
| 5.1.1.1 Местоположение на карте г. Самара..... | 42 |
| 5.1.1.2 Местоположение на карте района | 43 |
| 5.1.1.3 Местоположение на карте района | 44 |
| 5.1.2 Перечень использованных при проведении оценки объекта оценки данных с указанием источников их получения | 45 |
| 5.2 ОЦЕНИВАЕМЫЕ ПРАВА | 45 |
| 5.3 ОБРЕМЕНЕНИЯ ОЦЕНИВАЕМЫХ ПРАВ..... | 45 |
| 5.3.1 Анализ наилучшего и наиболее эффективного использования объектов..... | 46 |
| 5.4 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ ЗАТРАТНЫМ ПОДХОДОМ | 47 |
| 5.5 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ СРАВНИТЕЛЬНЫМ ПОДХОДОМ | 48 |
| 5.6 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ НЕДВИЖИМОСТИ ДОХОДНЫМ ПОДХОДОМ | 54 |
| 5.6.1 Определение ставки дисконтирования | 60 |
| 5.7 СОГЛАСОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ..... | 70 |
| 6 ПЕРЕЧЕНЬ ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ДАННЫХ, ДОКУМЕНТОВ И МАТЕРИАЛОВ..... | 73 |
| 6.1 ПЕРЕЧЕНЬ МЕТОДИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ | 73 |
| 6.2 ПЕРЕЧЕНЬ ИСТОЧНИКОВ ВНЕШНЕЙ ИНФОРМАЦИИ | 74 |
| 7 ПРИЛОЖЕНИЯ..... | 75 |

1 ОСНОВНЫЕ ФАКТЫ И ВЫВОДЫ

1.1 Объект оценки (общая информация)

Нежилая недвижимость по адресу: Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" общей площадью 495,10 кв. м.

| №п/п | Наименование | Общая площадь, кв.м. | Адрес | Свидетельство о государственной регистрации права | Дата выдачи свидетельства |
|------|-------------------|----------------------|--|---|---------------------------|
| 1 | Нежилое помещение | 246,70 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | АА 086695 | 25.06.2015 |
| 2 | Нежилое помещение | 248,40 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | АА 086696 | 25.06.2015 |
| | Итого: | 495,10 | | | |

1.2 Основания для проведения оценки

Договор №500-179-0316 от 09.03.2016 г. и дополнительное соглашение №2 от 26.05.2016 г.

1.3 Результаты оценки

Оценка проведена, а Отчет составлен в соответствии с требованиями Федерального закона от 29.07.1998 года №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», Федеральных стандартов оценки: ФСО №1, ФСО №2, ФСО №3, ФСО №7 утвержденных Приказами Минэкономразвития России от 20.05.2015 г., 25.09.2014 г., №№297, 298, 299, 611 (соответственно).

Результаты оценки, полученные при применении различных подходов к оценке:

| Наименование подхода | Значение, USD | Значение, руб. | Весовой коэффициент | Итоговая стоимость, руб. |
|---|---------------|----------------|---------------------|--------------------------|
| Затратный | не применялся | не применялся | не применялся | 0,00 |
| Сравнительный | 384 299,01 | 25 323 345,09 | 0,40 | 10 129 338,04 |
| Доходный | 11 264 986,21 | 11 264 986,21 | 0,60 | 6 758 991,73 |
| Рыночная стоимость объекта оценки без НДС, руб. | | | | 16 888 329,77 |
| Рыночная стоимость объекта оценки без НДС округленно, руб. | | | | 16 888 300,00 |

1.4 Итоговая величина стоимости объекта оценки

Проведенные исследования и анализ позволяют сделать следующий вывод. По нашему мнению, рыночная (справедливая) стоимость объекта оценки по состоянию на 26 мая 2016 года без НДС составляет: **16 888 300,00 (Шестнадцать миллионов восемьсот восемьдесят восемь тысяч триста рублей 00 копеек.)**.

| №п/п | Наименование | Общая площадь, кв.м. | Адрес | Рыночная стоимость без НДС, руб. |
|------|-------------------|----------------------|--|----------------------------------|
| 1 | Нежилое помещение | 246,70 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | 8 415 155,75 |

Клиент: ООО «УК ПРОМСВЯЗЬ» д.у. ЗПИФ рентный «Первый Рентный»
 Отчет об оценке №500-179-02-0516-14
 Глава 1 ОСНОВНЫЕ ФАКТЫ И ВЫВОДЫ
 Объект оценки: Нежилые помещения общей площадью 495,10 кв.м.

| | | | | |
|---|-------------------|--------|--|----------------------|
| 2 | Нежилое помещение | 248,40 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | 8 473 144,25 |
| | Итого: | | | 16 888 300,00 |

2 ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЗАДАНИЯ НА ОЦЕНКУ

| | |
|---|--|
| Дата определения стоимости объекта оценки: | 26 мая 2016 года. |
| Основание для проведения оценки: | Генеральный договор №500-179-0316 от 09.03.2016 г. и дополнительное соглашение №2 от 26.05.2016 г. |
| Оцениваемый объект: | Нежилые помещения общей площадью 495,10 кв.м. |
| Вид определяемой стоимости: | Рыночная (справедливая) стоимость. |
| Цель оценки: | Установление стоимости обусловленной Генеральным договором №500-179-0316 от 09.03.2016 г. и дополнительным соглашением №2 от 26.05.2016 г. |
| Задача оценки: | Оценка производится для принятия управленческого решения. |
| Заказчик: | ООО «УК ПРОМСВЯЗЬ» Д.У. ЗПИФ рентный «Первый Рентный» Адрес места нахождения 107076, г. Москва, ул. Стромынка, д. 18, стр. 27, ИНН 7718218817, КПП 771801001, ОГРН 1027718000067 дата присвоения 10.07.2002 г., Расчетный счет 4070181020000000008, в ПАО «Промсвязьбанк» г. Москва, БИК 044525555, к/сч 30101810400000000555. |
| Собственник имущества: | Владельцы инвестиционных паев Закрытого паевого инвестиционного фонда рентный «Первый Рентный», данные о которых устанавливаются на основании данных лицевых счетов владельцев инвестиционных паев в реестре владельцев инвестиционных паев и счетов депо владельцев инвестиционных паев. |
| Балансовая стоимость: | Отсутствует в соответствии с приказом ФСФР №05-21/пз-н от 15.06.2005 г., учет в Фонде недвижимого имущества производится по оценочной стоимости, балансовая стоимость объектов не применяется. |
| Дата составления отчета: | 26 мая 2016 года. |
| Срок проведения оценки: | С 26 мая 2016 года по 26 мая 2016 года. |
| Порядковый номер отчета: | 500-179-02-0516-14 |
| Курс доллара USA | 65,8949 |
| Данные об оценочной компании | |
| Место нахождения: | Россия, 105064, г. Москва, ул. Садовая-Черногрязская, д. 22, стр. 1. |
| Почтовый адрес: | Россия, 105064, г. Москва, ул. Садовая-Черногрязская, д. 22, стр. 1. |
| Телефон: | (+7 495) 509-22-72. |
| Факс: | (+7 495) 505-39-45. |

| | |
|--|--|
| ОГРН: | 1037739878065 дата присвоения 25.09.2003 г. |
| Расчетный счет: | 4070 2810 8000 5501 5281 в ПАО «БИНБАНК» г. Москва. |
| Данные о страховании ответственности: | Полис обязательного страхования ответственности при осуществлении оценочной деятельности СПАО «ИНГОССТРАХ» №433-022112/16, срок действия договора страхования с 16.04.2016г. по 15.04.2021г. |
| Форма отчета: | Письменная. |

2.1 Краткие данные об оценщиках

Оценка проводилась независимыми экспертами:

| Фамилия, имя, отчество | Сведения об Оценщиках |
|----------------------------|--|
| Миронов Антон Андреевич | <ul style="list-style-type: none"> • Диплом ПП №411277 от 10.08.2001 г. выдан Межотраслевым институтом повышения квалификации и переподготовки руководящих кадров и специалистов Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова по программе «Оценка стоимости предприятия (бизнеса)». • Свидетельства о повышении квалификации ГОУ ДПО «Межотраслевой ИПК Российской экономической академии им. Г.В.Плеханова». Регистрационный номер 523-4С от 25.06.2004 г. и Регистрационный номер 283-7С от 12.06.2007 г., 563-10С от 23.06.2010 г. • Свидетельство о повышении квалификации ФГБОУ ДПО «Государственная академия промышленного менеджмента им. Н.П. Пастухова». Регистрационный номер 1269 от 17.06.2013 г. • Удостоверение о повышении квалификации ФГБОУ ДПО «Государственная академия промышленного менеджмента им. Н.П. Пастухова». Регистрационный номер 22711 от 26.02.2016 г. • Членство СРО НП «Саморегулируемая организация Ассоциация Российских Магистров Оценки» (свидетельство №2860-12 от 11.07.2012 г.). • Полис страхования личной профессиональной ответственности ОСАО «ИНГОССТРАХ» №433-021698/10, срок действия договора страхования с 16.04.2010г. по 15.05.2016г. • Полис страхования личной профессиональной ответственности СПАО «ИНГОССТРАХ» №433-022156/16, срок действия договора страхования с 16.05.2016г. по 15.05.2021г. • Трудовой договор с ООО «Сюрвей.ру» №1 от 28.12.2007 года (бессрочный). • Местонахождение оценщика: офис компании ООО «Сюрвей.ру» по адресу: Россия, 105064, г. Москва, ул. Садовая-Черногрязская, д. 22, стр. 1. • Меры дисциплинарного воздействия со стороны СРОО, предусмотренные Федеральным законом «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», а также внутренними документами СРОО, на дату подписания задания на оценку в количестве двух и более раз в течение предшествующих двух |

- | | |
|--|---|
| | лет отсутствуют; <ul style="list-style-type: none"> • Стаж осуществления оценочной деятельности оценщика: с 1999 г. (более трех лет). |
|--|---|

2.2 Специалисты, привлекаемые к проведению оценки

Отсутствуют.

2.3 Организации, привлекаемые к проведению оценки

Отсутствуют.

2.4 Основные ограничения и пределы применения результата оценки

Следующие основные ограничения и пределы применения результатов оценки являются неотъемлемой частью настоящего отчета:

- Совершение сделки с объектом оценки не является необходимым условием для установления его стоимости.
- В рамках оценки стоимости оценщиком не проводились специальные аудиторская и юридическая экспертизы. В состав работ по оценке не входила проверка прав собственности и соответствующих правовых документов.
- Мнение оценщика относительно рыночной стоимости объектов оценки действительно только на дату оценки. Оценщик не принимает на себя ответственности за изменение экономических, юридических и иных факторов, которые могут возникнуть после даты оценки и повлиять на рыночную ситуацию, а, следовательно, и на рыночную стоимость объекта оценки.
- Отчет об оценке содержит профессиональное мнение оценщика относительно рыночной стоимости объекта оценки и не является гарантией того, что объект будет продан на свободном рынке по цене равной стоимости объекта, указанной в данном отчете.
- Настоящий отчет достоверен лишь в полном объеме и лишь в указанных в нем целях и задачах, с учетом оговоренных как в этом разделе, так и по тексту отчета ограничений и допущений, использованных при расчете стоимости. Публикация отчета в целом или отдельных его частей, а также любые ссылки на него, или содержащиеся в нем показатели, или на имена и профессиональную принадлежность оценщика возможна только с письменного разрешения Заказчика и Оценщика относительно формы и контекста публикации.
- В соответствии с п. 26 ФСО №1 «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению» утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 297 «Итоговая величина стоимости объекта оценки, указанная в отчете об оценке может быть признана рекомендуемой для целей совершения сделки с объектом оценки, если с даты составления отчета об оценке до даты совершения сделки с объектом оценки или даты представления публичной оферты прошло не более 6 месяцев».
- В соответствии с п. 8 ФСО №1 «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению» утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 297 «Если в соответствии с законодательством Российской Федерации проведение оценки является обязательным, то с даты составления отчета об оценке должно пройти не более трех месяцев, за

исключением случаев, когда законодательством Российской Федерации установлено иное».

- Все расчеты были произведены с помощью программы Microsoft Office Excel. Значения расчетных параметров, приведенные в настоящем Отчете, отображаются в таблицах в округленном виде, что может приводить к расхождению итоговых значений в таблицах, рассчитанных в Excel и рассчитанных любым иным способом.

2.5 Допущения согласно заданию на оценку

- Согласно Заданию на оценку №2 от 26.05.2016 г., осмотр объекта оценки не производится. Оценщик лично не производил осмотр оцениваемого объекта.

2.6 Ограничения связанные с предполагаемым использованием

Отсутствуют.

2.7 Основные допущения, на которых основывалась оценка

Следующие основные допущения, на которых основывалась оценка, являются неотъемлемой частью настоящего отчета:

- В процессе проведения работ по оценке рыночной стоимости объекта оценки оценщик исходил из условия достоверности предоставленной Заказчиком информации, характеризующей «количественные и качественные характеристики объекта оценки и элементов, входящих в состав объекта оценки, которые имеют специфику, влияющую на результаты оценки объекта оценки»¹ (см. раздел настоящего отчета «Перечень, использованных при проведении оценки объекта оценки данных»).
- При использовании оценщиком информации, полученной из сторонних источников, оценщик исходил из принципов достаточности и достоверности используемой информации. Тем не менее, оценщик не может гарантировать их абсолютную точность, поэтому приводит ссылки на источники информации.
- При проведении оценки предполагалось отсутствие дефектов или скрытых фактов по объекту оценки, элементов, входящих в состав объекта оценки, которые имеют специфику, влияющую на результаты оценки объекта оценки, и которые оценщик не мог знать в период проведения оценки.
- Первичные документы, предоставленные Заказчиком в электронном виде и на бумажном носителе и устанавливающие качественные и количественные характеристики объекта оценки хранятся в архиве оценщика и могут быть предоставлены заинтересованным лицам только с разрешения Заказчика.

Кроме оговоренных выше общих допущений в тексте настоящего отчета оговорены специальные допущения, которые использовались оценщиком при проведении расчетов стоимости.

¹ Федеральный стандарт оценки «Требования к отчету об оценке (ФСО №3) Утвержден Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 299

2.8 Стандарты оценки, используемые в процессе работы

Оценка стоимости проводилась как в соответствии с требованиями Федерального закона №135-ФЗ от 29.07.1998 г. «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», так и в соответствии с:

2.8.1 Стандарты оценки и законодательные акты, обязательные к применению в РФ:

- Федеральный стандарт оценки «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению оценки» (ФСО №1), утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 297,
- Федеральный стандарт оценки «Цель оценки и виды стоимости» (ФСО №2), утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 298,
- Федеральный стандарт оценки «Требования к отчету об оценке» (ФСО №3), утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. № 299,
- Федеральный стандарт оценки «Оценка недвижимости» (ФСО №7), утвержденным Приказом Минэкономразвития России от 25.09.2014 г. № 611,
- Международными стандартами оценки Международного Комитета по стандартам оценки (седьмое издание 2005 г.).

2.8.2 Стандарты оценки, обязательные к применению оценщиками-членами СРО:

- Правила и стандарты СРО НП «Саморегулируемая организация Ассоциация Российских Магистров Оценки», утвержденные Решением Президиума НП "АРМО" от 16.01.2008 г. (<http://sroarmo.ru/standarty-i-pravila>).

2.8.3 Международные стандарты оценки

- Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 18.07.2012 № 106н)

Использование «Международных стандартов оценки» связано с тем, что перечисленные выше стандарты оценки, обязательные к применению при осуществлении оценочной деятельности в Российской Федерации определяют общие принципы оценки, а Международные стандарты определяют конкретные принципы оценки тех или иных видов собственности.

Возможность использования Международных стандартов оценки подтверждена ст. 7 Гражданского кодекса РФ «Гражданское законодательство и нормы международного права», где указано, что «Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются в соответствии с Конституцией Российской Федерации составной частью правовой системы Российской Федерации» и могут непосредственно применяться кроме случаев, когда из международного договора следует, что для его применения требуется издание внутригосударственного акта».

Согласно Указаниям Банка Центрального банка Российской Федерации (Банка России) от 25 августа 2015 года, №3758-у:

«Правила определения стоимости чистых активов должны соответствовать требованиям законодательства Российской Федерации, в том числе настоящего Указания и иных нормативных актов Банка России», а именно:

«1.3 Стоимость активов и величина обязательств определяются по справедливой стоимости в соответствии с Международным стандартом финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости», введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 18 июля 2012 года № 106н.»

«1.4 Стоимость активов, в том числе определенная на основании отчета оценщика (далее – отчет оценщика), составленного в соответствии с требованиями Федерального закона от 29 июля 1998 года № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»

определяется без учета налогов, которые уплачиваются в соответствии с законодательством Российской Федерации или иностранного государства при приобретении и реализации указанных активов.»

В связи с тем, что в Федеральном законе «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» № 135 от 29 июля 1998 в текущей редакции и Федеральных стандартах оценки (ФСО) №1 от 20.05.2015 г. № 297, №2 от 20.05.2015 г. № 298, №3 от 20.05.2015 г. № 299 отсутствует четкое определение понятия «справедлива стоимость», на основании Статьи 7 ФЗ № 135 «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» от 29 июля 1998:

«В случае, если в нормативном правовом акте, содержащем требование обязательного проведения оценки какого-либо объекта оценки, либо в договоре об оценке объекта оценки (далее - договор) не определен конкретный вид стоимости объекта оценки, установлению подлежит рыночная стоимость данного объекта.

Указанное правило подлежит применению и в случае использования в нормативном правовом акте не предусмотренных настоящим Федеральным законом или стандартами оценки терминов, определяющих вид стоимости объекта оценки, в том числе терминов "действительная стоимость", "разумная стоимость", "эквивалентная стоимость", "реальная стоимость" и других.»

Оценщик вводит допущение о приравнивании понятий «справедливая стоимость» и «иная стоимость», как вывод приравнивает справедливую и рыночную стоимости.

Срок действия отчета (согласно п. 12 ФЗ №135): 6 месяцев с даты составления отчета – 26 мая 2016 года.

2.9 Заявление оценщика

Оценщик удостоверяет, что на основании имевшейся в его распоряжении информации:

- Выполненный анализ, высказанные мнения и полученные выводы действительны исключительно в пределах, оговоренных в настоящем отчете допущений и ограничительных условий, и являются персональными, непредвзятыми, профессиональными анализом, мнением и выводами оценщика.
- Оценщик не имеет ни в настоящем, ни в будущем какого-либо интереса в отношении объекта оценки, а также не имеет личной заинтересованности и предубеждения в отношении вовлеченных в предполагаемую сделку сторон.
- Вознаграждение оценщика ни в коей мере не связано с объявлением заранее предопределенной стоимости или тенденцией в определении стоимости в пользу Заказчика или его клиента, с достижением заранее оговоренного результата или событиями, произошедшими в результате анализа, мнений или выводов, содержащихся в отчете.

3 ОБЩИЕ ПОНЯТИЯ, ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЯ

3.1 Общие понятия и определения

| | |
|----------------------------|---|
| Рыночная стоимость | <p>наиболее вероятная цена, по которой данный объект может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, то есть когда:</p> <ul style="list-style-type: none"> • одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая не обязана принимать исполнение; • стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах; • объект оценки представлен на открытом рынке в форме публичной оферты, типичной для аналогичных объектов оценки; • цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки с чей-либо стороны не было; • платеж за объект оценки выражается в денежной форме (<i>Федеральный закон “Об оценочной деятельности в Российской Федерации”, статья 3</i>) |
| Полное право собственности | <p>понимается осуществление собственником комплекса прав, включая права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. Собственник вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам и не нарушающие права и охраняемые законом интересы других лиц, в том числе отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им,, оставаясь собственником, права владения, пользования и распоряжения имуществом, отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, распоряжаться им иным образом. (<i>Гражданского Кодекса РФ, статьи. 209, 213</i>).</p> |
| Имущество (активы) | <p>представляет собой ресурсы, находящиеся в чьем-либо владении или под чьим-либо управлением, от которых в будущем с достаточным основанием можно ожидать некоторую экономическую прибыль. Право владения имуществом (активами) как таковое является нематериальным понятием. Однако само имущество (активы) может быть как материальным, так и нематериальным. (<i>Международные стандарты оценки. Общие понятия и принципы оценки.</i>)</p> |
| Недвижимое имущество | <p>определяется как физический участок земли и относящиеся к нему выполненные человеком улучшения (в том числе и постройки). Это материальная, осязаемая “вещь”, которую можно посмотреть и потрогать, в совокупности со всеми сооружениями на земле, а также над или под ней. (<i>Международные стандарты оценки. Общие понятия и принципы оценки. Общие понятия и принципы оценки</i>)</p> |
| Движимое имущество | <p>включает в себя материальные и нематериальные объекты, не являющиеся недвижимостью. Это имущество не связано с</p> |

недвижимостью постоянно и, как категория, такое имущество характеризуется возможностью быть перемещенным. (*Международные стандарты оценки Общие понятия и принципы оценки*)

Основные активы это материальные и нематериальные активы, подразделяющиеся на две общие категории:

Недвижимость, производственные средства и оборудование. Активы, предназначенные для использования на постоянной основе в деятельности предприятия, включающие в себя земельный участок и сооружения, производственные средства и оборудование, амортизационный резерв (аккумулированные амортизационные начисления) и другие виды активов.

Прочие долговременные активы. Активы, не предназначенные для использования на постоянной основе в деятельности предприятия, но которые будут находиться в долговременном владении. Такие активы включают в себя долгосрочные инвестиции и долгосрочные дебиторские задолженности, гудвилл, отсроченные затраты, патенты, фирменные знаки и другие активы. (*Международные стандарты оценки Общие понятия и принципы оценки*.)

Цена является термином, обозначающим денежную сумму, требуемую, предлагаемую или уплаченную за некий товар или услугу. Она является историческим фактом, то есть относится к определенному моменту времени и места, независимо от того, была ли она объявлена открыто или осталась в тайне. В зависимости от финансовых возможностей, мотивов или особых интересов конкретных покупателя и продавца цена, уплаченная за товары или услуги, может не соответствовать стоимости, приписываемой этим товарам или услугам другими людьми. Тем не менее, цена в принципе является индикатором относительной стоимости, приписываемой товарам или услугам конкретным покупателем и/или конкретным продавцом при конкретных обстоятельствах. (*Международные стандарты оценки Общие понятия и принципы оценки*.)

Стоимость является экономическим понятием, устанавливающим взаимоотношения между товарами и услугами, доступными для потребления, и теми, кто их покупает и продаёт. Стоимость является не историческим фактом, а оценкой ценности конкретных товаров и услуг в конкретный момент времени и в соответствии с выбранным определением стоимости. Экономическое понятие стоимости выражает рыночный взгляд на выгоду, которую имеет обладатель данного товара или клиент, которому оказывают данную услугу, на момент оценки стоимости. (*Международные стандарты оценки Общие понятия и принципы оценки*.)

Затратный подход совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для воспроизведения либо замещения объекта оценки с учетом износа и устареваний. Затратами на воспроизведение объекта оценки являются затраты, необходимые для создания точной копии объекта оценки с использованием применявшихся при создании объекта оценки материалов и

Сравнительный подход

технологий. Затратами на замещение объекта оценки являются затраты, необходимые для создания аналогичного объекта с использованием материалов и технологий, применяющихся на дату оценки. (*Стандарты оценки, обязательные к применению субъектами оценочной деятельности*).

Доходный подход

совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с объектами - аналогами объекта оценки, в отношении которых имеется информация о ценах. Объектом - аналогом объекта оценки для целей оценки признается объект, сходный объекту оценки по основным экономическим, материальным, техническим и другим характеристикам, определяющим его стоимость. (*Стандарты оценки, обязательные к применению субъектами оценочной деятельности*).

Физический износ (обесценение)

потеря стоимости, вызванная изнашиванием объекта в процессе эксплуатации и природного воздействия. (*Международные стандарты оценки*).

Функциональное устаревание (обесценение)

потеря стоимости, вызванная появлением новых технологий. Оно может проявляться в излишке производственных мощностей, неадекватности, конструкционной избыточности, недостатке утилитарности или избытке переменных производственных затрат. Есть две категории функционального устаревания: избыток капитальных затрат и избыток производственных затрат. (*Международные стандарты оценки*).

Экономическое устаревание

потеря стоимости, обусловленной влиянием внешних факторов. Экономическое устаревание может быть вызвано целым рядом причин, таких как общееэкономические или внутриотраслевые изменения, в том числе сокращение спроса на определенный вид продукции и сокращение предложения или ухудшения качества сырья, рабочей силы, вспомогательных систем, сооружений и коммуникаций; а также правовые изменения, относящиеся к законодательству, муниципальным постановлениям, зонированию и административным распоряжениям. (*Международные стандарты оценки*).

Устранимое обесценение

износ или устаревание, устранение которых является экономически оправданным, поскольку ожидаемое увеличение полезности рассматриваемого объекта собственности, а стало быть и его стоимости, не меньше затрат на устранение износа. (*Международные стандарты оценки*).

Неустранимое обесценение

износ или устаревание, которые не могут быть устранены либо устранение которых не является экономически оправданным, поскольку требуемые затраты превосходят ожидаемое увеличение полезности и стоимости рассматриваемого объекта собственности. (*Международные стандарты оценки*).

3.2 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ОБ ОЦЕНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

3.3 Основные положения

Вид стоимости, который определяется в каждой конкретной ситуации, называется базой оценки. Для выбора соответствующей базы оценки решающее значение имеют цель выполнения работ по оценке и характеристики оцениваемой собственности.

Для целей оценки выделяют два класса собственности:

- специализированная (которая в силу своего характера редко продается на открытом рынке, кроме случаев, когда она реализуется как часть ее использующего бизнеса);
- неспециализированная (на которую существует всеобщий спрос с учетом возможной модернизации или без, и которая обычно покупается или арендует на открытом рынке);

В соответствии с вышеуказанной целью оценки в качестве базы выбрана рыночная стоимость. Понятие «рыночная стоимость», используемое в настоящее время, определяется следующим образом, расчетная денежная сумма, по которой продавец, имеющий полную информацию о стоимости имущества и не обязанnyий его продавать, согласен был бы продать его, а покупатель, имеющий полную информацию о стоимости имущества и не обязанnyий его приобретать, согласен был бы его приобрести.

Рыночная стоимость может быть определена при наличии следующих условий:

- рынок является конкурентным и предоставляет достаточный выбор имущества для взаимодействия большого числа покупателей и продавцов;
- покупатель и продавец свободны, независимы друг от друга, хорошо информированы о предмете сделки и действуют только в целях максимального удовлетворения собственных интересов – увеличить доход или полнее удовлетворить потребности;
- имущество обращается или продается за разумный интервал времени, обеспечивающий его доступность всем потенциальным покупателям;
- оплата сделки производится деньгами или денежным эквивалентом, при этом покупатель и продавец используют типичные финансовые условия, принятые на рынке.

В процессе оценки используются систематический подход, включающий последовательные этапы, к выполнению каждого из которых можно приступать только тогда, когда полностью понят и освоен предыдущий.

Проведение оценки включает в себя следующие этапы²:

- заключение договора на проведение оценки;
- сбор и анализ информации, необходимой для проведения оценки (оценщик осуществляет сбор и анализ информации, необходимой для проведения оценки объекта оценки и существенной для определения стоимости объекта оценки, изучает количественные и качественные характеристики объекта оценки, проводит анализ политических,

² В соответствии с Федеральным стандартом оценки № 1 «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению оценки» Утвержденным Приказом Минэкономразвития от 20.05.2015 г. № 297

экономических, социальных и прочих факторов, оказывающих влияние на стоимость объекта оценки, проводит анализ рынка объекта оценки);

- применение подходов к оценке, включая выбор методов оценки и осуществление необходимых расчетов (оценщик на основании собранной информации выносит суждение о применении подходов и методов оценки стоимости объекта, при проведении оценки оценщик обязан использовать затратный, сравнительный и доходный подходы к оценке стоимости или обосновать отказ от использования того или иного подхода, оценщик вправе самостоятельно определить конкретные методы оценки в рамках применения каждого из подходов);
- согласование (обобщение) результатов применения подходов к оценке и определение итоговой величины стоимости объекта оценки (в зависимости от конкретной ситуации, объема исходной информации, результаты, полученные при использовании каждого из трех подходов, могут в большой или меньшей степени отличаться друг от друга; для получения итоговой величины стоимости объекта оценки осуществляется согласование (обобщение) результатов расчета стоимости объекта оценки при использовании различных подходов к оценке и методов оценки) в стоимости полученных различными подходами);
- составление отчета об оценке.

Для оценки рыночной стоимости объекта недвижимости в общем случае применяются три стандартных подхода:

- Сравнительный подход. Этот подход основан на предпосылке, что при определении цены сделки покупатель и продавец ориентируются на цены продажи объектов, аналогичных объекту оценки. Алгоритм подхода состоит в определении стоимости объекта оценки на основе цен объектов-аналогов, скорректированных на отличия в основных характеристиках между аналогами и объектом оценки. Этот подход применим при наличии репрезентативных данных по сделкам с объектами, достаточно сопоставимыми с объектом оценки по характеристикам, влияющим на стоимость недвижимости данного типа.
- Затратный подход, который основан на предпосылке, что стоимость объекта определяется участниками рынка исходя из затрат, требуемых на воссоздание функционального аналога оцениваемого объекта. Рыночная стоимость рассчитывается как сумма затрат на приобретение незастроенного земельного участка и затрат на строительство нового здания, являющегося аналогом оцениваемому по основным функциональным характеристикам, за вычетом всех элементов физического, функционального и внешнего износа. Затратный подход применим при наличии достаточной информации для обоснования расчетных компонентов стоимости: данных по продажам земельных участков, данных по проектам нового строительства и данных для расчета поправок на износ.
- Доходный подход, который предполагает, что стоимость объекта недвижимости определяется будущим доходом, который она принесет своему владельцу. В рамках доходного подхода используются различные алгоритмы, соотносящие предполагаемый доход от эксплуатации объекта, с его рыночной стоимостью. Конкретный выбор алгоритма зависит от особенностей объекта недвижимости и динамики предполагаемых доходов.

Использование трех подходов приводит к получению трех различных величин стоимости одного и того же объекта. После анализа результатов, полученных разными

подходами, окончательная оценка рыночной стоимости объекта устанавливается исходя из того, какой подход наиболее соответствует оцениваемому объекту. Каждый из этих подходов приводит к получению различных ценовых характеристик объектов. Дальнейший сравнительный анализ позволяет взвесить достоинства и недостатки каждого из использованных подходов и установить окончательную стоимость оценки объектов собственности на основании данных того подхода или подходов, которые расценены как наиболее надежные.

3.3.1 ЗАТРАТНЫЙ ПОДХОД

Затратный подход основывается на изучении возможностей инвестора в приобретении объекта и исходит из того, что инвестор не заплатит за объект большую сумму, чем та, в которую обойдется возведение аналогичного по назначению и качеству объекта в обозримый период без существенных задержек. При этом подходе определяется стоимость нового аналогичного объекта, далее вычитается накопленный износ и для недвижимости к результату добавляется стоимость земельного участка. Получившаяся величина определяет стоимость оцениваемого объекта.

Процедура оценки рыночной стоимости недвижимости затратным подходом включает следующие шаги:

1. Определение стоимости приобретения права аренды земельного участка.
2. Определение восстановительной стоимости улучшений (зданий, сооружений, объектов благоустройства), находящихся на участке.
3. Определение величины совокупного износа.
4. Определение рыночной стоимости объекта оценки с использованием затратного подхода к оценке путем сложения стоимости приобретения права аренды земельного участка с величиной восстановительной стоимости объекта оценки с учетом его совокупного износа.

В оценке износ определяется как снижение стоимости под действием различных причин. Существуют три вида износа:

- Физический износ – износ имущества, связанный со снижением его работоспособности в результате как естественного физического старения, так и влияния внешних неблагоприятных факторов.
- Функциональный износ – износ имущества из-за несоответствия современным требованиям, предъявленным к данному имуществу (это потеря стоимости, вызванная факторами, присущими самому объекту собственности в результате развития новой технологии). Он включает такие вещи, как изменение в дизайне, материалах, производственном процессе, избыточные эксплуатационные затраты, избыточные конструкции или недостаткам полезности.
- Внешний износ – износ имущества в результате изменения внешней экономической ситуации (это потеря в стоимости в результате действия факторов, внешних по отношению к собственности, таких, как государственное регулирование, возросшая конкуренция, изменения в снабжении сырьевыми материалами, изменение управленческой концепции, потеря рынков, потеря рабочей силы и т.д.).

3.3.2 СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД

Сравнительный подход определяет рыночную стоимость объекта на основе анализа недавних продаж сопоставимых объектов, которые сходны с оцениваемым объектом по размеру, доходу, который они производят, и использованию. Данный подход к оценке стоимости предполагает, что рынок установит цену для оцениваемого объекта тем же самым образом, что и для сопоставимых, конкурентных объектов. При использовании данного подхода вначале выбирается некий общий знаменатель или единица сравнения, при помощи которого максимально нивелируются существующие различия между оцениваемым объектом и его аналогами. При необходимости фактические цены аналогов подвергаются корректировке, чтобы сравнить их с параметрами оцениваемого объекта. В результате стоимость оцениваемого объекта выводится на основе фактической цены аналогов (которая может быть подкорректированной, взвешенной и т.д.).

3.3.3 ДОХОДНЫЙ ПОДХОД

При применении данного подхода анализируется возможность объектов создавать определенный доход.

Подход к оценке объекта недвижимости с точки зрения его доходности представляет собой процедуру оценки стоимости, в предположении, что рыночная стоимость недвижимости непосредственно связана с текущей стоимостью всех будущих чистых доходов, которые принесет данная недвижимость. Другими словами, предполагается, что инвестор приобретает приносящую доход недвижимость по актуальной стоимости на сегодняшний момент в обмен на право получать в будущем доход от коммерческой эксплуатации недвижимости (сдача ее в аренду).

Текущая стоимость всех будущих доходов может быть осуществлено либо посредством метода прямой капитализации, либо посредством анализа дисконтированного потока дохода. В зависимости от конкретных обстоятельств, зависящих от характера объекта недвижимости, могут быть применены либо один из этих методов, либо оба для того, чтобы оценить рыночную стоимость объекта с точки зрения доходов, получаемых от его эксплуатации.

Основные этапы процедуры оценки при данном методе:

1. Оценка валового потенциального дохода на основе анализа текущих ставок и тарифов на рынке для сравнимых объектов. Такой показатель обычно называется оптимальной или рыночной ставкой.
2. Оценка потерь производится на основе анализа рынка, характера его динамики применительно к оцениваемой недвижимости. Рассчитанная таким образом величина вычитается из валового дохода, а итоговый показатель является действительным валовым доходом.
3. Расчет издержек по эксплуатации оцениваемой недвижимости основывается на анализе фактических издержек по ее содержанию и/или типичных издержек на данном рынке. Расчетная величина вычитается из валового дохода, а итоговый показатель является чистым доходом.
4. Полученный таким образом чистый доход затем перерасчитывается в текущую стоимость объекта рядом способов. Выбор способа перерасчета зависит от качества исходной информации о рынке.

3.4 ВЫВОДЫ (Определение рассчитываемого вида стоимости и

обоснование отказа от использования подходов оценки).

В соответствии с условиями договора Заказчик поручает Оценщику определить рыночную стоимость объекта оценки.

Для целесообразности работы «... под **рыночной стоимостью**³ объекта оценки понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, то есть когда:

- одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая сторона не обязана принимать исполнение;
 - стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах;
 - объект оценки представлен на открытом рынке посредством публичной оферты, типичной для аналогичных объектов оценки;
 - цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было;
 - платеж за объект оценки выражен в денежной форме
- ...».

Затратный подход, как правило, не применяется при оценке встроенных помещений. Объект относится к категории встроенных помещений, и выделение доли стоимости, приходящейся на объект оценки из рыночной стоимости всего здания, в целом может привести к существенным погрешностям.

Исходя из выше изложенного, в рамках настоящего отчета данный подход не применялся.

³ Данное определение рыночной стоимости приведено в Федеральном законе № 135-ФЗ от 29.07.1998 г. «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»

4 КРАТКИЙ ОБЗОР МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ РФ

4.1 Основные экономические и социальные показатели

| | Январь 2016г. | В % к | | Справочно | |
|--|-----------------------|--------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| | | январю 2015г. | декабрю 2015г. | январь 2015г. в % к | |
| | | | | январю 2014г. | декабрю 2014г. |
| Валовой внутренний продукт, млрд.рублей | 80412,5 ¹⁾ | 96,3 ²⁾ | | 100,7 ³⁾ | |
| Индекс выпуска товаров и услуг по базовым видам экономической деятельности | | 96,5 | 72,2 | 98,9 | 71,4 |
| Индекс промышленного производства ⁴⁾ | | 97,3 | 80,3 | 100,9 | 78,8 |
| Продукция сельского хозяйства, млрд.рублей | 159,0 | 102,5 | 58,5 | 102,8 | 59,1 |
| Грузооборот транспорта, млрд.т-км | 428,3 | 100,9 | 93,3 | 96,1 | 95,8 |
| в том числе железнодорожного транспорта | 182,9 | 97,0 | 90,3 | 98,5 | 94,7 |
| Объем услуг связи, млрд.рублей | 148,4 | 102,5 | 100,7 | 102,3 ⁵⁾ | 99,0 ⁵⁾ |
| Оборот розничной торговли, млрд.рублей | 2125,1 | 92,7 | 73,6 | 96,4 | 67,3 |
| Объем платных услуг населению, млрд.рублей | 641,1 | 97,3 | 87,9 | 100,6 ⁵⁾ | 88,1 ⁵⁾ |
| Внешнеторговый оборот, млрд.долларов США | 45,9 ⁶⁾ | 72,9 ⁷⁾ | 109,3 ⁸⁾ | 76,7 ⁷⁾ | 105,0 ⁸⁾ |
| в том числе: | | | | | |
| экспорт товаров | 28,4 | 74,0 | 111,3 | 77,5 | 104,4 |
| импорт товаров | 17,4 | 71,2 | 106,2 | 75,4 | 106,0 |
| Инвестиции в основной капитал, млрд.рублей | 14555,9 ⁹⁾ | 91,6 ²⁾ | | 98,5 ³⁾ | |
| Индекс потребительских цен | | 109,8 | 101,0 | 115,0 | 103,9 |
| Индекс цен производителей промышленных товаров ⁴⁾ | | 107,5 | 98,8 | 107,0 | 101,3 |
| Реальные располагаемые денежные доходы ¹⁰⁾ | | 93,7 | 47,8 | 98,6 ⁵⁾ | 50,8 ⁵⁾ |
| Среднемесячная начисленная заработка работников организаций ¹¹⁾ : | 32122 | 103,1 | 74,0 | 105,3 ⁵⁾ | 74,0 ⁵⁾ |
| номинальная, рублей | | | | | |
| реальная | | 93,9 | 73,3 | 91,6 ⁵⁾ | 71,3 ⁵⁾ |
| Общая численность безработных, млн.человек | 4,4 | 106,2 | 100,1 | 97,9 ⁵⁾ | 103,0 ⁵⁾ |
| Численность официально зарегистрированных безработных, млн.человек | 1,0 | 110,1 | 101,6 | 97,3 ⁵⁾ | 102,6 ⁵⁾ |
| Данные за 2015г. (первая оценка). - 2015г. в % к 2014 году. - 2014г. в % к 2013 году. По видам деятельности "Добыча полезных ископаемых", "Обрабатывающие производства", "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды". Показатели рассчитаны без учета сведений по Республике Крым и г. Севастополю. Данные за декабрь 2015 года. Декабрь 2015г. и декабрь 2014г. в % к соответствующему периоду предыдущего года, в фактически действовавших ценах. Декабрь 2015г. и декабрь 2014г. в % к предыдущему месяцу, в фактически действовавших ценах. Данные за январь-декабрь 2015 года. Предварительные данные. За периоды 2016г. - оценка. | | | | | |

4.2 Экономическая ситуация в Российской Федерации

Индекс выпуска товаров и услуг по базовым видам экономической деятельности в январе 2016г. по сравнению с январем 2015г. составил 96,5%.

ДИНАМИКА ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА ВЫПУСКА ПО БАЗОВЫМ ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

| | В % к | |
|------------------------|--|------------------------|
| | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| 2015г. | | |
| Январь | 98,9 | 71,4 |
| Февраль | 96,9 | 98,1 |
| Март | 97,2 | 112,1 |
| I квартал | 97,7 | 76,0 |
| Апрель | 94,2 | 96,0 |
| Май | 93,2 | 100,9 |
| Июнь | 93,9 | 102,8 |
| II квартал | 93,8 | 104,4 |
| I полугодие | 95,6 | |
| Июль | 94,1 | 109,0 |
| Август | 94,8 | 99,8 |
| Сентябрь | 95,7 | 107,4 |
| III квартал | 94,9 | 114,0 |
| Январь-сентябрь | 95,4 | |
| Октябрь | 95,7 | 101,6 |
| Ноябрь | 95,4 | 94,8 |
| Декабрь | 95,5 | 108,4 |
| IV квартал | 95,5 | 105,7 |
| Год | 95,4 | |
| 2016г. | | |
| Январь | 96,5 | 72,2 |

ОБОРОТ ОРГАНИЗАЦИЙ ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

в действующих ценах

| | Январь 2016г., млрд. рублей | В % к | |
|---|-----------------------------|---------------|----------------|
| | | январю 2015г. | декабрю 2015г. |
| Всего | 10134,0 | 96,9 | 68,5 |
| из него: | | | |
| сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство | 158,7 | 107,3 | 56,6 |
| рыболовство, рыбоводство | 16,3 | 136,2 | 57,9 |
| добыча полезных ископаемых | 788,0 | 96,5 | 83,9 |
| в том числе: | | | |
| добыча топливно-энергетических полезных ископаемых | 692,7 | 95,2 | 85,2 |
| добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических | 95,4 | 106,5 | 76,0 |

| | | | |
|---|--------|-------|-------|
| обрабатывающие производства | 2183,2 | 97,3 | 60,1 |
| из них: | 380,7 | 108,3 | 64,1 |
| производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака | | | |
| текстильное и швейное производство | 20,6 | 109,8 | 75,0 |
| производство кожи, изделий из кожи и производство обуви | 3,3 | 113,3 | 69,5 |
| обработка древесины и производство изделий из дерева | 32,2 | 99,3 | 79,6 |
| целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность | 75,2 | 114,3 | 64,4 |
| в том числе: | | | |
| производство целлюлозы, древесной массы, бумаги, картона и изделий из них | 55,5 | 116,9 | 63,7 |
| издательская и полиграфическая деятельность, тиражирование записанных носителей информации | 19,6 | 107,6 | 66,3 |
| производство кокса и нефтепродуктов | 600,4 | 88,3 | 71,9 |
| химическое производство | 209,1 | 111,3 | 83,5 |
| производство резиновых и пластмассовых изделий | 46,5 | 103,0 | 68,8 |
| производство прочих неметаллических минеральных продуктов | 58,5 | 84,3 | 63,2 |
| металлургическое производство и производство готовых металлических изделий | 366,9 | 85,7 | 80,1 |
| в том числе: | | | |
| металлургическое производство | 314,9 | 83,9 | 88,9 |
| производство готовых металлических изделий | 52,0 | 98,5 | 50,0 |
| производство машин и оборудования | 87,1 | 103,0 | 41,8 |
| производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования | 87,0 | 106,3 | 37,6 |
| производство транспортных средств и оборудования | 113,0 | 97,4 | 23,8 |
| прочие производства | 38,3 | 88,3 | 65,2 |
| производство и распределение электроэнергии, газа и воды | 875,5 | 107,8 | 99,3 |
| из них производство, передача и распределение электроэнергии, газа, пара и горячей воды | 849,0 | 107,6 | 99,8 |
| из них: | | | |
| производство, передача и распределение электроэнергии | 535,5 | 108,4 | 95,6 |
| производство и распределение газообразного топлива | 161,9 | 101,8 | 107,2 |
| строительство | 273,0 | 96,9 | 34,9 |
| оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования | 4129,9 | 92,7 | 73,6 |
| в том числе: | | | |
| торговля автотранспортными средствами и мотоциклами, их техническое обслуживание и ремонт | 387,1 | 94,3 | 69,1 |
| оптовая торговля, включая торговлю через агентов, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами | 2863,6 | 88,7 | 73,7 |
| розничная торговля, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами; ремонт бытовых изделий и предметов личного пользования | 879,3 | 107,9 | 75,7 |
| гостиницы и рестораны | 66,2 | 103,0 | 85,5 |
| транспорт и связь | 863,4 | 102,9 | 88,8 |

| | | | |
|--|-------|-------|------|
| из них: | 151,1 | 98,6 | 91,2 |
| деятельность железнодорожного транспорта | | | |
| деятельность прочего сухопутного транспорта | 71,2 | 106,0 | 79,9 |
| транспортирование по трубопроводам | 214,2 | 107,6 | 98,4 |
| деятельность водного транспорта | 9,6 | 110,2 | 80,4 |
| деятельность воздушного и космического транспорта | 61,9 | 115,5 | 93,0 |
| связь | 162,8 | 106,2 | 94,0 |
| операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг | 564,1 | 97,1 | 45,8 |
| из них научные исследования и разработки | 91,5 | 94,3 | 23,3 |
| образование | 29,7 | 104,3 | 56,0 |
| здравоохранение и предоставление социальных услуг | 120,2 | 102,7 | 54,5 |
| предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг | 56,4 | 105,4 | 75,5 |
| из них деятельность по организации отдыха и развлечений, культуры и спорта | 30,8 | 108,1 | 70,5 |

4.2.1.1 Промышленное производство

Индекс промышленного производства в январе 2016г. по сравнению с январем 2015г. составил 97,3%, по сравнению с декабрем 2015г. - 80,3%.

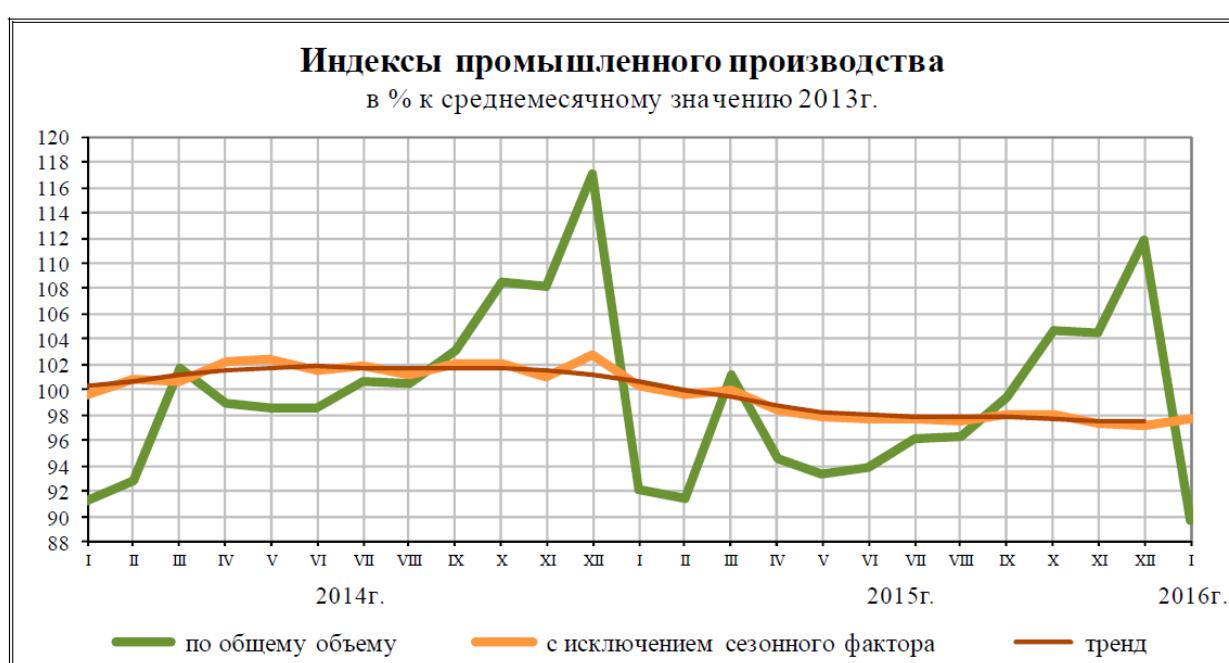
Таблица 4-1 Индексы промышленного производства

| | <i>соответствующему периоду предыдущего года</i> | <i>В % к</i> | | | |
|------------------------|--|----------------------------|---|--|-------------------|
| | | <i>предыдущему периоду</i> | <i>с исключением сезонного и календарного факторов²⁾</i> | <i>среднемесечному значению 2013г.</i> | <i>фактически</i> |
| 2015г. | | | | | |
| Январь | 100,9 | 78,8 | 97,6 | 92,2 | 100,4 |
| Февраль | 98,4 | 99,2 | 99,3 | 91,5 | 99,7 |
| Март | 99,4 | 110,7 | 100,3 | 101,3 | 100,0 |
| I квартал | 99,6 | 85,4 | | | |
| Апрель | 95,5 | 93,5 | 98,4 | 94,7 | 98,4 |
| Май | 94,5 | 98,6 | 99,4 | 93,4 | 97,8 |
| Июнь | 95,2 | 100,6 | 99,9 | 93,9 | 97,7 |
| II квартал | 95,1 | 98,9 | | | |
| I полугодие | 97,3 | | | | |
| Июль | 95,3 | 102,3 | 100,0 | 96,1 | 97,8 |
| Август | 95,7 | 100,2 | 99,7 | 96,3 | 97,5 |
| Сентябрь | 96,3 | 103,4 | 100,7 | 99,5 | 98,2 |
| III квартал | 95,8 | 103,5 | | | |
| Январь-сентябрь | 96,8 | | | | |
| Октябрь | 96,4 | 105,2 | 99,9 | 104,7 | 98,0 |
| Ноябрь | 96,5 | 99,8 | 99,4 | 104,5 | 97,4 |
| Декабрь | 95,5 | 107,0 | 99,9 | 111,8 | 97,3 |

| | | | | | |
|-------------------|-------------|--------------|-------|------|------|
| <i>IV квартал</i> | <i>96,1</i> | <i>110,0</i> | | | |
| <i>Год</i> | <i>96,6</i> | | | | |
| 2016г. | | | | | |
| Январь | 97,3 | 80,3 | 100,4 | 89,8 | 97,7 |

1) Индекс промышленного производства исчисляется по видам деятельности "Добыча полезных ископаемых", "Обрабатывающие производства", "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды" на основе данных о динамике производства важнейших товаров-представителей (в натуральном или стоимостном выражении). В качестве весов используется структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности 2010 базисного года. С учетом поправки на неформальную деятельность.

2) Оценки данных с исключением сезонного и календарного факторов осуществлены с использованием программы "DEMETRA 2.2". При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

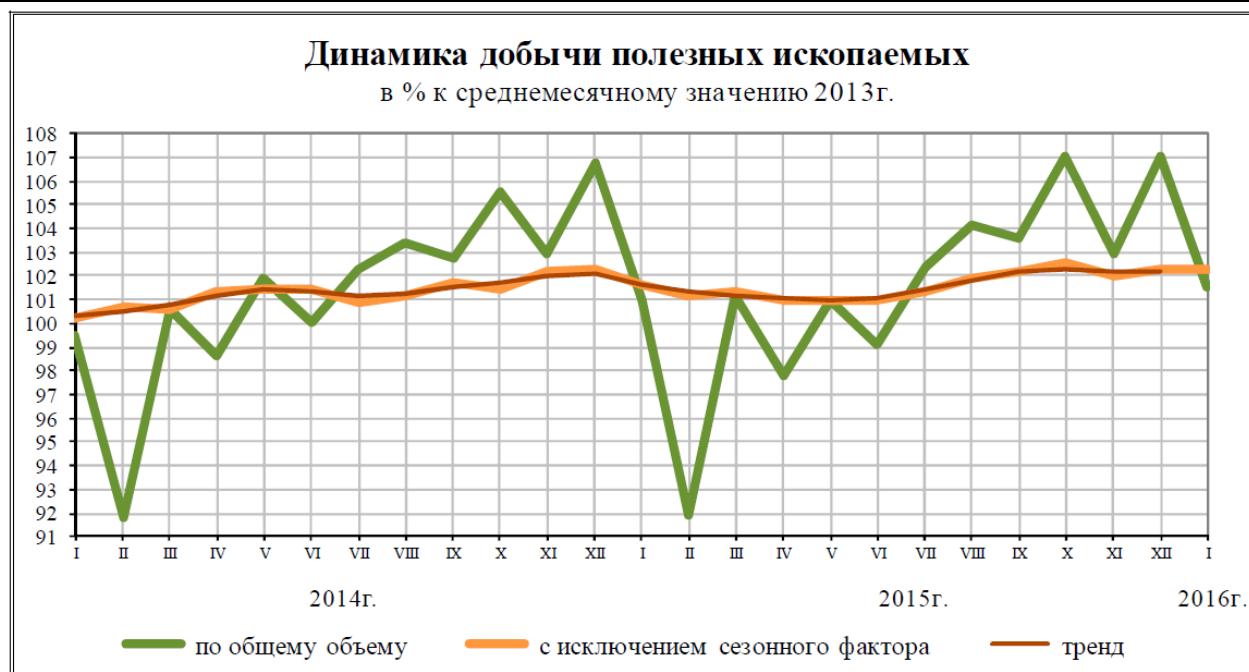


4.2.1.2 Добыча полезных ископаемых

Индекс производства по виду деятельности "Добыча полезных ископаемых" в январе 2016г. по сравнению с январем 2015г. составил 100,4%, по сравнению с декабрем 2015г. - 94,8%.

ДИНАМИКА ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ

| | <i>B % к</i> | |
|------------------------|--|--------------------------------|
| | <i>соответствующему периоду предыдущего года</i> | <i>предыдущему периоду</i> |
| 2015г. | | |
| Январь | 101,5 | 94,5 |
| Февраль | 100,1 | 91,1 |
| Март | 100,4 | 110,0 |
| <i>I квартал</i> | 100,7 | 93,2 |
| Апрель | 99,2 | 96,7 |
| Май | 99,1 | 103,2 |
| Июнь | 99,1 | 98,2 |
| <i>II квартал</i> | 99,2 | 101,3 |
| <i>I полугодие</i> | 100,0 | |
| Июль | 100,2 | 103,3 |
| Август | 100,8 | 101,7 |
| Сентябрь | 100,8 | 99,5 |
| <i>III квартал</i> | 100,6 | 104,2 |
| <i>Январь-сентябрь</i> | 100,3 | |
| <i>B % к</i> | | |
| | <i>соответствующему периоду предыдущего года</i> | <i>предыдущему периоду</i> |
| Октябрь | 101,4 | 103,3 |
| Ноябрь | 99,9 | 96,2 |
| Декабрь | 100,1 | 104,0 |
| <i>IV квартал</i> | 100,5 | 102,1 |
| <i>Год</i> | 100,3 | |
| 2016г. | | |
| Январь | 100,4 | 94,8 |



4.2.1.3 Сельское хозяйство

Объем производства продукции сельского хозяйства всех сельхозпроизводителей (сельхозорганизации, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйства населения) в январе 2016г. в действующих ценах, по предварительной оценке, составил 159,0 млрд.рублей.

ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

| | в % к | |
|--------------------|---|------------------------|
| | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| 2015г. | | |
| Январь | 102,8 | 59,1 |
| Февраль | 103,2 | 109,9 |
| Март | 104,2 | 142,6 |
| I квартал | 103,5 | 32,2 |
| Апрель | 103,3 | 113,9 |
| Май | 102,7 | 112,8 |
| Июнь | 101,6 | 101,6 |
| II квартал | 102,5 | 159,5 |
| I полугодие | 102,9 | |
| Июль | 98,0 | 178,3 |
| Август | 102,5 | 140,5 |
| Сентябрь | 103,7 | 167,7 |
| III квартал | 102,1 | в 3,0р. |

| | | |
|------------------------|--------------|-------------|
| Январь-сентябрь | 102,2 | |
| Октябрь | 107,6 | 72,3 |
| Ноябрь | 102,3 | 64,7 |
| Декабрь | 103,6 | 43,6 |
| IV квартал | 105,2 | 69,0 |
| Год | 103,0 | |
| 2016г. | | |
| Январь | 102,5 | 58,5 |

Индекс производства продукции сельского хозяйства¹⁾

в % к среднемесячному значению 2013 г.



1) Оценка данных с исключением сезонного фактора осуществлена с использованием программы "DEMETRA 2.2".
 При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

4.2.1.4 Строительство

Строительная деятельность. Объем работ, выполненных по виду деятельности "Строительство", в январе 2016г. составил 261,0 млрд.рублей, или 95,8% (в сопоставимых ценах) к уровню соответствующего периода предыдущего года.

Таблица 4-2 Динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «строительство»

| | Млрд.рублей | В % к | |
|------------------|--------------|--|------------------------|
| | | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| 2015г. | | | |
| Январь | 257,7 | 93,3 | 31,7 |
| Февраль | 289,6 | 96,5 | 109,0 |
| Март | 385,0 | 95,1 | 138,5 |
| I квартал | 932,3 | 95,0 | 48,3 |
| Апрель | 391,7 | 92,6 | 101,5 |
| Май | 419,9 | 90,6 | 104,9 |
| Июнь | 548,3 | 91,9 | 130,0 |

| | | | |
|----------------------------|---------------|-------------|--------------|
| II квартал | 1359,9 | 91,7 | 144,3 |
| I полугодие | 2292,2 | 93,1 | |
| Июль | 523,7 | 88,2 | 95,7 |
| Август | 533,9 | 88,9 | 100,1 |
| Сентябрь | 587,9 | 91,4 | 108,8 |
| III квартал | 1645,5 | 89,6 | 116,6 |
| Январь-сентябрь | 3937,7 | 91,6 | |
| Октябрь | 573,0 | 90,8 | 97,6 |
| Ноябрь | 600,0 | 96,1 | 104,6 |
| Декабрь | 834,8 | 98,5 | 139,9 |
| IV квартал | 2007,8 | 95,6 | 117,6 |
| Год | 5945,5 | 93,0 | |
| 2016г.¹⁾ | | | |
| Январь | 261,0 | 95,8 | 31,0 |

1) Начиная с января 2016г., в объем работ по виду деятельности "Строительство" включаются работы, выполненные хозяйственным способом.

Динамика объема работ, выполненных по виду деятельности "Строительство"¹⁾ в % к среднемесячному значению 2013г.



1) Оценка данных с исключением сезонного фактора осуществлена с использованием программы "DEMETRA 2.2".
При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

| | <i>Объем заключенных договоров строительного подряда и прочих заказов (контрактов), млрд.рублей</i> | <i>Обеспеченность строительных организаций договорами и прочими заказами (контрактами), месяцев</i> |
|---------------|---|---|
| 2015г. | | |
| Январь | 620,6 | 1,9 |
| Февраль | 419,8 | 3,8 |
| Март | 453,2 | 3,6 |
| Апрель | 486,0 | 3,2 |
| Май | 457,7 | 2,8 |
| Июнь | 445,9 | 2,6 |
| Июль | 450,7 | 2,1 |
| Август | 464,8 | 2,3 |
| Сентябрь | 444,7 | 2,2 |
| Октябрь | 426,9 | 1,9 |
| Ноябрь | 414,4 | 1,9 |
| Декабрь | 404,9 | 2,0 |
| 2016г. | | |
| Январь | 394,5 | 1,4 |
| Февраль | 439,9 | 3,7 |

4.2.1.5 Жилищное строительство.

В январе 2016г. организациями всех форм собственно- сти построено 86,8 тыс. новых квартир.

ДИНАМИКА ВВОДА В ДЕЙСТВИЕ ЖИЛЫХ ДОМОВ

| | <i>Млн.м² общей площади</i> | <i>В % к</i> | |
|--------------------|--|--|--------------------------------|
| | | <i>соответствующему периоду предыдущего года</i> | <i>предыдущему периоду</i> |
| 2015г. | | | |
| Январь | 6,2 | 128,1 | |
| Февраль | 6,1 | 147,2 | 98,7 |
| Март | 6,2 | 123,6 | 100,8 |
| I квартал | 18,5 | 132,2 | 51,8 |
| Апрель | 4,9 | 113,6 | 79,5 |
| Май | 4,6 | 100,0 | 94,1 |
| Июнь | 6,3 | 92,4 | 137,1 |
| II квартал | 15,8 | 100,5 | 85,7 |
| I полугодие | 34,3 | 115,3 | |
| Июль | 5,5 | 94,1 | 86,9 |
| Август | 5,2 | 92,6 | 95,7 |
| Сентябрь | 7,0 | 94,4 | 132,4 |
| III квартал | 17,7 | 93,8 | 111,8 |

| | | | |
|------------------------|-------------|--------------|--------------|
| Январь-сентябрь | 52,0 | 107,0 | |
| Октябрь | 6,9 | 87,4 | 99,9 |
| Ноябрь | 7,8 | 98,0 | 111,7 |
| Декабрь | 17,1 | 86,8 | 221,1 |
| IV квартал | 31,8 | 89,4 | 180,1 |
| Год | 83,8 | 99,5 | |
| 2016г. | | | |
| Январь | 5,5 | 87,3 | |

Динамика ввода в действие жилых домов¹⁾

в % к среднемесячному значению 2013 г.



1) Оценка данных с исключением сезонного фактора осуществлена с использованием программы "DEMETRA 2.2".
 При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

Индивидуальными застройщиками построено 1,8 млн.кв.метров общей площади жилых домов, или 32,8% от общего объема жилья, введенного в январе 2016 года.

Стоимость строительства жилья. Средняя фактическая стоимость 1 кв.метра общей площади жилых домов, построенных в 2015г., составила **39128 рублей (в 2014г. - 39447 рублей)**.

| | Жилые дома квартирного типа без пристроек, надстроек и встроенных помещений и без жилых домов, построенных индивидуальными застройщиками | | |
|-----------------|--|----------------------|--------------------------------------|
| | всего | в сельской местности | в городах и поселках городского типа |
| 2014г. | | | |
| I квартал | 39293 | 33304 | 39901 |
| II квартал | 41440 | 48749 | 40703 |
| I полугодие | 40456 | 41647 | 40335 |
| III квартал | 38757 | 33497 | 39204 |
| Январь-сентябрь | 39773 | 38677 | 39877 |
| IV квартал | 37786 | 36134 | 37940 |

| Год | 39447 | 38508 | 39542 |
|-----------------|-------|-------|-------|
| 2015г. | | | |
| I квартал | 39786 | 39326 | 39844 |
| II квартал | 39055 | 35925 | 39435 |
| I полугодие | 39435 | 37724 | 39647 |
| III квартал | 38569 | 38653 | 38560 |
| Январь-сентябрь | 39116 | 38048 | 39244 |
| IV квартал | 39142 | 35282 | 39527 |
| Год | 39128 | 36948 | 39369 |

Наиболее высокая стоимость строительства, в 1,5 раза и более превышающая среднероссийский уровень, в 2015г. наблюдалась в Чукотском автономном округе (100783 рубля), Магаданской области (63274 рубля), Сахалинской области (63150 рублей), Ямало-Ненецком автономном округе (63041 рубль) и Камчатском крае (59384 рубля). В 59 субъектах Российской Федерации эта стоимость ниже, чем в среднем по России, из них наиболее низкая в Республике Дагестан (21594 рубля), Курской области (24657 рублей) и Республике Ингушетия (24865 рублей).

4.2.1.6 Транспорт

ГРУЗООБОРОТ ПО ВИДАМ ТРАНСПОРТА

| | Январь 2016г., млрд. т-км | В % к | | Справочно | |
|---|---------------------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| | | январю 2015г. | декабрю 2015г. | январю 2014г. | декабрю 2014г. |
| Грузооборот транспорта | 428,3 | 100,9 | 93,3 | 96,1 | 95,8 |
| в том числе: | | | | | |
| железнодорожного | 182,9 | 97,0 | 90,3 | 98,5 | 94,7 |
| автомобильного | 14,3 | 96,8 | 67,7 | 95,4 | 66,0 |
| морского | 4,2 | 159,4 | 112,5 | 99,7 | 107,2 |
| внутреннего водного | 1,8 | 100,2 | 67,1 | 83,5 | 81,4 |
| воздушного (транспортная авиация) ¹⁾ | 0,4 | 112,6 | 85,6 | 108,4 | 80,0 |
| трубопроводного | 224,7 | 103,8 | 98,2 | 94,2 | 100,0 |

1) По данным Росавиации.

ДИНАМИКА ГРУЗООБОРОТА ТРАНСПОРТА

| | Млрд.т-км | В % к | |
|------------------|---------------|---|---------------------|
| | | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| 2015г. | | | |
| Январь | 424,5 | 96,1 | 95,8 |
| Февраль | 390,6 | 98,6 | 92,0 |
| Март | 433,7 | 100,6 | 111,0 |
| I квартал | 1248,7 | 98,4 | 95,2 |

| | Млрд.т-км | В % к | |
|--------------------------------|---------------|--|------------------------|
| | | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| Апрель | 409,3 | 98,8 | 94,4 |
| Май | 414,4 | 96,1 | 101,2 |
| Июнь | 398,8 | 96,9 | 96,2 |
| II квартал | 1222,6 | 97,2 | 97,9 |
| I полугодие | 2471,3 | 97,8 | |
| Июль | 419,8 | 101,9 | 105,3 |
| Август | 413,7 | 100,6 | 98,6 |
| Сентябрь | 422,3 | 101,0 | 102,1 |
| III квартал | 1255,8 | 101,2 | 102,7 |
| Январь-сентябрь | 3727,1 | 98,9 | |
| Октябрь ¹⁾ | 460,0 | 104,5 | 108,9 |
| Ноябрь ¹⁾ | 444,1 | 103,4 | 96,5 |
| Декабрь ¹⁾ | 459,3 | 103,7 | 103,4 |
| IV квартал¹⁾ | 1363,4 | 103,9 | 108,6 |
| Год¹⁾ | 5090,5 | 100,2 | |
| 2016г. | | | |
| Январь | 428,3 | 100,9 | 93,3 |

1) Данные изменены за счет уточнения респондентами ранее предоставленной оперативной информации.

ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ ТРАНСПОРТОМ

| | Январь 2016г., млн.тонн | В % к | | Справочно | |
|---|-------------------------------|------------------|-------------------|------------------------|-------------------|
| | | январю 2015г. | декабрю 2015г. | январь 2015г. в % к | декабрю 2014г. |
| Перевозки грузов транспортом | 503,6 | 99,2 | 75,8 | 92,1 | 76,8 |
| в том числе: | | | | | |
| железнодорожным | 94,1 | 97,2 | 89,9 | 100,5 | 93,4 |
| автомобильным | 301,4 | 98,1 | 66,9 | 89,0 | 67,5 |
| морским | 1,6 | 107,6 | 94,0 | 128,8 | 107,0 |
| внутренним водным | 2,1 | 98,7 | 73,7 | 136,3 | 92,8 |
| воздушным (транспортная авиация) ¹⁾ | 0,08 | 110,6 | 78,7 | 104,3 | 74,0 |
| трубопроводным | 104,3 | 104,7 | 99,2 | 93,4 | 101,8 |
| в том числе: | | | | | |
| газ | 55,5 | 109,2 | 111,9 | 86,8 | 100,0 |
| нефть | 45,8 | 99,9 | 87,3 | 101,5 | 104,3 |
| нефтепродукты | 3,0 | 102,2 | 99,0 | 99,6 | 96,5 |

1) По данным Росавиации.

С итогов за январь 2016г. информация об отправлении грузов в районы Крайнего Севера морским и внутренним водным транспортом размещена в ЕМИСС (www.fedstat.ru): Федеральное агентство морского и речного транспорта/Завоз грузов в районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности/Отправлено грузов в районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности морским (внутренним водным) транспортом.

| | Январь 2016г., млрд. пасс.-км | В % к | | Справочно | |
|--|-------------------------------|---------------|----------------|---------------------|----------------|
| | | январю 2015г. | декабрю 2015г. | январь 2015г. в % к | |
| | | | | январю 2014г. | декабрю 2014г. |
| Пассажирооборот транспорта общего пользования | 31,2 | 92,8 | 97,0 | 93,7 | 93,7 |
| в том числе: | | | | | |
| железнодорожного | 8,8 | 97,0 | 102,3 | 93,6 | 98,5 |
| автомобильного (автобусы) | 8,8 | 99,9 | 86,9 | 94,8 | 87,0 |
| воздушного (транспортная авиация) ¹⁾ | 13,6 | 86,5 | 101,3 | 93,2 | 95,0 |

1) По данным Росавиации.

ДИНАМИКА ПАССАЖИРОБОРОТА ТРАНСПОРТА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

| | Млрд. пасс.-км | В % к | |
|--------------------------------|----------------|---|---------------------|
| | | соответствующему периоду предыдущего года | предыдущему периоду |
| 2015г. | | | |
| Январь | 33,6 | 93,7 | 93,7 |
| Февраль | 28,9 | 91,4 | 86,0 |
| Март | 32,9 | 91,2 | 113,8 |
| I квартал | 95,4 | 92,1 | 85,2 |
| Апрель | 33,3 | 93,9 | 101,3 |
| Май | 39,0 | 96,6 | 117,0 |
| Июнь | 45,6 | 96,7 | 117,1 |
| II квартал | 117,9 | 95,9 | 123,5 |
| I полугодие | 213,3 | 94,2 | |
| Июль | 52,7 | 98,1 | 115,5 |
| Август | 54,0 | 97,7 | 102,5 |
| Сентябрь | 43,8 | 97,6 | 81,1 |
| III квартал | 150,5 | 97,8 | 127,7 |
| Январь-сентябрь | 363,8 | 95,6 | |
| Октябрь | 37,2 | 94,2 | 85,0 |
| Ноябрь | 32,7 | 89,3 | 87,8 |
| Декабрь ¹⁾ | 32,2 | 89,6 | 98,5 |
| IV квартал¹⁾ | 102,0 | 91,1 | 67,8 |
| Год¹⁾ | 465,8 | 94,6 | |
| 2016г. | | | |
| Январь | 31,2 | 92,8 | 97,0 |

1) Данные изменены за счет уточнения респондентами ранее предоставленной оперативной информации.



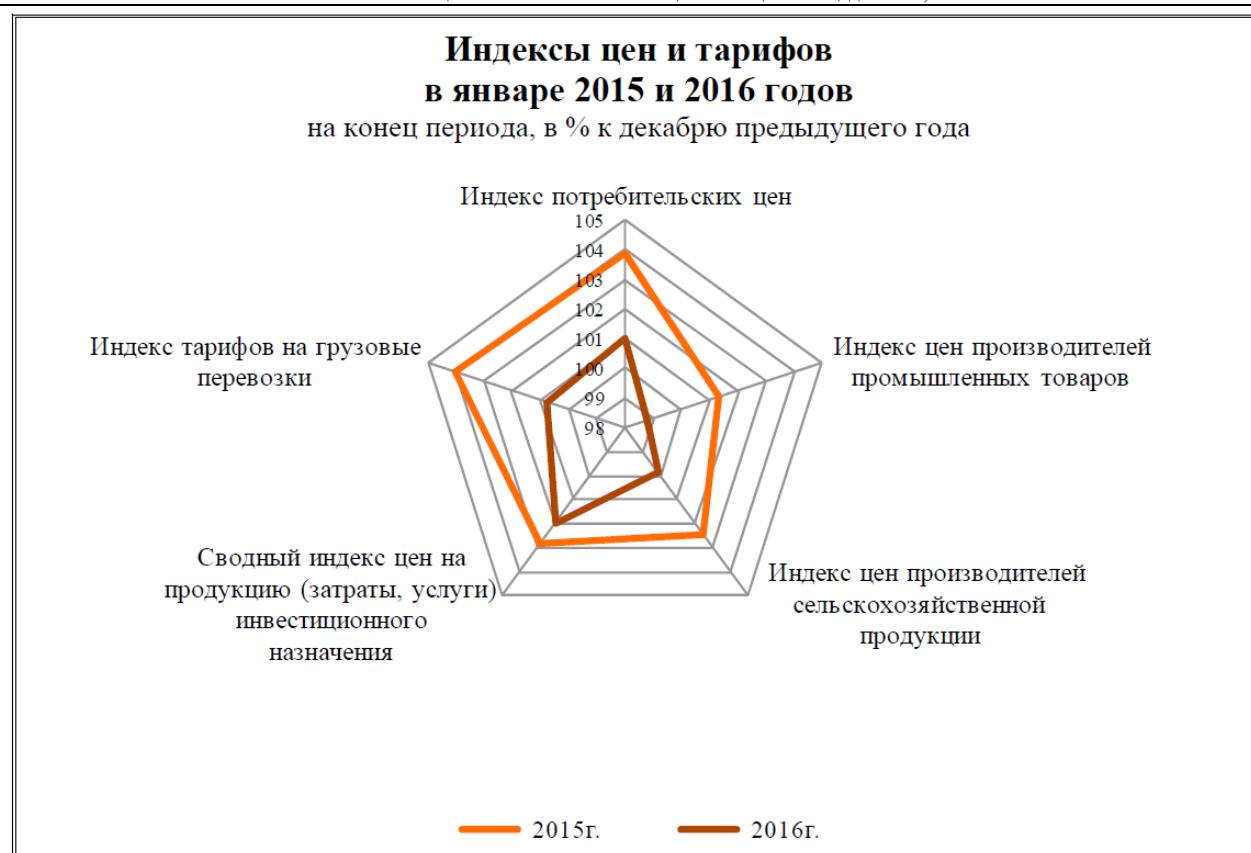
4.3 Цены

4.3.1.1 Индексы потребительских цен и тарифов на товары и услуги⁴⁾

| | К предыдущему месяцу | | | Январь | Справочно |
|--|----------------------|-------------------|------------------|----------|---------------------|
| | ноябрь 2015г. | октябрь 2015г. | январь 2016г. | 2016г. | январь |
| | | | | к январю | 2015г. |
| | | | | 2015г. | к декабрю 2014г. |
| Индекс потребительских цен | 100,8 | 100,8 | 101,0 | 109,8 | 103,9 |
| Индекс цен производителей промышленных товаров ¹⁾ | 99,3 | 97,8 | 98,8 | 107,5 | 101,3 |
| Индекс цен производителей сельскохозяйственной продукции | 102,1 | 101,4 | 99,9 | 106,9 | 102,5 |
| Сводный индекс цен на продукцию (затраты, услуги) инвестиционного назначения | 100,6 | 101,4 | 102,0 | 109,4 | 102,8 |
| Индекс тарифов на грузовые перевозки | 100,2 | 100,6 | 100,8 | 108,2 | 104,0 |

1) На товары, предназначенные для реализации на внутреннем рынке.

⁴ Информация об индексах потребительских цен и средних потребительских ценах на наблюдаемые товары и услуги по субъектам Российской Федерации, федеральным округам и России в целом размещена на официальном Интернет-сайте Росстата (www.gks.ru)



В январе 2016г. по сравнению с предыдущим месяцем **индекс потребительских цен** составил 101,0%, в том числе на продовольственные товары - 101,2%, непродовольственные товары - 100,7%, услуги - 101,0%.

Индексы потребительских цен и тарифов на товары и услуги

| | <i>Всего</i> | | <i>В том числе на</i> | | | | | |
|--------------------|------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|------------------------------|-----------------------------------|
| | <i>к предыдущему периоду</i> | <i>к декабрю предыдущего года</i> | <i>продовольственные товары</i> | | <i>непродовольственные товары</i> | | <i>услуги</i> | |
| | | | <i>к предыдущему периоду</i> | <i>к декабрю предыдущего года</i> | <i>к предыдущему периоду</i> | <i>к декабрю предыдущего года</i> | <i>к предыдущему периоду</i> | <i>к декабрю предыдущего года</i> |
| 2015г. | | | | | | | | |
| Январь | 103,9 | 103,9 | 105,7 | 105,7 | 103,2 | 103,2 | 102,2 | 102,2 |
| Февраль | 102,2 | 106,2 | 103,3 | 109,1 | 102,1 | 105,3 | 100,8 | 103,0 |
| Март | 101,2 | 107,4 | 101,6 | 110,9 | 101,4 | 106,8 | 100,3 | 103,3 |
| <i>I квартал</i> | 107,4 | 107,4 | 110,9 | 110,9 | 106,8 | 106,8 | 103,3 | 103,3 |
| Апрель | 100,5 | 107,9 | 100,3 | 111,2 | 100,9 | 107,8 | 100,0 | 103,4 |
| Май | 100,4 | 108,3 | 100,1 | 111,3 | 100,5 | 108,4 | 100,5 | 103,9 |
| Июнь | 100,2 | 108,5 | 99,6 | 110,8 | 100,3 | 108,7 | 101,0 | 104,9 |
| <i>II квартал</i> | 101,0 | 108,5 | 100,0 | 110,8 | 101,8 | 108,7 | 101,5 | 104,9 |
| Июль | 100,8 | 109,4 | 99,7 | 110,5 | 100,5 | 109,2 | 103,0 | 108,0 |
| Август | 100,4 | 109,8 | 99,3 | 109,8 | 100,8 | 110,0 | 101,3 | 109,4 |
| Сентябрь | 100,6 | 110,4 | 100,4 | 110,2 | 101,1 | 111,2 | 100,0 | 109,4 |
| <i>III квартал</i> | 101,7 | 110,4 | 99,5 | 110,2 | 102,3 | 111,2 | 104,3 | 109,4 |
| Октябрь | 100,7 | 111,2 | 101,0 | 111,4 | 101,0 | 112,3 | 99,9 | 109,3 |
| Ноябрь | 100,8 | 112,1 | 101,2 | 112,7 | 100,7 | 113,2 | 100,2 | 109,5 |
| Декабрь | 100,8 | 112,9 | 101,2 | 114,0 | 100,4 | 113,7 | 100,7 | 110,2 |
| <i>IV квартал</i> | 102,3 | 112,9 | 103,4 | 114,0 | 102,2 | 113,7 | 100,7 | 110,2 |
| 2016г. | | | | | | | | |
| Январь | 101,0 | 101,0 | 101,2 | 101,2 | 100,7 | 100,7 | 101,0 | 101,0 |

Базовый индекс потребительских цен (БИПЦ), исключающий изменения цен на отдельные товары и услуги, подверженные влиянию факторов, которые носят административный, а также сезонный характер, в январе 2016г. составил 100,8% (в январе 2015г. - 103,5%).

В январе 2016г. цены на **продовольственные товары** выросли на 1,2% (в январе 2015г. - на 5,7%).

4.3.1.2 Индексы цен и тарифов на отдельные группы и виды услуг

| | <i>К предыдущему месяцу</i> | | | <i>Январь</i> | <i>Справочно</i> | | |
|---|-----------------------------|-----------------------|----------------------|---------------|-------------------------|--|--|
| | <i>ноябрь 2015г.</i> | <i>декабрь 2015г.</i> | <i>январь 2016г.</i> | | | | |
| | | | <i>2016г.</i> | | | | |
| | | | <i>январь</i> | <i>2015г.</i> | <i>к декабрю 2014г.</i> | | |
| Продовольственные товары без алкогольных напитков | 101,3 | 101,3 | 101,3 | 109,2 | 106,2 | | |
| хлеб и хлебобулочные изделия | 100,7 | 100,7 | 100,5 | 109,8 | 103,6 | | |
| крупа и бобовые | 100,5 | 100,2 | 100,1 | 107,7 | 107,4 | | |
| макаронные изделия | 100,7 | 100,5 | 100,6 | 113,7 | 105,7 | | |
| мясо и птица | 99,6 | 99,7 | 99,8 | 100,9 | 103,2 | | |
| рыба и морепродукты пищевые | 100,7 | 100,5 | 101,0 | 114,6 | 106,5 | | |
| молоко и молочная продукция | 101,0 | 101,2 | 100,8 | 109,9 | 102,4 | | |
| масло сливочное | 101,1 | 100,9 | 101,1 | 107,7 | 103,8 | | |
| масло подсолнечное | 101,8 | 100,9 | 100,5 | 128,1 | 107,6 | | |
| яйца куриные | 105,5 | 106,4 | 102,1 | 104,9 | 106,9 | | |

| | | | | | |
|------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| сахар-песок | 97,7 | 99,1 | 102,4 | 97,1 | 119,1 |
| плодовоощная продукция | 105,6 | 106,6 | 106,2 | 102,0 | 122,1 |
| Алкогольные напитки | 100,5 | 100,4 | 100,5 | 109,2 | 101,9 |

Цены на непродовольственные товары в январе 2016г. увеличились на 0,7% (в январе 2015г. - на 3,2%).

| | К предыдущему месяцу | | | Январь | Справочно |
|--|----------------------|-------------------|------------------|----------|---------------------|
| | ноябрь 2015г. | декабрь 2015г. | январь 2016г. | 2016г. | январь |
| | | | | к январю | 2015г. |
| | | | | 2015г. | к декабрю 2014г. |
| Ткани | 100,6 | 100,8 | 100,9 | 116,8 | 103,3 |
| Одежда и белье | 101,1 | 100,7 | 100,6 | 112,0 | 101,3 |
| Трикотажные изделия | 101,1 | 100,7 | 100,6 | 112,1 | 101,4 |
| Обувь | 101,2 | 100,5 | 100,5 | 114,1 | 101,4 |
| Моющие и чистящие средства | 101,4 | 100,8 | 100,7 | 119,5 | 103,2 |
| Табачные изделия | 101,9 | 101,2 | 101,7 | 126,6 | 101,6 |
| Электротовары и другие бытовые приборы | 100,8 | 100,8 | 101,0 | 111,2 | 106,1 |
| Телерадиотовары | 101,3 | 101,0 | 101,1 | 107,1 | 103,6 |
| Строительные материалы | 100,4 | 100,2 | 100,5 | 108,1 | 102,7 |
| Бензин автомобильный | 99,9 | 99,3 | 99,6 | 104,7 | 99,7 |
| Медикаменты | 100,7 | 100,2 | 100,5 | 112,8 | 106,6 |

Цены и тарифы на услуги в январе 2016г. выросли на 1,0% (в январе 2015г. - на 2,2%).

ИНДЕКСЫ ЦЕН И ТАРИФОВ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ГРУППЫ И ВИДЫ УСЛУГ

на конец периода, в процентах

| | К предыдущему месяцу | | | Январь | Справочно |
|---|----------------------|-------------------|------------------|----------|---------------------|
| | ноябрь 2015г. | декабрь 2015г. | январь 2016г. | 2016г. | январь |
| | | | | к январю | 2015г. |
| | | | | 2015г. | к декабрю 2014г. |
| Жилищно-коммунальные услуги | 100,0 | 100,1 | 100,4 | 109,8 | 100,6 |
| жилищные услуги | 100,1 | 100,1 | 101,2 | 111,4 | 101,8 |
| оплата жилья в домах государственного и муниципального жилищных фондов | 100,1 | 100,0 | 101,2 | 111,5 | 101,8 |
| содержание и ремонт жилья (включая взнос на капитальный ремонт) для граждан-собственников жилья в результате приватизации | 100,1 | 100,1 | 101,4 | 112,7 | 102,1 |
| услуги по организации и выполнению работ по эксплуатации домов ЖК, ЖСК, ТСЖ (включая взнос на капитальный ремонт) | 100,1 | 100,0 | 101,4 | 114,2 | 101,4 |
| коммунальные услуги | 100,0 | 100,1 | 99,9 | 109,1 | 99,9 |
| водоснабжение холодное | 100,0 | 100,1 | 100,1 | 110,6 | 100,0 |
| водоотведение | 100,0 | 100,2 | 100,1 | 110,8 | 100,0 |
| водоснабжение горячее | 100,0 | 100,1 | 100,1 | 109,7 | 99,9 |
| отопление | 100,0 | 100,1 | 100,2 | 109,7 | 100,0 |
| газоснабжение | 100,1 | 100,0 | 98,9 | 106,3 | 99,7 |
| электроснабжение | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 108,3 | 100,1 |

| | | | | | |
|----------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Медицинские услуги | 100,4 | 100,3 | 101,9 | 110,5 | 102,4 |
| Услуги пассажирского транспорта | 100,5 | 101,9 | 101,3 | 110,0 | 102,0 |
| Услуги связи | 100,1 | 100,1 | 100,2 | 102,3 | 100,8 |
| Услуги организаций культуры | 100,3 | 100,4 | 101,9 | 107,1 | 102,0 |
| Санаторно-оздоровительные услуги | 100,8 | 101,4 | 101,5 | 113,8 | 102,1 |
| Услуги дошкольного воспитания | 100,4 | 100,2 | 104,8 | 113,8 | 107,5 |
| Услуги образования | 100,1 | 99,9 | 100,1 | 107,3 | 101,4 |
| Бытовые услуги | 100,5 | 100,3 | 100,8 | 107,0 | 101,6 |
| Услуги зарубежного туризма | 99,7 | 104,2 | 105,1 | 118,8 | 106,0 |
| Услуги физкультуры и спорта | 100,0 | 100,0 | 100,5 | 104,6 | 100,7 |
| Услуги страхования | 99,5 | 99,6 | 101,1 | 111,0 | 109,8 |

Росстат наряду с традиционной классификацией публикует индекс потребительских цен в группировке классификатора индивидуального потребления по целям (международный классификатор COICOP), которая является одной из четырех функциональных классификаций СНС и используется при разработке показателей индивидуального потребления в составе ВВП. Формирование ИПЦ в группировке КИПЦ обеспечивает сопоставление динамики цен на товары и услуги, исходя из направления их использования.

Стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг
 для межрегиональных сопоставлений покупательной способности населения в расчете на месяц в среднем по России в конце января 2016г. составила 13517,1 рубля. За месяц его стоимость выросла на 0,9%.

| Федеральные округа | Стоимость набора, рублей | Изменение стоимости набора к предыдущему месяцу, % | Максимальная и минимальная стоимость набора внутри федерального округа | |
|--------------------|--------------------------|--|--|--------------------------|
| | | | субъект Российской Федерации ¹⁾ | стоимость набора, рублей |
| Центральный | 14964,5 | 101,3 | г.Москва Курская область | 19461,7 11706,5 |
| Северо-Западный | 14323,7 | 101,1 | Мурманская область Новгородская область | 16374,9 12277,9 |
| Южный | 13001,4 | 100,6 | Краснодарский край Республика Калмыкия | 14226,1 12434,5 |
| Северо-Кавказский | 12708,3 | 100,6 | Чеченская Республика Республика Ингушетия | 13282,4 11516,0 |
| Приволжский | 12330,0 | 100,5 | Самарская область Саратовская область | 13085,4 11665,4 |
| Уральский | 13495,8 | 100,9 | Тюменская область Челябинская область | 15283,1 12268,8 |
| Сибирский | 12556,6 | 100,6 | Республика Алтай Кемеровская область | 14804,5 11434,5 |
| Дальневосточный | 16958,7 | 100,6 | Камчатский край Амурская область | 23272,2 14443,4 |
| Крымский | 11677,4 | 101,6 | Республика Крым г.Севастополь | 11936,9 11498,1 |

1) Кроме автономных округов, входящих в состав области.

Стоимость фиксированного набора в Москве в конце января 2016г. составила 19461,7 рубля и за месяц выросла на 1,6%, в Санкт-Петербурге - 14717,8 рубля и увеличилась на 1,2%.

Стоймость условного (минимального) набора продуктов питания в расчете на месяц в среднем по России в конце января 2016г. составила 3627,1 рубля и по сравнению с предыдущим месяцем выросла на 1,4%.

| Федеральные округа | Стоимость набора, рублей | Изменение стоимости набора к предыдущему месяцу, % | Максимальная и минимальная стоимость набора внутри федерального округа | |
|--------------------|--------------------------|--|--|--------------------------|
| | | | субъект Российской Федерации ¹⁾ | стоимость набора, рублей |
| Центральный | 3686,9 | 101,9 | г.Москва Курская область | 4308,1 2937,7 |
| Северо-Западный | 4191,0 | 102,0 | Мурманская область Новгородская область | 4378,2 3752,3 |
| Южный | 3496,4 | 101,4 | Краснодарский край Волгоградская область | 3801,7 3362,4 |
| Северо-Кавказский | 3472,4 | 101,0 | Чеченская Республика Кабардино-Балкарская Республика | 3782,4 3245,4 |
| Приволжский | 3276,6 | 101,2 | Самарская область Саратовская область | 3609,6 2997,8 |
| Уральский | 3819,7 | 101,3 | Тюменская область Курганская область | 4339,7 3509,7 |
| Сибирский | 3620,2 | 100,8 | Забайкальский край Омская область | 4196,0 3056,1 |
| Дальневосточный | 5245,1 | 100,9 | Чукотский авт.округ Амурская область | 8904,7 4336,7 |
| Крымский | 3787,6 | 101,2 | Республика Крым г.Севастополь | 3811,5 3719,0 |

1) Кроме автономных округов, входящих в состав области.

Стоймость условного (минимального) набора в Москве в конце января 2016г. составила 4308,1 рубля и за месяц выросла на 1,7%, в Санкт-Петербурге - 4355,5 рубля и увеличилась на 2,2%.

4.4 Анализ рынка объекта оценки

Рынок коммерческой недвижимости (I квартал 2015 года, г. Самара).

Данный обзор представлен в приложение к отчету.

5 Оценка недвижимого имущества

5.1 ОПИСАНИЕ ОБЪЕКТА ОЦЕНКИ

5.1.1 Местоположение и характеристики объекта оценки

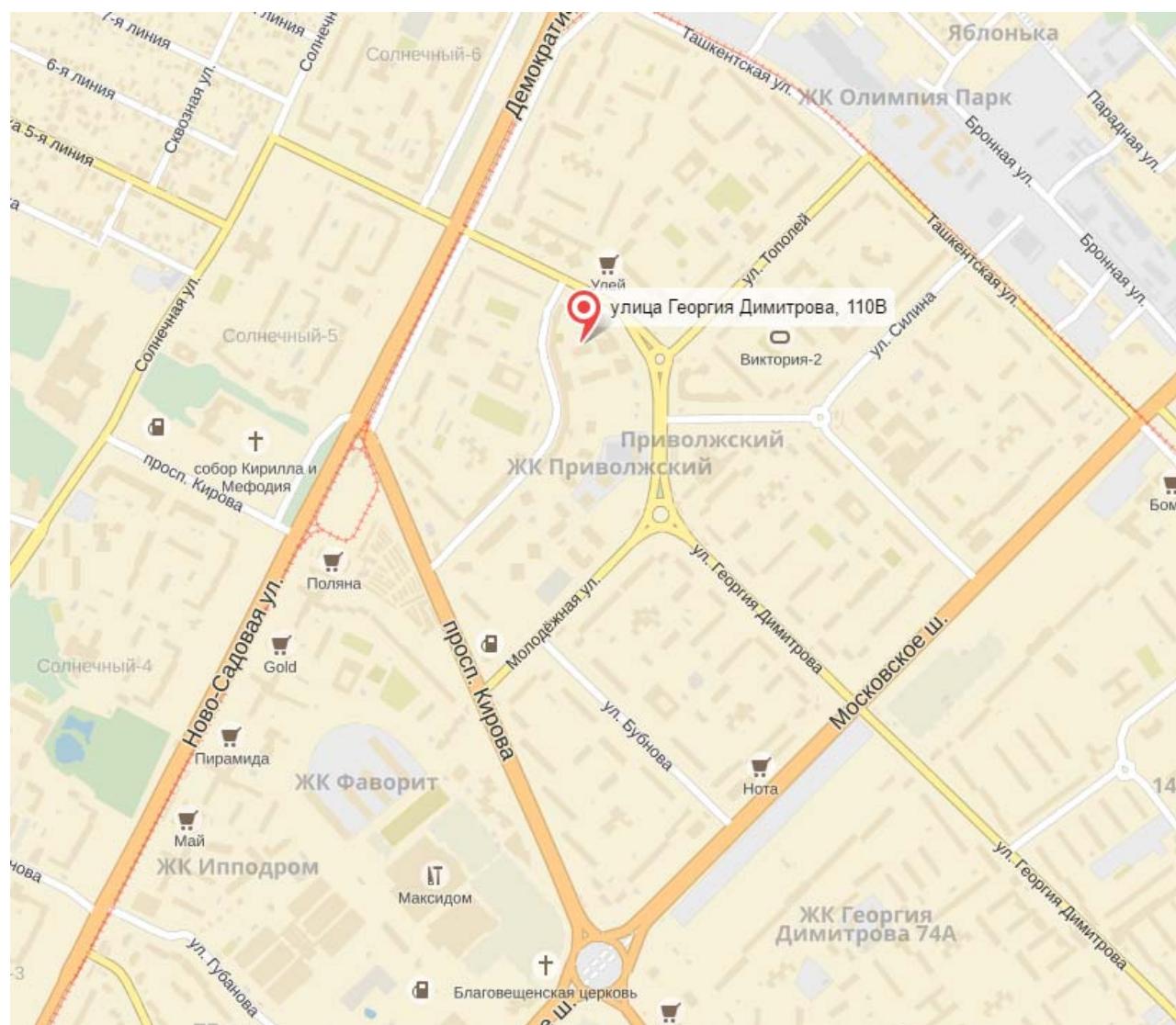
Объектом оценки является часть здания (нежилые помещения) общей площадью 495,10 кв.м. по адресу: Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В".

Помещения находятся в хорошем состоянии.

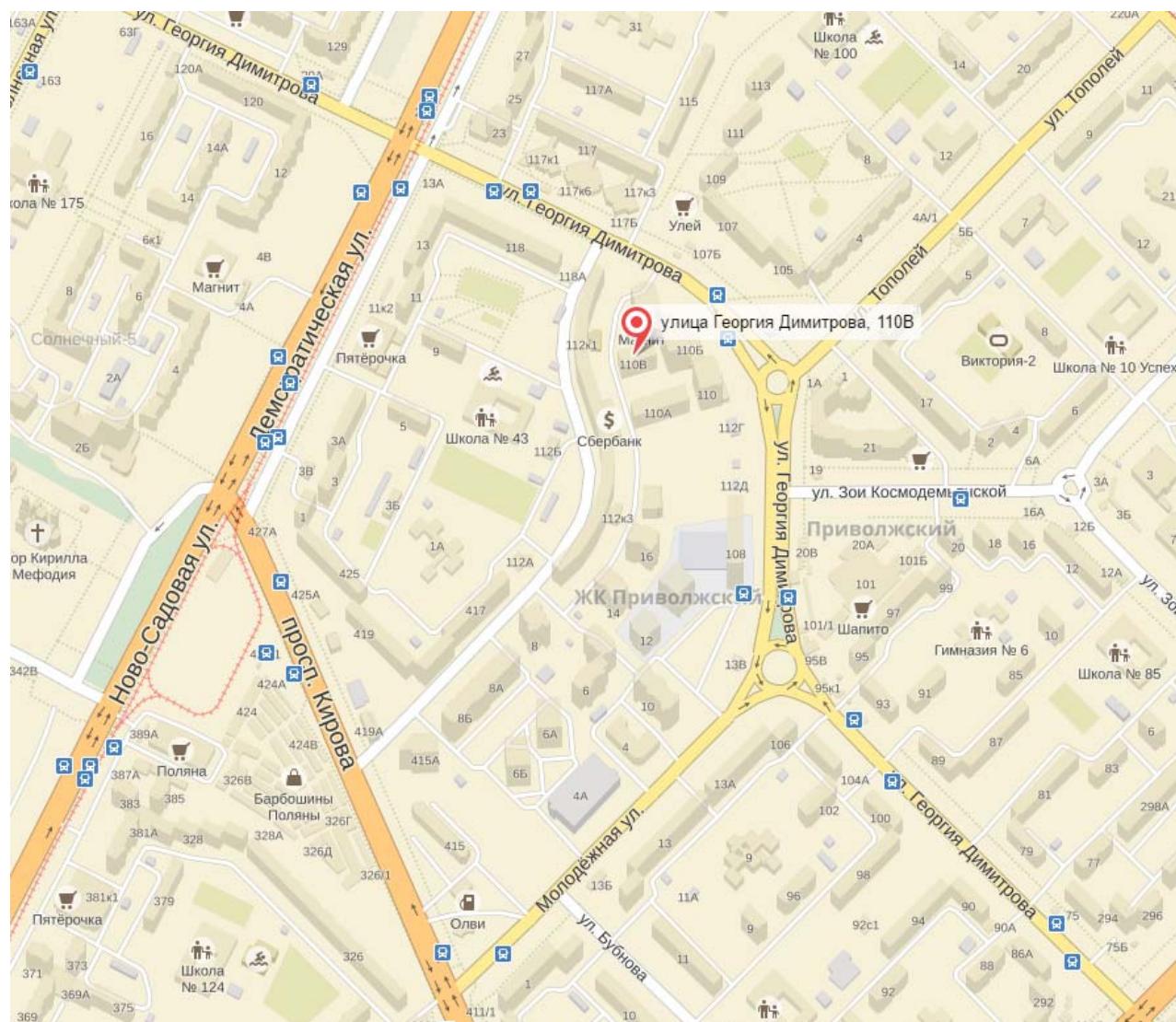
5.1.1.1 Местоположение на карте г. Самара



5.1.1.2 Местоположение на карте района



5.1.1.3 Местоположение на карте района



5.1.2 Перечень использованных при проведении оценки объекта оценки данных с указанием источников их получения

| № | Наименование документа | Номер и дата выдачи документа | Кол-во листов |
|---|---|-------------------------------|---------------|
| 1 | Свидетельство о государственной регистрации права | АА 086695 | 2 |
| | Свидетельство о государственной регистрации права | АА 086696 | 2 |
| * | ИТОГО | | 4 |

Источник информации: информация, предоставленная Заказчиком

Согласно п.12 ФСО №3, информация, предоставленная Заказчиком в соответствии с перечнем выше, подписана уполномоченным на то лицом и заверена в установленном порядке, и в таком случае считается достоверной.

5.2 Оцениваемые права

Оценивается право собственности. Согласно ст. 209 ГК РФ «Содержание права собственности» «собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. Собственник вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам и не нарушающие права и охраняемые законом интересы других лиц, в том числе отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им, оставаясь собственником, права владения, пользования и распоряжения имуществом, отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, распоряжаться им иным способом».

Право собственности подкреплено свидетельством о государственной регистрации права.⁵

Согласно Свидетельству о государственной регистрации права на недвижимость субъектом права объекта оценки являются Владельцы инвестиционных паев Закрытого паевого инвестиционного фонда рентный «Первый Рентный», данные о которых устанавливаются на основании данных лицевых счетов владельцев инвестиционных паев в реестре владельцев инвестиционных паев и счетов депо владельцев инвестиционных паев.

5.3 Обременения оцениваемых прав

В рамках настоящего Отчета под обременением понимается ограничение права собственности и других вещных прав на объект правами других лиц (например, залог, аренда, сервитут и др.). Различают обременения в силу закона и обременения в силу договора.

При подготовке Отчета об оценке обременение прав на оцениваемое имущество исследуется с точки зрения того, как может повлиять наличие обременения на экономические интересы существующего владельца имущества и ожидания предполагаемого инвестора. Очевидно, что потенциальный покупатель планирует получать доход от приобретаемого имущества и ему важно знать, как повлияет обременение на величину этого дохода.

Заказчик предоставил копию Свидетельства о собственности, в соответствии с которой на объект оценки имеются обременения в виде доверительного управления.

⁵ Копии документов находятся в Приложении данного Отчета.

5.3.1 Анализ наилучшего и наиболее эффективного использования объектов

Понятие «наилучшее и оптимальное использование» в практике оценки трактуется как наиболее вероятное и разрешенное Законом использование пустого земельного участка или возведенного на нем Объекта с наилучшей отдачей. Наилучшее и оптимальное использование подразумевает наряду с выгодами для собственника особую общественную пользу, например, увязанную с задачами развития района.

Подразумевается, что определение наилучшего и оптимального использования Объекта является результатом суждений Оценщика на основе его аналитических навыков и полученной информации и выражает лишь мнение, а не безусловный факт. При определении вариантов наилучшего и оптимального использования, необходимыми и достаточными условиями являются следующие:

- физическая возможность возведения объекта с целью наилучшего и оптимального использования на данном участке;
- допустимость с точки зрения закона - характер предполагаемого использования не противоречит законодательству, ограничивающему действия собственника участка, и положениям зонирования;
- финансовая целесообразность - допускаемый законодательно порядок использования объекта обеспечивает собственнику участка чистый доход;
- максимальная продуктивность подразумевает, кроме получения чистого дохода как такового, либо максимизацию чистого дохода собственника, либо достижение максимальной стоимости объекта;

Наиболее эффективное использование Объекта, с нашей точки зрения, в качестве *свободного (торговое, бытовое)*.

5.4 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ ЗАТРАТНЫМ ПОДХОДОМ

Затратный подход, как правило, не применяется при оценке встроенных помещений. Объект оценки относится к категории встроенных помещений, и выделение доли стоимости, приходящейся на объект оценки из рыночной стоимости всего дома, в целом может привести к существенным погрешностям.

Исходя из вышеизложенного, оценщики пришли к выводу о нецелесообразности использования данного подхода в рамках настоящего Отчета.

5.5 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ СРАВНИТЕЛЬНЫМ ПОДХОДОМ

В Отчёте в качестве источников информации при создании информационной базы использовались данные агентств недвижимости и сборников журнала «Rway» а также ресурсы Интернет-сайтов риэлтерских агентств.

Критерии отбора аналогов: функциональное назначение и место расположения. Для оцениваемых объектов недвижимости, в результате анализа рынка недвижимости отобраны аналоги, по которым был проведён расчёт стоимости 1 м² общей площади.

Таблица 5-1 Объекты-аналоги

| №, п./п. | Наименование | Аналог №1 | Аналог №2 | Аналог №3 |
|-----------------|---------------------------|---|---|---|
| 1 | Источник информации* | samara.cian.ru | samara.cian.ru | samara.cian.ru |
| 2 | Описание | Свободное (Торговое) | Свободное (Торговое) | Свободное (Торговое) |
| 3 | Условия прод./предл. | предложение | предложение | предложение |
| 4 | Дата прод./предл. | Май 2016 | Май 2016 | Май 2016 |
| 5 | Передаваемые права | собственность | собственность | собственность |
| 6 | Условия финансирования | рыночные | рыночные | рыночные |
| 7 | Местоположение | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б | Самарская область, Самара, район Промышленный, ул. Георгия Димитрова, 131 |
| 8 | Площадь, кв.м. | 250,00 | 500,00 | 300,00 |
| 9 | Стоимость, руб./кв.м. | 42 000,00 | 45 000,00 | 70 000,00 |
| 10 | Состояние | Под отделку | Под отделку | Под отделку |
| 11 | Функциональное назначение | Свободное (Торговое) | Свободное (Торговое) | Свободное (Торговое) |
| 12 | Ссылка на источник | http://samara.cian.ru/sale/commercial/13952142/ | http://samara.cian.ru/sale/commercial/5969357/ | http://samara.cian.ru/sale/commercial/141868390/ |

*Активная ссылка на объявления с объектами-аналогами, подробный адрес расположения, а также скриншоты интернет-страниц находятся в приложении к отчету.

ПРИМЕНЯЕМЫЕ КОРРЕКТИРОВКИ:

Сопоставление аналогов с объектами оценки происходит по следующим параметрам:

1. Объем передаваемых прав.
2. Финансовые условия.
3. Условия продажи (чистота сделки).
4. Снижение цены в процессе торгов.
5. Динамика сделок на рынке (корректировка на дату выставления на торги).
6. Местоположение.
7. Тип помещения.
8. Соотношение площадей.
9. Площадь объекта.
10. Состояние помещения.

Обоснование корректировок для оцениваемого объекта недвижимости

Объем передаваемых прав

В данном случае корректировка на объем передаваемых прав равна нулю, так как и объекты-аналоги, и оцениваемый объект недвижимости передаются в собственность.

Корректировка на финансовые условия при приобретении

В качестве аналогов взяты не условия фактически совершенных сделок, а предложения на продажу объектов (публичная оферта), которые не предполагают нестандартных условий финансирования (например, продажа в кредит). В данном случае оценщиками принято допущение, что финансирование сделок купли-продажи будет осуществляться за счет собственных средств покупателей. В этой связи введение корректировки на условия финансовых расчетов при приобретении не требуется.

Корректировка на условия продажи (чистота сделки)

Оценщиками принято допущение, что в случае с объектами-аналогами нестандартных условий продажи (например, сделка между аффилированными лицами, наличие родственных, финансовых или деловых связей, нетипичная мотивация покупателей) не будет, т.к. они выставлены на продажу на условиях публичной оферты. Условия продажи соответствуют рыночным. В связи с этим введение данной корректировки не требуется.

Корректировка на снижение цены в процессе торгов

Поправка на снижение цены в процессе торгов (уторгование) учитывает, что окончательная цена сделки может отличаться от первоначально заявленной продавцом цены в меньшую сторону. По данным Справочника расчетных данных для оценки и консалтинга «СРД №17, 2015» под редакцией Е.Е. Яскевича таблица 1.4.1, корректировка на уторгование для объектов недвижимости по средним городам России составляет 10,1% в меньшую сторону.

В рамках данного Отчета поправка составит -10,10%.

Корректировка на дату выставления на торги

Дата публикации предложений на продажу подобранных в качестве объектов-аналогов - Май 2016 г. Цены Аналогов справедливы на дату оценки, в результате чего данная корректировка не применялась.

Корректировка на местоположение объекта

Наличие данной корректировки обусловлено различием в местоположении оцениваемого объекта и подобранного объекта-аналога.

Все Аналоги, как и Объект оценки, расположены в непосредственной близости друг от друга, в результате чего данная корректировка не применялась.

Корректировка на физическое состояние объекта

Данная корректировка обусловлена различием в стоимости 1 м² в зависимости от состояния объекта оценки. По данным фирм занимающихся ремонтом недвижимости средняя стоимость ремонта 1 м² уровня «Отлично (Евро)» составляет от 7500 руб.

Корректировка вводилась на уровне 5%, что составляет разницу в 8000 руб.

Корректировка на площадь объекта

Данная корректировка обусловлена различием в стоимости 1 м² в зависимости от общей площади.

Корректировка вводилась по данным Сборника рыночных корректировок для оценки и консалтинга «СРК-2015» под редакцией Е.Е. Яскевича (Масштабный эффект для офисных площадей).

Корректировка на уровень расположения.

Учитывая, что стоимость помещений существенно дифференцируется в зависимости от уровня расположения, целесообразно произвести корректировку цен предложений.

Величина корректировки была определена по следующей формуле:

$$K_3 = (\Delta_o - \Delta_a) * (P_n - P_1) / ск$$

Где:

K_3 – величина корректировки на этаж, руб за кв.м, не включая НДС;

Δ_o – доля площади n-го этажа в общей площади Объекта оценки, %;

Δ_a – доля площади n-го этажа в общей площади аналога, %;

P_n – средняя рыночная ставка аренды для n-го этажа, руб. за кв.м в год, не включая НДС, эксплуатационные расходы и коммунальные платежи;

P_1 – средняя рыночная ставка аренды для 1-го этажа, руб. за кв.м в год, не включая НДС, эксплуатационные расходы и коммунальные платежи;

ск – средняя рыночная ставка капитализации, %.

Зависимость ставки от этажа, на основе которой был произведен расчет корректировки:

- подвал технический – 40%
- подвал эксплуатируемый – 60%
- 1 этаж – 100%
- 2 этаж и выше – 80%

Таблица 5-2 Расчет рыночной стоимости 1 м² площади объекта оценки по сравнительному подходу путем введения корректировок

| Наименование показателя | Объект оценки | Объект № 1 | Объект № 2 | Объект № 3 |
|--|--|---|---|---|
| Цена, РУБ/ м² | | 42 000,00 | 45 000,00 | 70 000,00 |
| Рыночные условия (дата продажи) | | май.16 | май.16 | май.16 |
| <i>Корректировка на рыночные условия (уторгование)</i> | | -10,10% | -10,10% | -10,10% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 37 758,00 | 40 455,00 | 62 930,00 |
| Месторасположение | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б | Самарская область, Самара, район Промышленный, ул. Георгия Димитрова, 131 |
| <i>Корректировка на местоположение</i> | | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 37 758,00 | 40 455,00 | 62 930,00 |
| Общая площадь, м ² | | 250,00 | 500,00 | 300,00 |
| <i>Корректировка на масштаб</i> | | 0,00% | 11,00% | 0,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 37 758,00 | 44 905,05 | 62 930,00 |
| <i>Корректировка на уровень расположения</i> | | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 37 758,00 | 44 905,05 | 62 930,00 |
| Физическое состояние | Хорошее | Под отделку | Под отделку | Под отделку |
| <i>Корректировка на физическое состояние</i> | | 5,00% | 5,00% | 5,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м² | | 39 645,90 | 47 150,30 | 66 076,50 |
| Показатель совокупной корректировки, % | | 5,10% | 5,90% | 5,10% |
| Вес, обратно пропорционально модулю произведенных корректировок | | 0,35 | 0,30 | 0,35 |
| Удельный показатель стоимости, РУБ / м² | 51 147,94 | | | |

| | |
|--|---|
| Параметры | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" |
| Общая площадь объекта оценки, м ² | 495,10 |
| Средняя цена 1 м ² общей площади объектов-аналогов, руб. | 51 147,94 |
| Курс USD, установленный ЦБ РФ на дату оценки, руб. / USD | 65,8949 |
| Рыночная стоимость объекта оценки по сравнительному подходу, без НДС, руб. с земельным участком | 25 323 345,09 |

Таким образом, рыночная (справедливая) стоимость объекта оценки, расположенного по адресу: Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В", при использовании сравнительного подхода по состоянию на 26 мая 2016 года без НДС составляет:

25 323 345,09 руб.

(Двадцать пять миллионов трехста двадцать три тысячи трехста сорок пять рублей 09 копеек.)

5.6 ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ НЕДВИЖИМОСТИ ДОХОДНЫМ ПОДХОДОМ

В рамках данного отчета для расчета рыночной стоимости помещения использовался метод дисконтирования денежного потока. Доходный подход, как указывалось ранее, основывается на расчете прогнозируемого дохода от использования имущества.

Спрос на аренду помещений значительно превосходит спрос на приобретение объектов в собственность. Вероятно, это связано с отсутствием в настоящий момент на российском рынке крупных торговых компаний, готовых вложить значительные средства в недвижимость.

Ставки арендной платы варьируются в зависимости от типа помещения.

Доходный подход, как указывалось ранее, основывается на расчете прогнозируемого дохода от использования имущества.

Понятие «доход» имеет несколько различных значений. Для целей определения рыночной стоимости методом дисконтирования денежного потока выделяют три основных уровня дохода:

- Потенциальный валовый доход (ПВД) – это максимальный доход, который способен приносить оцениваемый объект исходя из условий, сложившихся на соответствующем рынке;
- Действительный валовый доход (ДВД) – это доход, приносимый объектом с учетом реальных потерь и недополучений;
- Чистый операционный доход (ЧОД) – это та часть ДВД, которая остается после выплаты всех операционных расходов.

К операционным расходам относят:

- Условно-постоянные, размер которых не зависит от степени интенсивности использования объекта;
- Условно-переменные, размер которых зависит от степени интенсивности использования объекта;
- Резерв на замещение, средства, необходимые для осуществления в будущем дополнительных инвестиций в объект с целью сохранения стабильного уровня доходов.

Расчет чистого операционного дохода приведен в таблице. Расчетный период – 5 лет, пятый год является постпрогнозным периодом.

На основании экспертных исследований сборников предложений и спроса объектов недвижимости, были получены аналоги для определения средних ставок арендной платы за 1 кв.м. в год. Выбор аналогов производился на основании журнала «Rway», банков данных риэлтерских фирм. Предпосылкой поиска сравнимых аналогов являлись местоположение и средняя площадь помещения. Выборка данных приведена ниже:

Таблица 5-3 Таблица аналогов по аренде

| №, п./п. | Наименование | Аналог №1 | Аналог №2 | Аналог №3 | Аналог №4 | Аналог №5 |
|----------|---------------------------------|--|---|---|---|---|
| 1 | Источник информации* | | | | | |
| 2 | Описание | Свободное (торговое) | Свободное (торговое) | Свободное (торговое) | Свободное (торговое) | Свободное (торговое) |
| 3 | Условия прод./предл. | предложение | предложение | предложение | предложение | предложение |
| 4 | Дата прод./предл. | Май 2016 | Май 2016 | Май 2016 | Май 2016 | Май 2016 |
| 5 | Передаваемые права | аренда | аренда | аренда | аренда | аренда |
| 6 | Условия финансирования | рыночные | рыночные | рыночные | рыночные | рыночные |
| 7 | Местоположение | Самарская область, Самара, район Промышленный, Демократическая ул., 23 | Самарская область, Самара, район Кировский, Демократическая ул. | Самарская область, Самара, район Промышленный, Демократическая ул., 1 | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 86 | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 86 |
| 8 | Площадь, кв.м. | 120,00 | 50,00 | 72,00 | 250,00 | 500,00 |
| 9 | Арендная плата, РУБ/кв.м. в год | 15 600,00 | 9 600,00 | 8 334,00 | 7 200,00 | 5 400,00 |
| 10 | Состояние | хорошее | хорошее | под отделку | под отделку | под отделку |
| 11 | Функциональное назначение | Свободное | Свободное | Свободное | Свободное | Свободное |

*Активная ссылка на объявления с объектами-аналогами, подробный адрес расположения, а также скриншоты интернет-страниц находятся в приложении к отчету.

ПРИМЕНЯЕМЫЕ КОРРЕКТИРОВКИ:

Цель проведения корректировок – учесть и нивелировать влияние тех характеристик Аналогов, которые отличаются от соответствующих характеристик Объекта оценки. При расчете ставки аренды проводились следующие дополнительные корректировки.

Сопоставление аналогов с объектами оценки происходит по следующим параметрам:

1. Объем передаваемых прав.
2. Финансовые условия.
3. Условия продажи (чистота сделки).
4. Снижение цены в процессе торгов.
5. Динамика сделок на рынке (корректировка на дату выставления на торги).
6. Местоположение.
7. Тип помещения.
8. Соотношение площадей.
9. Площадь объекта.
10. Состояние помещения.

Обоснование корректировок для оцениваемого объекта недвижимости

Объем передаваемых прав

В данном случае корректировка на объем передаваемых прав равна нулю, так как и объекты-аналоги, и оцениваемый объект недвижимости передаются в аренду.

Корректировка на финансовые условия при приобретении

В качестве аналогов взяты не условия фактически совершенных сделок, а предложения по аренде объектов (публичная оферта), которые не предполагают нестандартных условий финансирования. В данном случае оценщиками принято допущение, что финансирование сделок купли-продажи будет осуществляться за счет собственных средств покупателей. В этой связи введение корректировки на условия финансовых расчетов при приобретении не требуется.

Корректировка на условия продажи (чистота сделки)

Оценщиками принято допущение, что в случае с объектами-аналогами нестандартных условий аренды (например, сделка между аффилированными лицами, наличие родственных, финансовых или деловых связей, нетипичная мотивация покупателей) не будет, т.к. они выставлены на продажу на условиях публичной оферты. Условия аренды соответствуют рыночным. В связи с этим введение данной корректировки не требуется.

Корректировка на снижение цены в процессе торгов

Поправка на снижение цены в процессе торгов (уторгование) учитывает, что окончательная цена сделки может отличаться от первоначально заявленной продавцом цены в меньшую сторону. По данным Справочника расчетных данных для оценки и консалтинга «СРД №17, 2015» под редакцией Е.Е. Яскевича таблица 1.4.1, корректировка на уторгование для объектов недвижимости (офисная) по средним городам России составляет 6% в меньшую сторону.

В рамках данного Отчета поправка составит -6,00%.

Корректировка на дату выставления на торги

Дата публикации предложений по аренде подобранных в качестве объектов-аналогов – Май 2016 г. Цены Аналогов справедливы на дату оценки, в результате чего данная корректировка не применялась.

Корректировка на местоположение объекта

Наличие данной корректировки обусловлено различием в местоположении оцениваемого объекта и подобранного объекта-аналога.

Ставки аренды на торговые площади могут значительно различаться в зависимости от местоположения, которое определяется характером окружающей застройки, престижностью района и другими факторами. Все Аналоги расположены в сопоставимых районах, ставки не корректировались.

Корректировка на физическое состояние объекта

Данная корректировка обусловлена различием в стоимости 1 м² в зависимости от состояния объекта оценки. По данным фирм занимающихся ремонтом недвижимости средняя стоимость ремонта 1 м² уровня «Отлично (Евро)» составляет от 7500 руб.

Корректировка вводилась на уровне 5%.

Корректировка на площадь объекта

Данная корректировка обусловлена различием в стоимости 1 м² в зависимости от общей площади.

Корректировка вводилась по данным Сборника рыночных корректировок для оценки и консалтинга «СРК-2015» под редакцией Е.Е. Яскевича (Масштабный эффект для офисных площадей).

Корректировка на уровень расположения.

Учитывая, что стоимость помещений существенно дифференцируется в зависимости от уровня расположения, целесообразно произвести корректировку цен предложений.

Величина корректировки была определена по следующей формуле:

$$K_3 = (\Delta_o - \Delta_a) * (P_n - P_1) / ск$$

Где:

K_3 – величина корректировки на этаж, руб за кв.м, не включая НДС; Δ_o – доля площади n-го этажа в общей площади Объекта оценки, %; Δ_a – доля площади n-го этажа в общей площади аналога, %; P_n – средняя рыночная ставка аренды для n-го этажа, руб. за кв.м в год, не включая НДС, эксплуатационные расходы и коммунальные платежи; P_1 – средняя рыночная ставка аренды для 1-го этажа, руб. за кв.м в год, не включая НДС, эксплуатационные расходы и коммунальные платежи; ск – средняя рыночная ставка капитализации, %.

Зависимость ставки от этажа, на основе которой был произведен расчет корректировки: - подвал технический – 40%, -подвал эксплуатируемый – 60%, -1 этаж – 100%, -2 этаж и выше – 80%.

Расчет рыночной стоимости 1 м² площади объекта оценки по доходному подходу путем введения корректировок

| Наименование показателя | Объект оценки | Объект № 1 | Объект № 2 | Объект № 3 | Объект № 4 | Объект № 5 |
|---|--|--|---|---|---|---|
| Цена, РУБ/ м² | | 15 600,00 | 9 600,00 | 8 334,00 | 7 200,00 | 5 400,00 |
| Рыночные условия (дата продажи) | | май.16 | май.16 | май.16 | май.16 | май.16 |
| Корректировка на рыночные условия (уторгование) | | -6,00% | -6,00% | -6,00% | -6,00% | -6,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 14 664,00 | 9 024,00 | 7 833,96 | 6 768,00 | 5 076,00 |
| Месторасположение | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | Самарская область, Самара, район Промышленный, Демократическая ул., 23 | Самарская область, Самара, район Кировский, Демократическая ул. | Самарская область, Самара, район Промышленный, Демократическая ул., 1 | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б | Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б |
| Корректировка на местоположение | | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 14 664,00 | 9 024,00 | 7 833,96 | 6 768,00 | 5 076,00 |
| Общая площадь, м ² | | 120,00 | 50,00 | 72,00 | 250,00 | 500,00 |
| Корректировка на масштаб | | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 14 664,00 | 9 024,00 | 7 833,96 | 6 768,00 | 5 076,00 |
| Корректировка на уровень расположения | | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0% |
| Цена после корректировки, РУБ/м ² | | 14 664,00 | 9 024,00 | 7 833,96 | 6 768,00 | 5 076,00 |
| Физическое состояние | Хорошее | Хорошее | Хорошее | Под отделку | Под отделку | Под отделку |
| Корректировка на физическое состояние | | 0,00% | 0,00% | 5,00% | 5,00% | 5,00% |

| | | | | | | |
|--|-----------------|------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Цена после корректировки, РУБ/м² | | 14 664,00 | 9 024,00 | 8 225,66 | 7 106,40 | 5 329,80 |
| Показатель совокупной корректировки, % | | 6,00% | 6,00% | 1,00% | 1,00% | 1,00% |
| Вес, обратно пропорционально модулю произведенных корректировок | | 0,05 | 0,05 | 0,30 | 0,30 | 0,30 |
| Удельный показатель стоимости, РУБ / м² | 7 382,96 | | | | | |

5.6.1 Определение ставки дисконтирования

Величина ставки дисконтирования отражает масштаб ожидания возможного риска, связанного с операциями на рынке недвижимости и учитывает действительную инфляцию и возможность вложений капитала.

С учетом российских условий наиболее обоснованной представляется расчет ставки дисконтирования по модели кумулятивного построения. Данный метод расчета является наиболее гибким с точки зрения учета рыночных колебаний.

Ставка (общий коэффициент) капитализации определяется по формуле:

$$R = O_n + O_f$$

где: R - коэффициент капитализации;

O_n - ставка дохода на капитал (ставка дисконтирования);

O_f - норма возврата капитала.

Ставка дисконтирования определяется по формуле:

$$O_n = R_f + S_1 + S_2$$

где: O_n - ставка дисконтирования;

R_f - безрисковая ставка;

S_1 - риск инвестирования;

S_2 - риск низкой ликвидности.

Безрисковая ставка

Под безрисковой ставкой подразумевается ставка, по которой привлекают средства наиболее надежные заемщики в рамках конкретной страны. Безрисковое вложение средств подразумевает то, что инвестор независимо ни от чего получит на вложенный капитал именно тот доход, на который он рассчитывал в момент инвестирования средств. В мировой практике к таким вложениям относились инвестиции в государственные ценные бумаги (облигации) со сроком погашения через 10-20 лет. В нашей стране вопрос о безрисковой ставке, на сегодняшний момент, является очень спорным. Мы можем говорить только о вложениях с наименьшей степенью риска. Существуют различные мнения о том, что лучше принимать за безрисковую ставку доходность. Споров и мнений на этот счет сейчас много, но мне хотелось бы выделить три. За безрисковую ставку доходности можно принимать доходность по государственным долгосрочным облигациям правительства РФ, по депозитам Сбербанка или по государственным ценным бумагам западных правительств. Принимать за безрисковую ставку доходность по депозитам Сбербанка нерационально, так как безрисковая ставка должна покрывать хотя бы темпы инфляции, а ставки по депозитам Сбербанка настолько малы, что не обеспечивают даже этого минимального покрытия. Доходность по иностранным государственным ценным бумагам можно принимать за безрисковую, но лишь только в том случае, если объектом оценки является иностранная компания, совместное предприятие, предприятие экспортёр или предприятие, чьи акции котируются на международных биржах. Если же речь идет, к примеру, о сельскохозяйственной организации, то этот подход будет неверен. Говорить же о доходности по государственным ценным бумагам правительства РФ как о безрисковой после всем известных событий достаточно трудно, но все же это до сих пор является наиболее рациональным вариантом.

Исходя из этого, за безрисковую ставку доходности принят Индекс государственных облигаций (Ставки рынка ГКО-ОФЗ Сбербанка России)⁶. Безрисковая ставка дохода (R_f) определена на основе последних рыночных данных и составила $R_f = 9,40\%$

Риск инвестирования (S1). Риски инвестирования в объект недвижимости подразделяются на два вида. К первому относятся систематические и несистематические риски, ко второму - статичные и динамичные.

На рынке в целом преобладающим является систематический риск. Стоимость конкретной приносящей доход собственности может быть связана с экономическими и институциональными условиями на рынке. Примеры такого вида риска: появление излишнего числа конкурирующих объектов, уменьшение занятости населения в связи с закрытием градообразующего предприятия, введение в действие природоохранных ограничений, установление ограничений на уровень арендной платы.

Несистематический риск - это риск, связанный с конкретной оцениваемой собственностью и независимый от рисков, распространяющихся на сопоставимые объекты. Например: трещины в несущих элементах, изъятие земли для общественных нужд, неуплата арендных платежей, разрушение сооружение пожаром и/или развитие поблизости от данного объекта несовместимой с ним системы землепользования.

Статичный риск - это риск, который можно рассчитать и переложить на страховые компании, динамический риск может быть определен как “прибыль или потеря предпринимательского шанса и экономическая конкуренция”.

⁶ http://www.cbr.ru/hd_base/GKOOFZ_MR

Таблица 5-4 Расчет риска инвестирования

| Вид и наименование риска | Категория риска | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
|--|-----------------|--------------|---|----|---|---|---|---|---|---|----|
| Систематический риск | | | | | | | | | | | |
| Ухудшение общей экономической ситуации | динамичный | | | | 1 | | | | | | |
| Увеличение числа конкурирующих объектов | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Изменение федерального или местного законодательства | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Несистематический риск | | | | | | | | | | | |
| Природные и чрезвычайные антропогенные ситуации | статичный | | | 1 | | | | | | | |
| Ускоренный износ здания, риски строительно-монтажных работ | статичный | | | 1 | | | | | | | |
| Неполучение арендных платежей | динамичный | | | | 1 | | | | | | |
| Неэффективный менеджмент | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Криминогенные факторы | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Финансовые проверки | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Социальная репутация | динамичный | | | 1 | | | | | | | |
| Количество наблюдений | | 0 | 0 | 8 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Взвешенный итог | | 0 | 0 | 24 | 8 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Сумма | | 32 | | | | | | | | | |
| Количество факторов | 10 | 10 | | | | | | | | | |
| Средневзвешенное значение балла | | 3,2 | | | | | | | | | |
| Величина поправки за риск (1 балл = 1%) | % | 3,20% | | | | | | | | | |

Ниже приведено более детальное обоснование величины каждого из рисков.

1. **Ухудшение общей экономической ситуации.** Согласно аналитической информации официального сайта Банка России (www.cbr.ru), основные макроэкономические индикаторы российской экономики в последний год стабилизировались. Поэтому риск ухудшения общей экономической ситуации в регионе определен как средний.
2. **Увеличение числа конкурирующих объектов.** В качестве конкурентов рассматриваются объекты недвижимости аналогичного назначения, расположенные в том же экономическом регионе.
3. **Изменение федерального и местного законодательства.** Вероятность изменения федерального законодательства очень низка. В связи с этим принимается низкий риск на уровне 2 %.

4. *Природные и чрезвычайные антропогенные ситуации.* Район расположения Объектов анализа относится к не сейсмичным районам. Угроза вымывания грунта подземными водами отсутствует. Исходя из этого, надбавка устанавливается на низком уровне.
5. *Внешний износ объекта.* Внешнее окружение объектов анализа вполне сочетается с их функциональным назначением. В основном преобладают объекты торгового назначения. Поэтому премия за риск устанавливается на низком уровне. *Ускоренный моральный износ объекта.* Надбавка за ускоренный моральный износ объекта определяется способностью конструктивных и архитектурных решений оцениваемых объектов гибко реагировать на изменение потребностей арендаторов и архитектурного облика окружения. Поэтому вероятность ускоренного функционального износа объекта оценивается как низкая.
6. *Неполучение арендных платежей или другого дохода от эксплуатации объекта.* При условии самостоятельной эксплуатации собственником объекта недвижимости имеется риск неполучения требуемого дохода, в связи с этим необходима компенсация за риск неполучения планируемого дохода. При сдаче в аренду объекта недвижимости помимо субъективных факторов, таких как деловая порядочность арендаторов, вероятность неполучения платежей зависит от размера объекта и количества арендаторов: чем больше арендаторов, тем больше вероятность задержки арендных платежей. Планируемые к строительству объекты будут иметь достаточно большие площади, поэтому предполагается достаточно большое количество потенциальных арендаторов. Однако с увеличением количества арендаторов диверсифицируется риск неполучения арендных платежей: единичные случаи неполучения платежей будут незначительно влиять на величину общего дохода от аренды. Компенсация за риск неполучения планируемого дохода устанавливается на среднем уровне.
7. *Неэффективный менеджмент.* Эффективность менеджмента (управления объектом недвижимости) характеризуется способностью получения максимальной прибыли от сдачи объекта в аренду. Объекты анализа предполагается эксплуатировать в соответствии с наилучшим и наиболее эффективным использованием. Эффективность менеджмента напрямую зависит от их работы с клиентами, арендаторами, поставщиками услуг, а именно от способов их привлечения и сотрудничества, применения гибкой системы платы, стимулирования своевременной оплаты и т.д. Вероятность неэффективного управления зависит от двух факторов: размера объекта и квалификации специализированной компании, осуществляющей деятельность по управлению недвижимостью (если таковая имеется). Площадь данного объекта такова, что привлечение специализированной компании по управлению недвижимостью не является выгодным, и управление может осуществлять собственник или уполномоченное собственником лицо. В связи с этим надбавка за неэффективный менеджмент будет установлена на низком уровне.
8. *Финансовые проверки.* Практика заключения договоров носит, как правило, внутренний характер на договорной основе, что обуславливает достижения взаимных соглашений, которые должны быть тщательно оформлены в соответствии с действующим законодательством, в связи с чем, возрастает риск недоучета каких – либо факторов, носящих финансовый характер. Таким образом, риск устанавливается на низком уровне.
9. *Криминогенные факторы.* Деятельность объекта анализа относится к разрешенным на территории видам деятельности подлежащим лицензированию, однако использование объекта оценки в качестве игрового клуба увеличивает фактор риска. Поэтому надбавка за данный вид риска установлена на низком уровне.
10. *Социальная репутация.* Фактор социальной репутации для недвижимости включает в себя как расположение объекта на карте города, так и соответствие формата объекта существующим коммерческим целям. Объект недвижимости имеет хорошую

социальную репутацию. Таким образом, надбавка за социальную репутацию принята на низком уровне.

На основе вышеприведенной таблицы риск инвестирования в недвижимость составил 3,20%.

Риск низкой ликвидности (S₂). при расчете данной составляющей учитывается невозможность немедленного возврата вложенных в объект недвижимости инвестиций. То есть, здесь подразумевается размер компенсации, которую следует закладывать в стоимость объекта недвижимости при его продаже, возникающую за счет невозможности использования денежных средств в течение срока экспозиции. Для оцениваемого объекта срок экспозиции составляет около 10 месяцев (согласно Обзору рынка недвижимости, а также по результатам консультаций с риелторами АН «Самара» (+7 967 481-53-37), АН «Комфорт» (+7 987 923-52-72), «Top real Estate» (+7 917 169-91-12). Следует предполагать, что данная сумма, полученная сразу, могла бы быть реинвестирована с доходом на уровне безрисковой ставки.

Соответственно данный вид премии может быть рассчитан следующим образом:

$$P_1 = \frac{r_0}{12} \times T_{\text{эксп}}$$

где: Тэксп – нормальный период экспозиции объекта недвижимости оцениваемого типа на рынке.

Тогда риск низкой ликвидности составит:

$$S_2 = 9,40\% * 10 / 12 = 7,83\%.$$

Тогда ставка дисконтирования составит:

| Наименование показателя | Значение, % |
|---|---------------|
| Безрисковая ставка | 9,40% |
| Премия за риск вложения в недвижимость | 3,20% |
| Премия за низкую ликвидность | 7,83% |
| Премия за инвестиционный менеджмент | 2,00% |
| Норма возврата капитала | 1,25% |
| Ставка дисконтирования дохода | 23,68% |
| Ставка дисконтирования дохода (округленно) | 24,00% |

Расчет величины стоимости в постпрогнозный период

Определение стоимости в постпрогнозный период основано на предпосылке о том, что объект способен приносить доход и по окончании прогнозного периода. Предполагается, что после окончания прогнозного периода доходы объекта стабилизируются и в остаточный период будут иметь место стабильные долгосрочные темпы роста или бесконечные равномерные доходы.

В зависимости от перспектив на постпрогнозный период используют тот или иной способ расчета ставки дисконта:

- Метод расчета по ликвидационной стоимости. Он применяется в том случае, если в постпрогнозный период ожидается полная потеря стоимости объекта;
- Метод предполагаемой продажи, состоящий в пересчете денежного потока в показатели стоимости с помощью специальных коэффициентов, полученных из анализа ретроспективных данных по продажам сопоставимых объектов.
- Модель Гордона. Чистый операционный доход постпрогнозного периода капитализируется в показатели стоимости при помощи коэффициента капитализации, рассчитанного как разница между ставкой дисконта и долгосрочными темпами роста. При отсутствии темпов роста коэффициент капитализации будет равен ставке дисконта. Модель Гордона основана на прогнозе получения стабильных доходов в остаточный период и предполагает, что величины годового износа и капитальных вложений равны.

Расчет конечной стоимости в соответствии с моделью Гордона производится по формуле:

$$V_{term} = CF_{(t+1)} / (R - g),$$

где:

$V_{(term)}$ – стоимость в постпрогнозный период;

$CF_{(t+1)}$ – денежный поток доходов за первый год постпрогнозного (остаточного) периода;

R – ставка дисконта;

g – долгосрочные темпы роста денежного потока.

Конечная стоимость V_{term} по формуле Гордона определяется на момент окончания прогнозного периода.

На основе ретроспективных данных и прогнозных оценок среднегодовые темпы роста денежного потока в постпрогнозный период были определены на уровне 2,35%. Ставка капитализации принимается равной **21,65%** из расчета:

$$K = R - g = 24,00\% - 2,35\% = 21,65\%$$

Определение поправок на возможную недозагрузку площадей и потери при сборе арендной платы:

Определение поправок на возможную недозагрузку Объекта выполнено исходя из того, что анализ наиболее эффективного использования объекта оценки предусматривает теоретическую 100% загрузку, поэтому эксперты связали возможную недозагрузку помещений Объекта с текущей сменой арендаторов, которая предположительно происходит

1 раз в 2-3 года. По мнению экспертов, текучесть среди арендаторов будет невысока, так как частая смена арендаторов нетипична для помещений подобного класса. Случай неуплаты или длительной задержки платежей на рынке аренды помещений достаточно редки, однако эксперты предпочли заложить риск недополучения арендной платы при сборе. Поправка принимается в размере 10% на время капитального ремонта, далее - 5%.

Динамика дохода:

Полученные нами ставки арендной платы относятся к текущему кварталу. Начиная со второго года, предполагается возможность увеличения уровня ставок аренды в среднем на 5%. Данное предположение сделано на основании прогнозов экспертов ежемесячного информационно-аналитического бюллетеня рынка недвижимости «RWAY». В постпрогнозный период предполагается стабилизация прироста ставок на уровне не более 1%.

Операционные расходы подразделяются на переменные (зависящие от объема производства товаров, работ и услуг) и постоянные. При оценке объекта недвижимости выделяются следующие статьи операционных расходов:

постоянные:

- расходы на текущий ремонт здания и систем жизнеобеспечения;
- налог на недвижимость (имущество);
- расходы на страхование;
- расходы на замещение.

переменные:

- премия за управление;
- прочие услуги;
- инвестиционные вложения.

Затраты текущий ремонт здания и систем жизнеобеспечения:

Текущий ремонт включает затраты на обновление быстроизнашивающихся элементов и инженерного оборудования. Затраты на капитальный ремонт зданий учитывают затраты на обновление основных конструкций. Расходы на текущий ремонт рассчитывались индивидуально по данным строительных компаний.

Капитальные резервы (расходы на замещение). Эта статья расходов учитывает затраты на капитальный ремонт здания. Капитальный ремонт производится один раз в 30 лет для зданий данной конструктивной системы, интересующая нас величина есть ежегодные отчисления для накопления суммы, достаточной для проведения такого ремонта.

Расчет этой суммы производится, исходя из следующих предпосылок:

- a. затраты на капитальный ремонт составляют около 30% от восстановительной стоимости;
- b. капитальный ремонт, согласно «Положению о проведении планово-предупредительного ремонта производственных зданий и сооружений» (Утверждено Постановлением Госстроя СССР от 29 декабря 1973 г. №279), производится один раз в 30 лет;
- c. накопление происходит по ставке 10,28% (ставка по долгосрочным валютным вкладам в Сбербанке РФ).

Для расчета суммы ежегодных отчислений в резервный фонд применялась формула⁷:

$$\text{PMT} = C_r * \text{SFF},$$

$$\text{SFF} = 1 + (1 + i) + (1 + i)^2 + \dots + (1 + i)^{n+i} = i / ((1 + i)^n - 1), \text{ где:}$$

PMT - ежегодные отчисления в резерв на замещение;

C_r - необходимые затраты на капитальный ремонт (30% от стоимости воспроизводства без учета износа);

SFF - фактор фонда возмещения;

i - ставка дисконтирования (10,40%);

n - период дисконтирования (30 лет).

Фактор фонда возмещения показывает величину равновеликих платежей, которые бы аккумулировали на счету к концу срока аннуитета 1 денежную единицу. Для нахождения суммы ежегодных отчислений в резервный фонд нужно фактор фонда возмещения умножить на величину затрат на капитальный ремонт.

Расчет ежегодных расходов на замещение приведен в таблице:

Таблица 5-5 Расчет расходов на замещение

| Показатель | Значение |
|--|---------------|
| <i>Восстановительная стоимость здания с НДС в текущих ценах, руб</i> | 17 328 500,00 |
| <i>Общая площадь здания, кв. м</i> | 495,1 |
| <i>Площадь объекта оценки, кв. м</i> | 495,1 |
| <i>Восстановительная стоимость объекта оценки с НДС в текущих ценах, руб.</i> | 17 328 500,00 |
| <i>Затраты на капитальный ремонт (30% от восстановительной стоимости), USD</i> | 5 198 550,00 |
| <i>Периодичность капитальных ремонтов, 30 лет</i> | 30 |
| <i>Фактор фонда возмещения (при ставке дисконтирования - 10,40%)</i> | 0,005635 |
| <i>Ежегодные отчисления в резерв на замещение, руб.</i> | 29 294 |

Расходы на страхование:

В результате опроса страховых компаний, выяснилось, что страховая премия при страховании имущества на рынке России варьируется от 0,1 до 1% от страховой стоимости недвижимости, в зависимости от формы страхования (пожар, ограбление, затопление и т.д.). Предполагается, что страхование будет осуществляться на базе восстановительной стоимости по тарифу 0,95%.

⁷ Анализ и оценка приносящей доход недвижимости. Дж. Фридман, Ник Ордуэй – Москва, 1996 г.

Налог на имущество:

Налог на имущество (недвижимость) является постоянной статьей расходов и составляет в соответствии с действующим законодательством 2,2% от остаточной стоимости объекта недвижимости.

Премия за управление:

Премия за управление объектом недвижимости определена на уровне среднерыночной ставки в 2 %.

Прочие расходы:

К расходам по прочим услугам можно отнести расходы, связанные с проведением техобслуживания оборудования, общехозяйственные услуги, работы ЖСК. В течение прогнозного и постпрогнозного периода принимается, что величина прочих расходов меняться не будет, и будет составлять 2 % от действительного валового дохода.

Расчет рыночной стоимости объекта оценки представлен в таблице.

Таблица 5-6 Расчет рыночной стоимости объекта оценки

| Показатель | 1 год | 2 год | 3 год | 4 год | Постпрогноз. период |
|---|----------------------|------------------|------------------|------------------|------------------------|
| Площадь, сдаваемая в аренду, м ² | 495,1 | 495,10 | 495,10 | 495,10 | 495,10 |
| Арендная плата в год, руб./кв.м. в год | 7 382,96 | 7 752,11 | 8 139,72 | 8 546,71 | 8 632,18 |
| Потенциальный валовой доход в год, руб. | 3 655 303 | 3 838 070 | 4 029 975 | 4 231 476 | 4 273 792 |
| Потери при сборе арендной платы, руб. | 365 530 | 383 807 | 201 499 | 211 574 | 213 690 |
| Действительный валовой доход, руб. | 3 289 773 | 3 454 263 | 3 828 476 | 4 019 902 | 4 060 102 |
| <i>Постоянные расходы, руб., в том числе:</i> | <i>1 175 863</i> | <i>1 175 863</i> | <i>1 175 863</i> | <i>1 175 863</i> | <i>1 175 863</i> |
| расходы на текущий ремонт помещения и систем жизнеобеспечения | 742 650 | 742 650 | 742 650 | 742 650 | 742 650 |
| налог на недвижимость (имущество) | 381 227 | 381 227 | 381 227 | 381 227 | 381 227 |
| расходы на страхование | 51 986 | 51986 | 51986 | 51986 | 51986 |
| <i>Переменные расходы, руб., в том числе:</i> | <i>98 694</i> | <i>138 170</i> | <i>153 140</i> | <i>160 796</i> | <i>162 404</i> |
| премия за управление | 49 347 | 69 085 | 76 570 | 80 398 | 81 202 |
| прочие услуги | 49 347 | 69 085 | 76 570 | 80 398 | 81 202 |
| <i>Капитальные резервы (расходы на замещение)</i> | <i>29 294</i> | <i>29 294</i> | <i>29 294</i> | <i>29 294</i> | <i>29 294</i> |
| <i>Инвестиции на текущий ремонт здания</i> | <i>0</i> | <i>0</i> | <i>0</i> | <i>0</i> | <i>0</i> |
| Чистый операционный доход, руб. | 1 985 922 | 2 110 936 | 2 470 179 | 2 653 949 | 2 692 541 |
| Ставка дисконтирования для прогнозного периода, % | 24,00% | | | | |
| Фактор текущей стоимости прогнозного периода, % | 0,898 | 0,724 | 0,584 | 0,471 | 0,423 |
| Текущая стоимость денежного потока, руб. | 1 783 358 | 1 528 318 | 1 442 585 | 1 250 010 | |
| Сумма текущих стоимостей | 6 004 271 | | | | |
| Ставка капитализации, % | 21,65% | | | | |
| Будущая стоимость реверсии, руб. | 12 436 678,98 | | | | |
| Текущая стоимость реверсии, руб. | 5 260 715,21 | | | | |
| Сумма текущих стоимостей | 11 264 986,21 | | | | |
| Рыночная стоимость объекта оценки по доходному подходу, руб. | 11 264 986,21 | | | | |

Таким образом, рыночная стоимость объекта оценки, расположенного по адресу
 Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия
 Димитрова, д. №110 "В" рассчитанная доходным подходом, по состоянию на 26 мая
 2016 года без НДС составляет:

**11 264 986,21 руб. (Одиннадцать миллионов двести шестьдесят четыре тысячи
 девятьсот восемьдесят шесть рублей 21 копейка.)**

5.7 СОГЛАСОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

В настоящем пункте Отчета Оценщик свел результаты всех используемых подходов с целью определения преимуществ и недостатков каждого из них, и, тем самым, выработки единой стоимостной оценки. При присвоении весов каждому подходу учитывались следующие факторы:

- учет влияния рыночной ситуации в примененном подходе;
- учет основных специфических особенностей объекта в подходе (местоположение, уникальность, возраст, размер, качество строительства и эксплуатации и т. п.);
- наличие достоверной исходной информации в примененном подходе;
- отсутствие грубых допущений в примененном подходе;
- адекватность примененного подхода (степень соответствия полученной величины стоимости понятию рыночной стоимости);
- наличие учета рисков;
- степень общего доверия к примененному в оценке подходу.

Расчет удельных весов результатов используемых подходов представлен в таблице ниже.

| Наименование факторов | Затратный подход | Сравнительный подход | Доходный подход |
|---|----------------------|----------------------|-----------------|
| учет влияния рыночной ситуации | 0,00 | 0,40 | 0,60 |
| учет специфических особенностей объекта | 0,00 | 0,60 | 0,50 |
| наличие достоверной информации | 0,00 | 0,20 | 0,40 |
| отсутствие грубых допущений в расчетах | 0,00 | 0,30 | 0,50 |
| адекватность подхода уровню стоимости | 0,00 | 0,40 | 0,70 |
| учет рисков | 0,00 | 0,40 | 0,80 |
| степень общего доверия к подходу в практике оценки аналогичных объектов | 0,00 | 0,40 | 0,80 |
| Итоговое значение весов | не применялся | 0,40 | 0,60 |

Источник информации: расчёт Оценщика

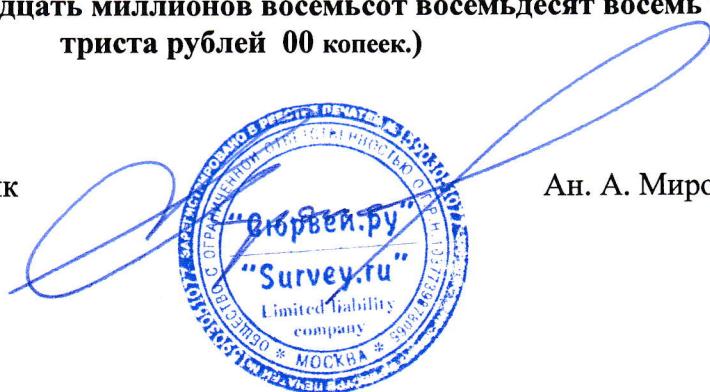
| Наименование подхода | Значение, USD | Значение, руб. | Весовой коэффициент | Итоговая стоимость, руб. |
|--|---------------|----------------|---------------------|--------------------------|
| Затратный | не применялся | не применялся | не применялся | 0,00 |
| Сравнительный | 384 299,01 | 25 323 345,09 | 0,40 | 10 129 338,04 |
| Доходный | 11 264 986,21 | 11 264 986,21 | 0,60 | 6 758 991,73 |
| Рыночная стоимость объекта оценки без НДС, руб. | | | | 16 888 329,77 |
| Рыночная стоимость объекта оценки без НДС округленно, руб. | | | | 16 888 300,00 |

Согласованная рыночная (справедливая) стоимость объекта оценки, расположенного по адресу: Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В", на 26 мая 2016 года без НДС составляет округленно:

16 888 300,00 (Шестнадцать миллионов восемьсот восемьдесят восемь тысяч триста рублей 00 копеек.)

Генеральный директор, Оценщик
ООО «Сюрвей.ру»

Ан. А. Миронов



| №п/п | Наименование | Общая площадь, кв.м. | Адрес | Рыночная стоимость без НДС, руб. |
|------|-------------------|----------------------|---|----------------------------------|
| 1 | Нежилое помещение | 246,70 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | 8 415 155,75 |
| 2 | Нежилое помещение | 248,40 | Самарская область, г. Самара, Промышленный р-н, квартал: 516, ул. Георгия Димитрова, д. №110 "В" | 8 473 144,25 |

6 ПЕРЕЧЕНЬ ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ДАННЫХ, ДОКУМЕНТОВ И МАТЕРИАЛОВ.

6.1 Перечень методической литературы

- Индексы цен в строительстве. Межрегиональный информационно-аналитический бюллетень/М.: «КО-ИНВЕСТ» - Выпуск 93, октябрь 2015 года;
- Оценка недвижимости: Учебник/Под ред. А. Г. Грязновой, М. А. Федотовой. - М.:Финансы и статистика, 2008;
- Правила оценки физического износа жилых зданий – ВСН 53-86(р). Гражданстрой. М.: Прейскурантиздат, 1988;
- Тарасевич Е.И. «Методы оценки недвижимости». Технобалт, 1995;
- Фридман Дж., Ордуэй Ник. «Анализ и оценка приносящей доход недвижимости». Дело. 1998;
- Каминский А.В., Страхов Ю.И., Трейгер Е.М. «Анализ практики оценки недвижимости» Учебник. Международная академия оценки и консалтинга, 2004.
- Информационно-аналитический бюллетень рынка недвижимости «RWAY» №239

6.2 Перечень источников внешней информации

- Данные информационного агентства АК&М <http://www.akm.ru>.
- Министерство экономического развития и торговли России www.economy.gov.ru.
- Институт экономики переходного периода <http://www.iet.ru>.
- Центр макроэкономического планирования www.forecast.ru.
- Федеральный комитет по статистике РФ <http://www.gks.ru>.
- Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020г.
- www.gks.ru (Росстат).
- www.infostat.ru (Статистика России).

7 ПРИЛОЖЕНИЯ



МИНИСТЕРСТВО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА
ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ,
КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ
(РОСРЕЕСТР)

Воронцовский проезд, д. 4а, Москва, 109028
тел.: (495) 917-15-24

01.04.2016 № 07 - 02359/16

на № 6/н от 30.03.2016

Генеральному директору
ООО «Сюрвей.ру»

Миронову А.А.

Рубцовская набережная, д. 3, стр. 1,
г. Москва, 105082

**ВЫПИСКА
из единого государственного реестра саморегулируемых организаций
оценщиков**

| | |
|---|--|
| Полное наименование некоммерческой организации | Некоммерческое партнерство «САМОРЕГУЛИРУЕМАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ АССОЦИАЦИИ РОССИЙСКИХ МАГИСТРОВ ОЦЕНКИ» |
| Официальное сокращенное наименование некоммерческой организации | НП «АРМО» |
| Место нахождения некоммерческой организации | 115280, г. Москва, ул. Ленинская Слобода, д. 19 |
| Руководитель некоммерческой организации (единоличный исполнительный орган) | Генеральный директор – Петровская Елена Владимировна |
| Дата включения сведений о некоммерческой организации в единый государственный реестр саморегулируемых организаций оценщиков | 04.07.2007 |
| Номер некоммерческой организации в едином государственном реестре саморегулируемых организаций оценщиков | 0002 |

Заместитель начальника Управления по
контролю и надзору в сфере
саморегулируемых организаций

О.В. Лазарева
(495) 531-08-00, доб. 11-93

И.Г. Азанов

429793

ДОГОВОР

**ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

№ 433-022112/16

«12» апреля 2016

г. Москва

Следующие объекты, условия и формы страхования составляют неотъемлемую часть настоящего Договора:

1. СТРАХОВАТЕЛЬ:

1.1. Общество с ограниченной ответственностью «Сюрвей.ру»
Россия, 10564, г. Москва, ул. Садовая-Черногрязская, д. 22, стр. 1
Телефон: (495) 509-22-72, факс: (495) 505-39-45

2. СТРАХОВЩИК:

2.1. Страховое публичное акционерное общество «ИНГОССТРАХ»
Россия, Москва, ул. Пятницкая, 12 стр.2.

3. УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ:

3.1. Настоящий Договор заключен и действует в соответствии с Правилами страхования ответственности оценщиков от 24.06.2015 (далее – Правила страхования) (Лицензия Центрального банка Российской Федерации СИ № 0928 от 23.09.2015 г.).
Перечисленные в настоящем пункте условия (правила) страхования прилагаются к настоящему Договору и являются его неотъемлемой частью. Подписывая настоящий Договор, Страхователь подтверждает, что получил эти условия (правила), ознакомлен с ними и обязуется выполнять.

4. ОБЪЕКТ СТРАХОВАНИЯ:

4.1. Объектом страхования являются не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы Страхователя, связанные с его риском гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения убытков Выгодоприобретателям (Третьим лицам), включая причинение вреда имуществу, при осуществлении оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости, за нарушение договора на проведение оценки и (или) в результате нарушения Страхователем (оценщиками, заключившими со Страхователем трудовой договор) требований к осуществлению оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости, предусмотренных положениями Федерального закона «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», нарушения в федеральных стандартах оценки, иных нормативных правовых актов Российской Федерации в области оценочной деятельности, стандартов и правил оценочной деятельности;
4.2. Объектом страхования также являются не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы Страхователя, связанные с несением согласованных со Страховщиком расходов Страхователя на его защиту при ведении дел в судебных и арбитражных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые Страхователь понес в результате предъявления ему имущественных претензий, связанных с осуществлением оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости.

5. СТРАХОВОЙ СЛУЧАЙ:

5.1. Страховым случаем является возникновение обязанности Страхователя возместить убытки, причиненные имущественным интересам Третьих лиц, включая вред, причиненный имуществу Третьих лиц, в результате непреднамеренных ошибок, упущений, допущенных Страхователем (оценщиками, заключившими со Страхователем трудовой договор) и которые в том числе привели к нарушению договора на проведение оценки, при осуществлении оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости.
5.2. Страховой случай считается наступившим при соблюдении всех условий, указанных в п.4.3. Правил страхования и в настоящем Договоре.
5.3. Под непреднамеренными ошибками, упущенными по настоящему Договору понимается

Страхователь

1

Страховщик

78

нарушение Страхователем требований к осуществлению оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости, предусмотренных положениями Федерального закона «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», нарушение федеральных стандартов оценки, иных нормативных правовых актов Российской Федерации в области оценочной деятельности, стандартов и правил оценочной деятельности.

5.4. Моментом наступления страхового случая по настоящему Договору признается момент предъявления к Страхователю имущественной претензии о возмещении убытков, причиненных имущественным интересам Третьих лиц. При этом под предъявлением имущественной претензии понимается как представление Третьим лицом Страхователю письменной претензии, требования о возмещении убытков или искового заявления, так и уведомление Страхователя о том, что непреднамеренные ошибки, упущения его (оценщиков, заключивших со Страхователем трудовой договор) привели к причинению убытков имущественным интересам Третьих лиц.

5.5. Страховым случаем также является возникновение у Страхователя расходов на защиту при ведении дел в судебных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые были понесены в результате предъявления имущественных претензий.

6. ТРЕТЬИ ЛИЦА

6.1. Третьими лицами по настоящему Договору являются:

6.1.1. Заказчик, заключивший договор на проведение оценки со Страхователем;

6.1.2. Иные третьи лица, которым могут быть причинены убытки при осуществлении Страхователем (оценщиками, заключившими со Страхователем трудовой договор) оценочной деятельности, направленной на определение кадастровой стоимости.

7. ПЕРИОД СТРАХОВАНИЯ (СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ):

7.1. С **«16» апреля 2016 года** по **«15» апреля 2021 года**, обе даты включительно, при условии оплаты страховой премии в порядке, предусмотренном настоящим Договором.

7.2. Настоящий Договор покрывает требования, заявленные Страхователем Страховщику по наступившим страховым случаям в течение срока действия настоящего Договора, как в течение Периода страхования, так и в течение срока исковой давности (3 года), установленного законодательством Российской Федерации для договоров страхования ответственности.

При этом непреднамеренные ошибки и упущения Страхователя, приведшие к предъявлению требования (имущественной претензии), могут быть совершены Страхователем (оценщиками, заключившими со Страхователем трудовой договор), как в течение Периода страхования, так и в течение Петроактивного периода, установленного по настоящему Договору.

8. РЕТРОАКТИВНЫЙ ПЕРИОД:

8.1. Страховая защита по настоящему Договору распространяется на требования (имущественные претензии), ставшие следствием непреднамеренных ошибок и упущений, допущенных Страхователем (оценщиками, заключившими со Страхователем трудовой договор) после **«16» апреля 2010 года**.

9. СТРАХОВОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ:

9.1. В сумму страхового возмещения, подлежащего выплате Страховщиком при наступлении страхового случая по настоящему Договору, включаются

9.1.1. Убытки, причиненные имущественным интересам Третьих лиц, а именно, расходы, которые Третье лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утраты или повреждение имущества Третьего лица (реальный ущерб), в том числе ущерб, причиненный Третьим лицам, в результате снижения стоимости объекта оценки;

9.1.2. Необходимые и целесообразные расходы, произведенные Страхователем по уменьшению ущерба, если такие расходы были необходимы или были произведены для выполнения указаний Страховщика. Указанные расходы возмещаются в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

9.1.3. Необходимые и целесообразные расходы, произведенные Страхователем с письменного согласия Страховщика в целях предварительного выяснения обстоятельств и причин наступления страхового случая.

9.1.4. Расходы на защиту Страхователя при ведении дел в судебных и арбитражных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые Страхователь понес в результате предъявления ему имущественных претензий.

Указанные расходы компенсируются только при условии, что они были произведены Страхователем во исполнение письменных указаний Страховщика или с его письменного согласия, и даже в случае, если обязанность Страхователя возместить причиненные убытки в соответствии с заявленной имущественной претензией впоследствии не наступила

9.2. Предельный размер страховой выплаты по настоящему договору не может превышать размер страховой суммы по каждому страховому случаю, установленный по настоящему Договору.

10. ИСКЛЮЧЕНИЯ:

10.1. В соответствии с Разделом 5 Правил страхования.

11. СТРАХОВАЯ СУММА (ЛИМИТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТРАХОВЩИКА):

11.1. Страховая сумма (лимит ответственности Страховщика) по настоящему Договору по каждому страховому случаю (в соответствии с п.4.1. настоящего Договора) устанавливается в размере **60.000.000 (Шестьдесят миллионов) рублей**.

11.2. Лимит ответственности Страховщика по настоящему Договору по возмещению расходов на

Страхователь

2

Страховщик

79

защиту (в соответствии с п.4.2. настоящего Договора) устанавливается в размере **100.000** (Сто тысяч) рублей.

12. ФРАНШИЗА:

12.1. Франшиза по настоящему Договору не устанавливается.

13. СТРАХОВАЯ ПРЕМИЯ:

13.1. Страховая премия устанавливается в размере **232.500** (Двести тридцать две тысячи пятьсот) рублей за период страхования. Оплата страховой премии производится пятью равными платежами в соответствии с выставляемыми счетами в следующие сроки:
 - первый платеж – в размере 46.500,- Рублей,- (Сорок шесть тысяч пятьсот) в срок по 25.04.2016г.
 - второй платеж – в размере 46.500,- Рублей,- (Сорок шесть тысяч пятьсот) в срок по 25.04.2017г.
 - третий платеж – в размере 46.500,- Рублей,- (Сорок шесть тысяч пятьсот) в срок по 25.04.2018г.
 - четвертый платеж – в размере 46.500,- Рублей,- (Сорок шесть тысяч пятьсот) в срок по 25.04.2019г.
 - пятый платеж – в размере 46.500,- Рублей,- (Сорок шесть тысяч пятьсот) в срок по 25.04.2020г.

13.2. При неуплате первого платежа страховой премии в срок, установленный в настоящем Договоре как дата уплаты страховой премии, настоящий Договор считается не вступившим в силу и не влечет каких-либо правовых последствий для его сторон.

В случае неуплаты второго или последующих платежей страховых премий в срок, установленный настоящим Договором, Страховщик вправе прекратить настоящий Договор в одностороннем порядке, направив Страхователю письменное уведомление. Моментом прекращения настоящего Договора является дата окончания оплаченного страхового периода. Страховщик освобождается от обязанности осуществлять страховую выплату в отношении случаев, произошедших с указанного момента прекращения настоящего Договора.

Оплаченным страховым периодом является часть предусмотренного настоящим Договором срока страхования, пропорциональная отношению оплаченной премии ко всей премии, причитающейся по настоящему Договору.

14. ЮРИСДИКЦИЯ:

14.1. Российская Федерация.

15. ИЗМЕНЕНИЕ УСЛОВИЙ ДОГОВОРА:

15.1. Все изменения в условия настоящего Договора в период его действия могут вноситься по соглашению сторон на основании письменного заявления Страхователя путем оформления дополнений к Договору, которые после их подписания становятся неотъемлемой частью Договора.

15.2. Не позднее, чем за 10 рабочих дней до окончания каждого годового страхового периода по настоящему Договору Страхователь сообщает Страховщику об изменении всех известных Страхователю обстоятельств, имеющих существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и размера возможных убытков от его наступления, которые Страхователь сообщил Страховщику при заключении настоящего Договора.

Страховщик, по результатам оценки предоставленной Страхователем информации об изменении обстоятельств, имеющих существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и сложившейся по итогам прошедшего годового страхового периода убыточности (наличия заявленных, как урегулированных, так и не урегулированных убытков), вправе потребовать внесения изменений в настоящий Договор путем оформления соответствующего Дополнительного соглашения и оплаты Страхователем дополнительной страховой премии. Такое требование направляется Страховщиком Страхователю в письменном виде не позднее, чем за 5 рабочих дней до конца очередного годового страхового периода. Страхователь вправе отказаться от внесения изменений в настоящий Договор и от оплаты дополнительной страховой премии.

Если Страхователь отказывается от внесения изменений в настоящий Договор и от оплаты дополнительной страховой премии, Страховщик вправе прекратить настоящий Договор в одностороннем порядке, направив Страхователю письменное уведомление. В таком случае Страховщик возвращает Страхователю часть страховой премии пропорционально не истекшему периоду страхования.

16. УВЕДОМЛЕНИЯ:

16.1. Все уведомления и сообщения, направляемые в соответствии с настоящим Договором или в связи с ним, должны быть в письменной форме и будут считаться переданными надлежащим образом, если они переданы любым из следующих способов: факсом, заказным письмом или доставлены лично и вручены под расписку уполномоченным представителям сторон настоящего Договора. Все соответствующие координаты указаны в реквизитах сторон.

СТРАХОВАТЕЛЬ:
Общество с ограниченной ответственностью «Сюрвей.ру»

От Страхователя:
(Генеральный Директор Миронов Антон Андреевич
на основании Устава.)



Страхователь _____

СТРАХОВЩИК:
СПАО «Ингосстрах»

От Страховщика:
(Заместитель начальника отдела загородного сектором
Верховский А.В., действующий на основании доверенности №
4741719-3/15 от 18.11.2015 г.)



Страховщик _____

**ДОГОВОР (ПОЛИС)
ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОЦЕНЩИКА
№ 433-022155/16**

«12» апреля 2016 г.

г. Москва

- 1. СТРАХОВАТЕЛЬ:** 1.1. Миронов Александр Андреевич
Паспортные данные: 45 01, 508184, 60 о/м г. Москвы, 16.12.2001 г.
- 2. СТРАХОВЩИК:** 2.1. Страховое публичное акционерное общество «ИНГОССТРАХ»
Россия, Москва, ул. Пятницкая, 12 стр.2.
- 3. УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ:** 3.1. Настоящий Договор заключен и действует в соответствии с Правилами страхования ответственности оценщиков от 24.06.2015 г. (Лицензия Центрального банка Российской Федерации СИ № 0928 от 23.09.2015 г.).
Перечисленные в настоящем пункте условия (правила) страхования прилагаются к настоящему Договору и являются его неотъемлемой частью. Подписывая настоящий Договор, Страхователь подтверждает, что получил эти условия (правила), ознакомлен с ними и обязуется выполнять.
- 4. ОБЪЕКТ СТРАХОВАНИЯ:** 4.1. Объектом страхования по настоящему Договору являются имущественные интересы, связанные с риском ответственности Страхователя по обязательствам, возникающим вследствие причинения ущерба заказчику, заключившему договор на проведение оценки, и (или) иным третьим лицам.
4.2. Объектом страхования также являются не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы Страхователя, связанные с несением согласованных со Страховщиком расходов Страхователя на его защиту при ведении дел в судебных и арбитражных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые Страхователь понес в результате предъявления ему имущественных претензий, связанных с осуществлением оценочной деятельности
- 5. СТРАХОВОЙ СЛУЧАЙ:** 5.1. По настоящему Договору страховым случаем является установленный вступившим в законную силу решением арбитражного суда или признанный Страхователем с письменного согласия Страховщика факт причинения ущерба действиями (бездействием) Страхователя в результате нарушения требований федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности, установленных саморегулируемой организацией оценщиков, членом которой являлся Страхователь на момент причинения ущерба.
5.2. Страховым случаем также является возникновение у Страхователя расходов на защиту при ведении дел в судебных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые были понесены в результате предъявления имущественных претензий.
- 6. ПЕРИОД СТРАХОВАНИЯ (СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ):** 6.1. С «16» мая 2016 года по «15» мая 2021 года, обе даты включительно, при условии оплаты страховой премии в порядке, предусмотренном настоящим Договором.
6.2. Настоящий Договор покрывает исключительно требования (имущественные претензии) о возмещении реального ущерба, причиненного в Период страхования, заявленные Страхователю в течение срока исковой давности (3 года), установленного законодательством Российской Федерации.
- 7. РЕТРОАКТИВНЫЙ ПЕРИОД:** 7.1. Страховая защита по настоящему Договору распространяется на страховые случаи, произошедшие в результате действий (бездействия) Страхователя, имевших место в течение Периода страхования или Ретроактивного периода. Ретроактивный период по настоящему Договору устанавливается, начиная с даты, когда Страхователь начал осуществлять оценочную деятельность.
- 8. СТРАХОВОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ:** 8.1. В сумму страхового возмещения, подлежащего выплате Страховщиком при наступлении страхового случая по настоящему Договору, включаются расходы, указанные в п.п. 10.4.1.1., 10.4.2., 10.4.3. и 10.4.4. Правил страхования ответственности оценщиков.
- 9. ЛИМИТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТРАХОВЩИКА:** 9.1 Лимит ответственности по настоящему Договору по всем страховым случаям (в соответствии с п.4.1. настоящего Договора) устанавливается в размере Рублей **30.000.000,- (Тридцать миллионов)**.
9.2. Лимит ответственности в отношении Расходов на защиту (в соответствии с п.4.2. настоящего Договора) устанавливается в размере **100.000,- (Стол тысяч) рублей**.
- 10. ФРАНШИЗА:** 10.1. По настоящему Договору франшиза не установлена
- 11. СТРАХОВАЯ ПРЕМИЯ:** 11.1. **100.000,- (Стол тысяч) рублей** за период страхования. Оплата страховой премии производится пятью равными платежами в соответствии с выставляемыми счетами в следующие сроки:
- первый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2016г.

Страхователь

Страховщик

- второй платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2017г.
- третий платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2018г.
- четвертый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2019г.
- пятый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2020г.

При неуплате первого платежа страховой премии в срок, установленный в настоящем Договоре как дата уплаты страховой премии, настоящий Договор считается не вступившим в силу и не влечет каких-либо правовых последствий для его сторон.

В случае неуплаты второго или последующих платежей страховых премий в срок, установленный настоящим Договором, Страховщик вправе прекратить настоящий Договор в одностороннем порядке, направив Страхователю письменное уведомление. Моментом прекращения настоящего Договора является дата окончания оплаченного страхового периода. Страховщик освобождается от обязанности осуществлять страховую выплату в отношении случаев, произошедших с указанного момента прекращения настоящего Договора.

Оплаченным страховым периодом является часть предусмотренного настоящим Договором срока страхования, пропорциональная отношению оплаченной премии ко всей премии, причитающейся по настоящему Договору.

12. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

За 15 календарных дней до окончания оплаченного страхового периода по настоящему Договору Страхователь сообщает Страховщику об изменении всех известных Страхователю обстоятельств, имеющих существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и размера возможных убытков от его наступления, которые Страхователь сообщил Страховщику при заключении настоящего Договора.

Стороны, с учетом наличия или отсутствия выплат по настоящему Договору, вправе изменить размер очередного годового платежа страховой премии, подлежащей оплате Страхователем по настоящему Договору, направив другой стороне соответствующее предложение. Страхователь вправе отказаться от оплаты измененного очередного годового платежа страховой премии в случае ее увеличения.

СТРАХОВАТЕЛЬ:
Миронов Александр Андреевич

От Страхователя:

СТРАХОВЩИК
СПАО «Ингосстрах» № 33
Для страховых документов
ИНГОССТРАХ
От Страховщика:
(Заместитель начальника отдела - заведующий сектором
Верховский А.В., действующий на основании Доверенности №
4741719-3/15 от 18.11.2015 г.)
For insurance documents
No 33
INGOSSTRAKH INSURANCE COMPANY



**ДОГОВОР (ПОЛИС)
ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОЦЕНЩИКА
№ 433-022156/16**

«12» апреля 2016 г.

г. Москва

1. СТРАХОВАТЕЛЬ:

1.1. Миронов Антон Андреевич

Паспортные данные: 4511 №627662, выдан: 24.03.2012г. Отделением УФМС России по г.Москве по району Ховрино, код подразделения 770-027

2. СТРАХОВЩИК:

**2.1. Страховое публичное акционерное общество «ИНГОССТРАХ»
Россия, Москва, ул. Пятницкая, 12 стр.2.**

**3. УСЛОВИЯ
СТРАХОВАНИЯ:**

3.1. Настоящий Договор заключен и действует в соответствии с Правилами страхования ответственности оценщиков от 24.06.2015 г. (Лицензия Центрального банка Российской Федерации СИ № 0928 от 23.09.2015 г.).

Перечисленные в настоящем пункте условия (правила) страхования прилагаются к настоящему Договору и являются его неотъемлемой частью. Подписывая настоящий Договор, Страхователь подтверждает, что получил эти условия (правила), ознакомлен с ними и обязуется выполнять.

**4. ОБЪЕКТ
СТРАХОВАНИЯ:**

4.1. Объектом страхования по настоящему Договору являются имущественные интересы, связанные с риском ответственности Страхователя по обязательствам, возникающим вследствие причинения ущерба заказчику, заключившему договор на проведение оценки, и (или) иным третьим лицам.

4.2. Объектом страхования также являются не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы Страхователя, связанные с несением согласованных со Страховщиком расходов Страхователя на его защиту при ведении дел в судебных и арбитражных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые Страхователь понес в результате предъявления ему имущественных претензий, связанных с осуществлением оценочной деятельности

5. СТРАХОВОЙ СЛУЧАЙ:

5.1. По настоящему Договору страховым случаем является установленный вступившим в законную силу решением арбитражного суда или признанный Страхователем с письменного согласия Страховщика факт причинения ущерба действиями (бездействием) Страхователя в результате нарушения требований федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности, установленных саморегулируемой организацией оценщиков, членом которой являлся Страхователь на момент причинения ущерба.

5.2. Страховым случаем также является возникновение у Страхователя расходов на защиту при ведении дел в судебных органах, включая расходы на оплату услуг экспертов и адвокатов, которые были понесены в результате предъявления имущественных претензий.

**6. ПЕРИОД
СТРАХОВАНИЯ (СРОК
ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА
СТРАХОВАНИЯ):**

6.1. С «16» мая 2016 года по «15» мая 2021 года, обе даты включительно, при условии оплаты страховой премии в порядке, предусмотренном настоящим Договором.

6.2. Настоящий Договор покрывает исключительно требования (имущественные претензии) о возмещении реального ущерба, причиненного в Период страхования, заявленные Страхователю в течение срока исковой давности (3 года), установленного законодательством Российской Федерации.

**7. РЕТРОАКТИВНЫЙ
ПЕРИОД:**

7.1. Страховая защита по настоящему Договору распространяется на страховые случаи, произошедшие в результате действий (бездействия) Страхователя, имевших место в течение Периода страхования или Ретроактивного периода. Ретроактивный период по настоящему Договору устанавливается, начиная с даты, когда Страхователь начал осуществлять оценочную деятельность.

**8. СТРАХОВОЕ
ВОЗМЕЩЕНИЕ:**

8.1. В сумму страхового возмещения, подлежащего выплате Страховщиком при наступлении страхового случая по настоящему Договору, включаются расходы, указанные в п.п. 10.4.1.1., 10.4.2., 10.4.3. и 10.4.4. Правил страхования ответственности оценщиков.

9.1 Лимит ответственности по настоящему Договору по всем страховым случаям (в соответствии с п.4.1. настоящего Договора) устанавливается в размере Рублей **30.000.000,- (Тридцать миллионов).**

9.2. Лимит ответственности в отношении Расходов на защиту (в соответствии с п.4.2. настоящего Договора) устанавливается в размере **100.000,- (Сто тысяч) рублей.**

10. ФРАНШИЗА:

10.1. По настоящему Договору франшиза не установлена

**11. СТРАХОВАЯ
ПРЕМИЯ:**

11.1. **100.000,- (Сто тысяч) рублей за период страхования. Оплата страховой премии производится пятью равными платежами в соответствии с выставляемыми счетами в следующие сроки:**

Страхователь

Страховщик

- первый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2016г.
- второй платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2017г.
- третий платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2018г.
- четвертый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2019г.
- пятый платеж – в размере 20.000,- Рублей,- (Двадцать тысяч) в срок по 16.05.2020г.

При неуплате первого платежа страховой премии в срок, установленный в настоящем Договоре как дата уплаты страховой премии, настоящий Договор считается не вступившим в силу и не влечет каких-либо правовых последствий для его сторон.

В случае неуплаты второго или последующих платежей страховых премий в срок, установленный настоящим Договором, Страховщик вправе прекратить настоящий Договор в одностороннем порядке, направив Страхователю письменное уведомление. Моментом прекращения настоящего Договора является дата окончания оплаченного страхового периода. Страховщик освобождается от обязанности осуществлять страховую выплату в отношении случаев, произошедших с указанного момента прекращения настоящего Договора.

Оплаченным страховым периодом является часть предусмотренного настоящим Договором срока страхования, пропорциональная отношению оплаченной премии ко всей премии, причитающейся по настоящему Договору.

12. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

За 15 календарных дней до окончания оплаченного страхового периода по настоящему Договору Страхователь сообщает Страховщику об изменении всех известных Страхователю обстоятельств, имеющих существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и размера возможных убытков от его наступления, которые Страхователь сообщил Страховщику при заключении настоящего Договора.

Стороны, с учетом наличия или отсутствия выплат по настоящему Договору, вправе изменить размер очередного годового платежа страховой премии, подлежащей оплате Страхователем по настоящему Договору, направив другой стороне соответствующее предложение. Страхователь вправе отказаться от оплаты измененного очередного годового платежа страховой премии в случае ее увеличения.

СТРАХОВАТЕЛЬ:
Миронов Антон Андреевич

От Страхователя: 

СТРАХОВЩИК:
СПАО «Ингосстрах» № 33

От Страховщика:
(Заместитель начальника Отдела, заведующий сектором
Верховский А.В., действующий на основании Доверенности №
4741719-3/15 от 18.11.2015 г.)





МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ
(РОСРЕЕСТР)

Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии
по Самарской области
(Управление Росреестра по Самарской области)

СВИДЕТЕЛЬСТВО О ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВА

Дата выдачи:

25.06.2015

Документы-основания: • Договор купли-продажи от 15.06.2015г.

Субъект (субъекты) права: Владельцы инвестиционных паев - Владельцы инвестиционных паев Закрытого паевого инвестиционного фонда рентного "Первый Рентный" данные о которых устанавливаются на основании данных лицевых счетов владельцев инвестиционных паев в реестре владельцев инвестиционных паев и счетов депо владельцев инвестиционных паев.

Вид права: Общая долевая собственность

Кадастровый(условный) номер: 63:01:0707001:4718

Объект права: нежилое помещение, назначение: нежилое, площадь 246,7 кв.м., Этаж № 1.
Этаж № 2 , адрес (местонахождение) объекта: Самарская область, г. Самара, Промышленный
район, улица Георгия Димитрова, дом № 110 "В"

Существующие ограничения (обременения) права: Доверительное управление

О чём в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним "25"
июня 2015 года сделана запись регистрации № 63-63/001-63/001/704/2015-5604/1

Государственный регистратор

Ремизова Н. В.

63-63/001-63/001/704/2015-5604/1

Боцкин, М.Н.

Иные участники общей собственности согласно записям Единого государственного реестра прав по состоянию на 25.06.2015:

не зарегистрировано

Государственный регистратор

Ремизова Н. В.



AA



МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ
(РОСРЕЕСТР)

Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии
по Самарской области
(Управление Росреестра по Самарской области)

СВИДЕТЕЛЬСТВО О ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВА

Дата выдачи:

25.06.2015

Документы-основания: • Договор купли-продажи от 15.06.2015г.

Субъект (субъекты) права: Владельцы инвестиционных паев - Владельцы инвестиционных паев Закрытого паевого инвестиционного фонда рентного "Первый Рентный" данные о которых устанавливаются на основании данных лицевых счетов владельцев инвестиционных паев в реестре владельцев инвестиционных паев и счетов депо владельцев инвестиционных паев.

Вид права: Общая долевая собственность

Кадастровый (условный) номер: 63:01:0707001:4719

Объект права: нежилое помещение, назначение: нежилое помещение, площадь 248,4 кв.м.,
Этаж № 1, Этаж № 2 , адрес (местонахождение) объекта: Самарская область, г. Самара,
Промышленный район, улица Георгия Дмитрова, дом № 110 "В"

Существующие ограничения (обременения) права: Доверительное управление

О чём в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним "25"
июня 2015 года сделана запись регистрации № 63-63/001-63/001/704/2015-5601/1

Государственный регистратор

Ремизова Н. В.



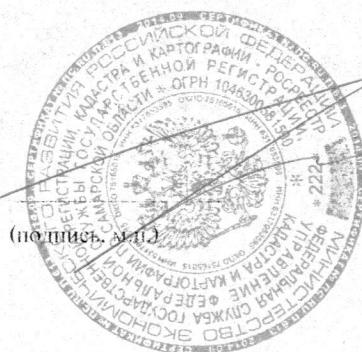
63-63/001-63/001/704/2015-5601/1

Иные участники общей собственности согласно записям Единого государственного реестра прав по состоянию на 25.06.2015:

не зарегистрировано

Государственный регистратор

Ремизова Н. В.



AA

Установите мобильное приложение ЦИАН

[ПОДРОБНЕЕ](#)

торговая площадь

Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б

[Показать на карте](#)

P Платное вчера, 01:18

150 000 руб.7 200 руб. за м² в год, комиссия 50%

Общая информация:

Этаж: 1 / 16

Площадь: 250,0 м²

Комнаты: 1

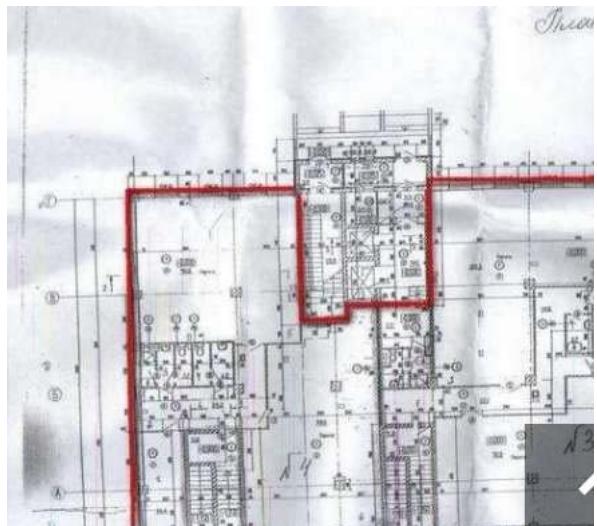
Здание: административное

Тип договора: прямая аренда

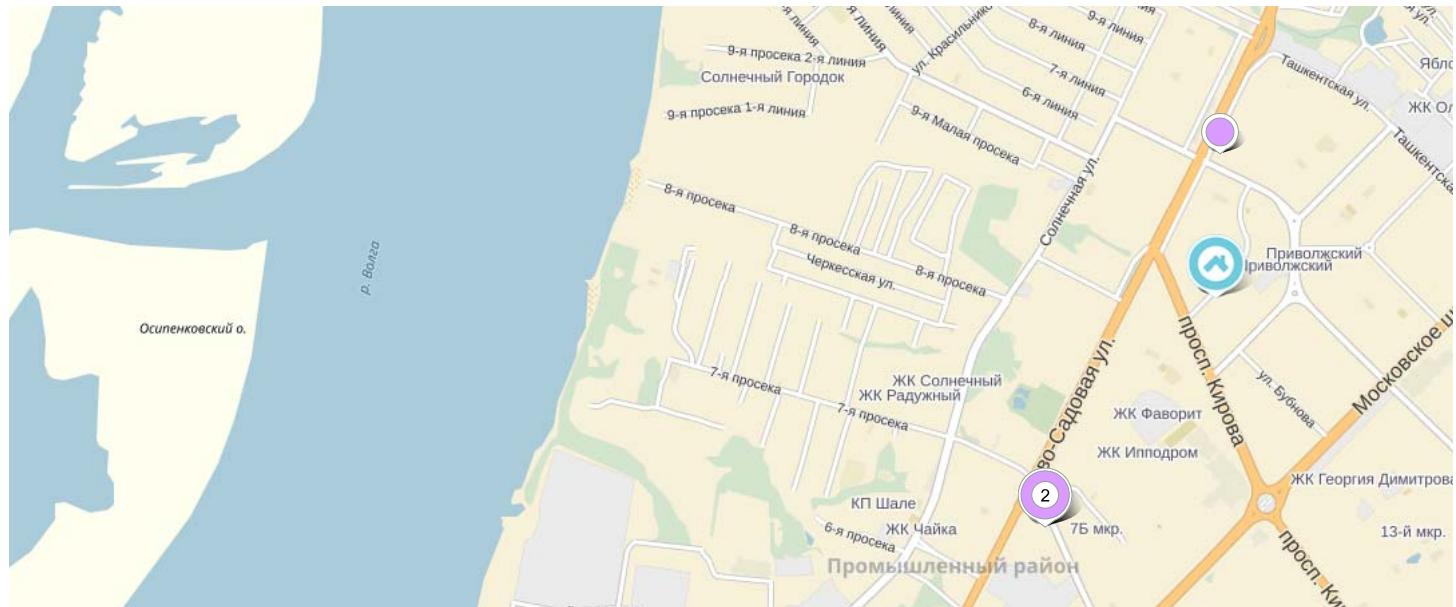
Телефонные линии: 0

Сдается в аренду помещение на 1 этаже, отдельный вход, черновая отделка, 15 кВт (есть возможность увеличения), свободная планировка, все коммуникации.

Камертон

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)

Дополнительные услуги

[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в



Снять помещение в Самаре | Снять квартиру на улице Швернико в городе Самара

Установите мобильное приложение ЦИАН

[ПОДРОБНЕЕ](#)

торговая площадь

Самарская область, Самара, район
Промышленный, Демократическая ул., 1[Показать на карте](#)**50 000 руб.**8 334 руб. за м² в год, комиссия 50%

Общая информация:

Площадь: 72,0 м²

Комнаты: 1

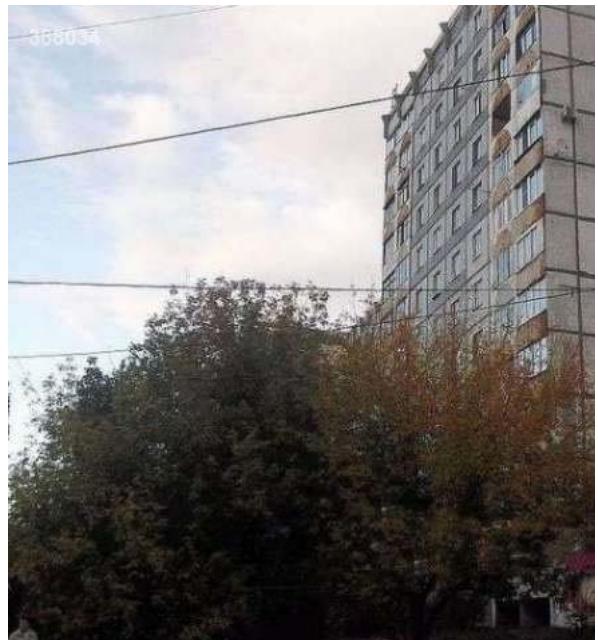
Здание: административное

Тип договора: прямая аренда

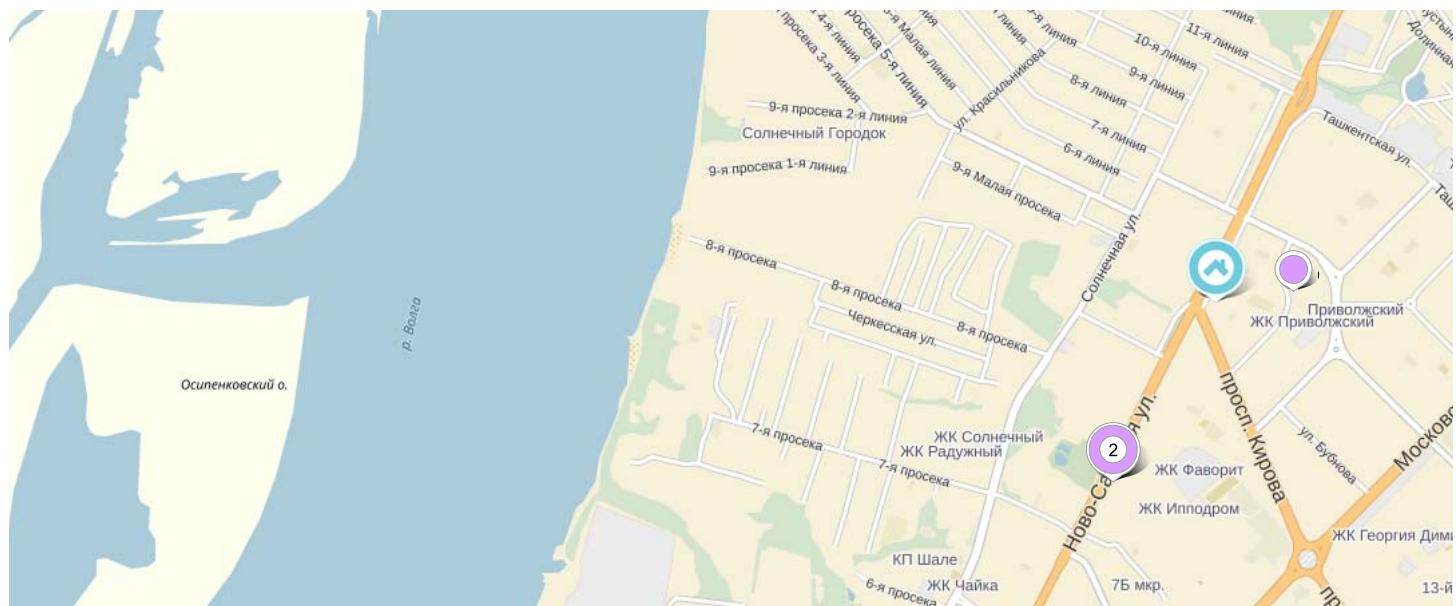
Телефонные линии: 1

Ремонт, 1 линия, отдельный вход, 10 кВт электроэнергии. Высокий автомобильный и пешеходный трафик, близость остановок общественного транспорта.

Камертон

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)

Дополнительные услуги

[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в



Похожие предложения



торг. площ. 56 кв.м., этаж 1/1
Ново-Садовая улица, 381А
35 000 ₽



торг. площ. 40 кв.м., этаж 1/1
проспект Кирова, 308А



торг. площ. 53 кв.м., этаж 1/9
Московское шоссе, 322
42 500 ₽



торг. площ. 62 кв.м., этаж 1/2
Молодежная улица, 9
31 000 ₽



торг. площ. 45 кв.м., этаж 1/3
Московское шоссе,
90 ₽

Установите мобильное приложение ЦИАН

ПОДРОБНЕЕ

торговая площадь

Самарская область, Самара, район
Промышленный, Молодежная ул., 86[Показать на карте](#)**225 000 руб.**5 400 руб. за м² в год, комиссия 50%

Общая информация:

Площадь: 500,0 м²

Комнаты: 1

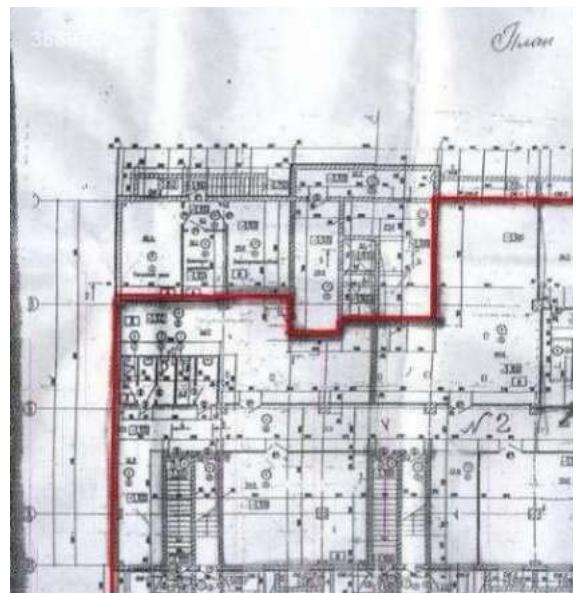
Здание: административное

Тип договора: прямая аренда

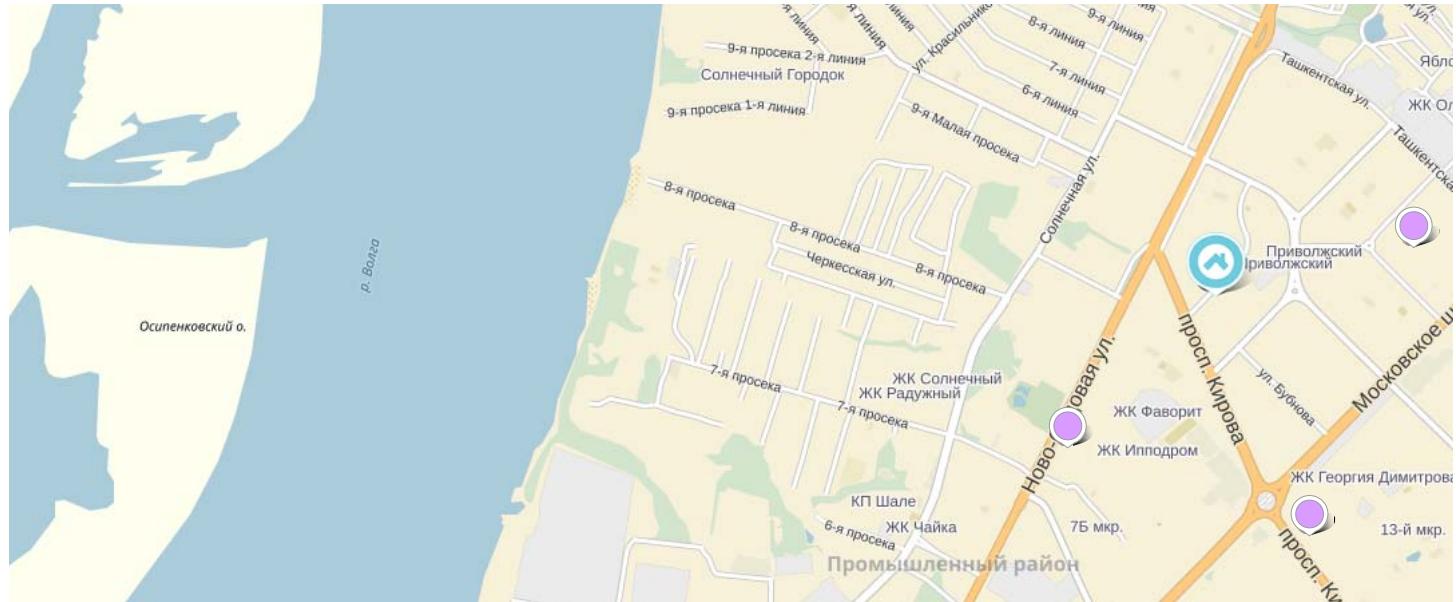
Телефонные линии: 0

Сдается в аренду помещение в цоколе. 2 отдельных входа, черновая отделка, 15 кВт (с возможностью увеличения), все коммуникации, полноценные окна. Возможна сдача в аренду различными площадями.

Камертон

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)

Дополнительные услуги

[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в



Похожие предложения

торг. площ. 500 кв.м., этаж
1/22торг. площ. 500 кв.м., этаж
Молодежная улица, 86торг. площ. 279 кв.м., этаж
1/20торг. площ. 370 кв.м., этаж
1/13торг. площ. 364 кв.м., этаж
1/13

91

Установите мобильное приложение ЦИАН

[ПОДРОБНЕЕ](#)

торговая площадь

**Самарская область, Самара, район Кировский,
Демократическая ул.** [Показать на карте](#)

₽ Платное сегодня, 12:00
40 000 руб.9 600 руб. за м² в год, комиссия 100%

Общая информация:

Этаж: 1 / 1

Площадь: 50,0 м²

Здание: административное

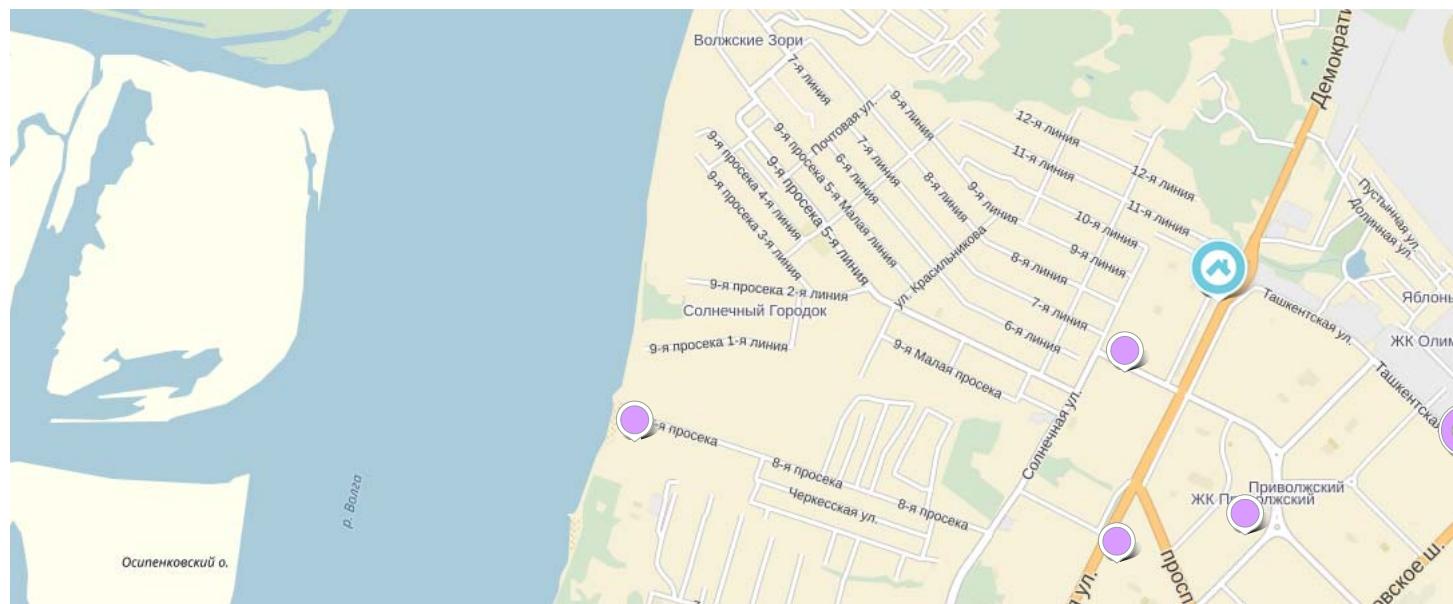
Тип договора: прямая аренда

Телефонные линии: 1

Просьба агентам не звонить. По какой-то причине этот агент не готов сотрудничать с другими агентами.

Промышленный район. Сдается в аренду универсальное помещение на первой линии ул. Ново-Садовая, район Барбошиной Поляны (поляны им. Фрунзе) общей площадью 50 кв. м. Расположено на втором этаже торгового центра в густонаселенном районе. На первом этаже расположен универсам «Пятёрочка», на втором магазин «Фикс Прайс», что придаёт помещению привлекательность, огромный пешеходный трафик. Торговый центр расположен в непосредственной близости к остановкам общественного транспорта, подходит под любые виды торговой деятельности (салон красоты, аптека, турагентство, мебельный салон, салон интерьера и т.д.). Цена: 800 рублей за кв. м + коммунальные услуги в месяц. Добавочный номер специалиста объекта 203.

Представитель: ID7303751

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)**Дополнительные услуги**[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в

[Похожие предложения](#)

Установите мобильное приложение ЦИАН

ПОДРОБНЕЕ

торговая площадь

**Самарская область, Самара, район
Промышленный, Демократическая ул., 23**

[Показать на карте](#)**156 000 руб.**15 600 руб. за м² в год, комиссия 50%

Общая информация:

Этаж: 1 / 14

Площадь: 120,0 м²

Комнаты: 2

Здание: административное

Тип договора: прямая аренда

Телефонные линии: 1

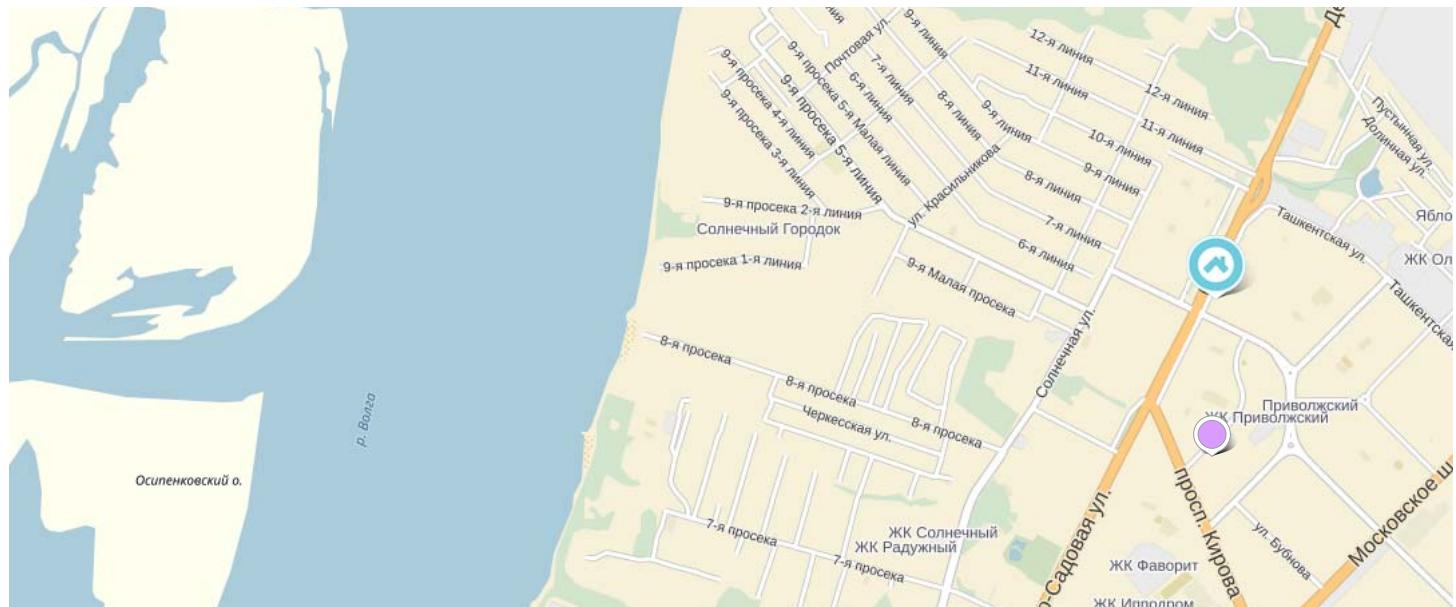
Сдается универсальное помещение на первой линии под любой вид деятельности. Ремонт, отдельный вход с ул. Димитрова, 40 кВт (трехфазное электричество), все коммуникации, с/у, вытяжка. Высокий пешеходный и автомобильный трафик. Близость остановок общественного транспорта. Плотная жилая застройка. Возможна сдача частями.
[iцианд](http://samara.cian.ru/rent/commercial/142072290/) <http://samara.cian.ru/rent/commercial/142072290/>



Камертон

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)

Дополнительные услуги

[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в



Похожие предложения

Установите мобильное приложение ЦИАН

[ПОДРОБНЕЕ](#)

торговая площадь

Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 86

[Показать на карте](#)**22 500 000 руб.**45 000 руб за м²

Общая информация:

Этаж: 1 / 16

Площадь: 500,0 м²

Комнаты: 6

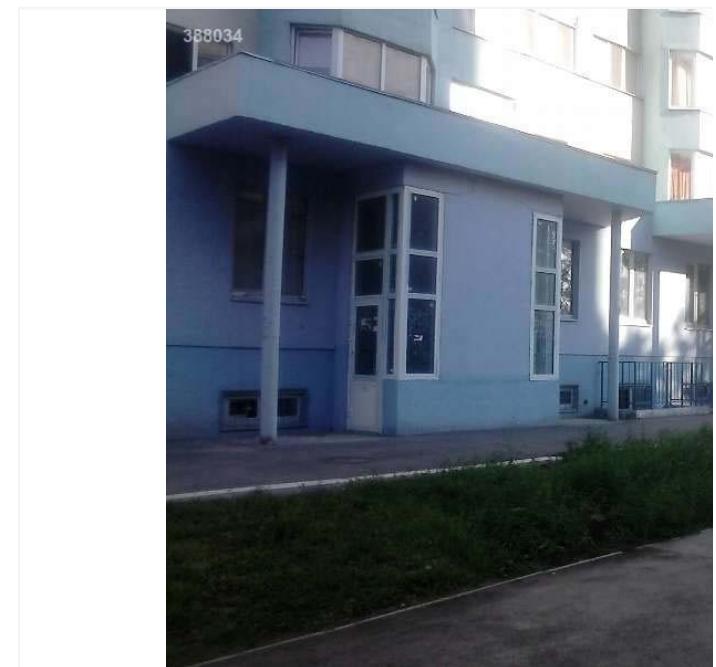
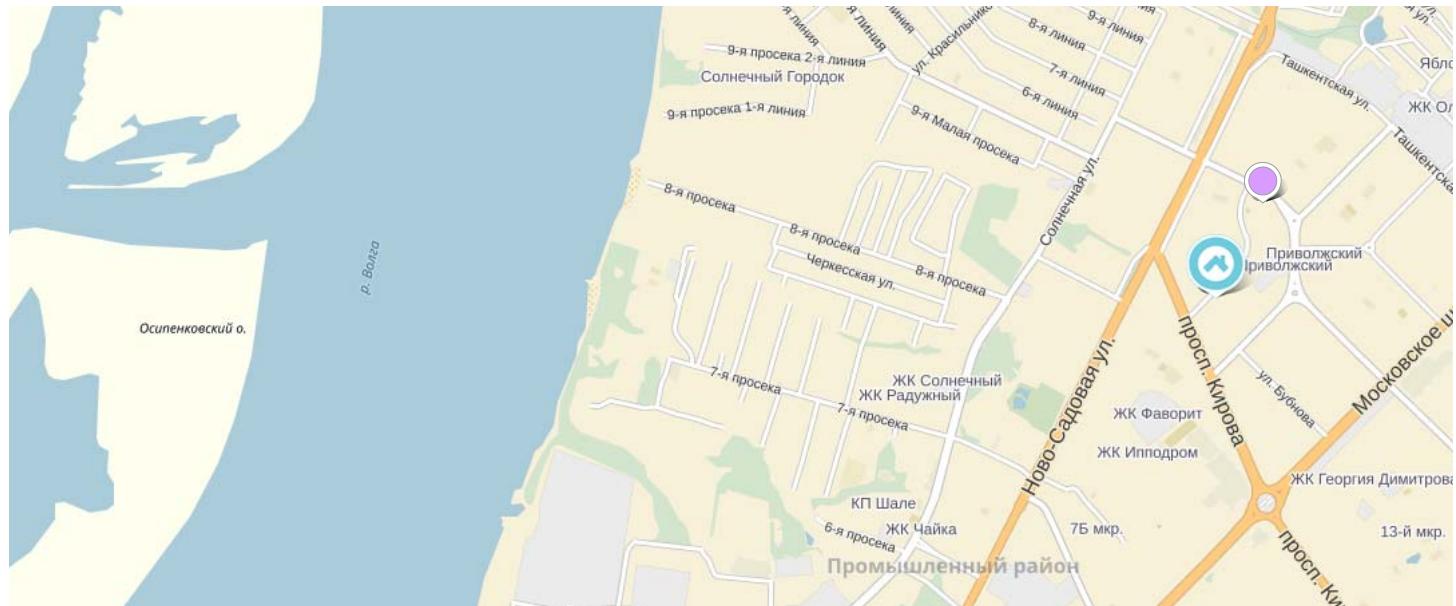
Здание: административное

Тип договора: продажа объекта

Телефонные линии: 1

Продается универсальное помещение. Площадь цоколя 500 кв. м., Черновая отделка, 15 кВт электроэнергии, 2 отдельных входа, все коммуникации, полноценные окна.

Камертон

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)**Дополнительные услуги**[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в

**Похожие предложения**

торг. площ. 2134 кв.м., этаж



торг. площ. 2300 кв.м., этаж



Установите мобильное приложение ЦИАН

[ПОДРОБНЕЕ](#)

своб. назнач.

Самарская область, Самара, район Промышленный, Молодежная ул., 8б

[Показать на карте](#)**10 500 000 руб.**42 000 руб за м²

Общая информация:

Этаж: 1 / 17

Площадь: 250,0 м²

Комнаты: 5

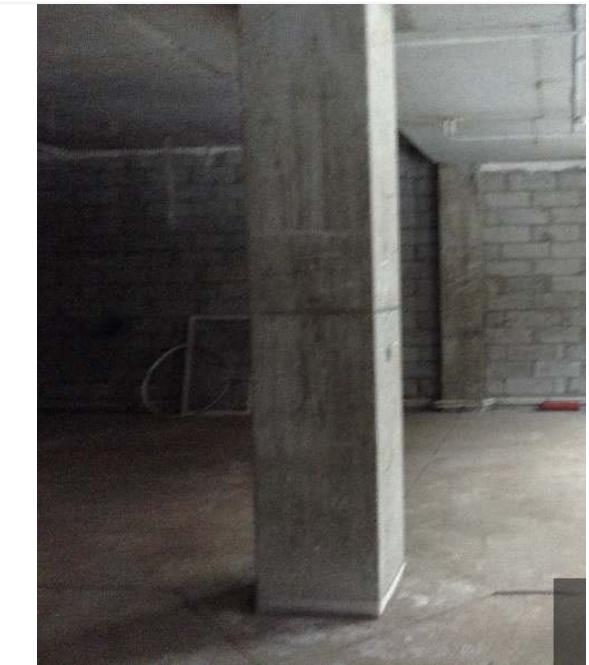
Здание: административное

Тип договора: продажа объекта

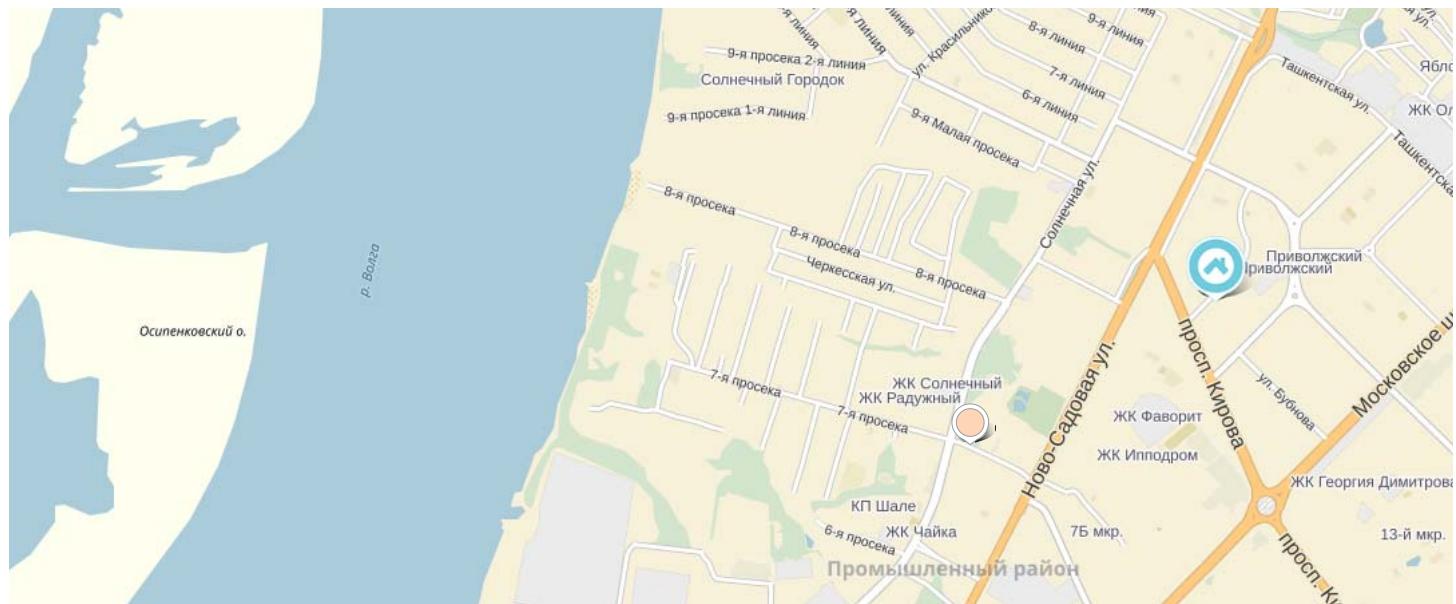
Телефонные линии: 1

черновая отделка 1 этаж 250 кв. м. , 500 кв. м. , цокольный этаж с окнами 500 кв. м.
, 2 входа

Представитель: ID9859384

[ПОКАЗАТЬ ТЕЛЕФОН](#)

Дополнительные услуги

[Рассчитать стоимость переезда](#)[Карта](#)[360° Панорамы](#)[Похожие рядом](#)

Поделиться в

**Похожие предложения**

своб. назн.

улица Александра



своб. назн.

Ново-Садовая улица, 199



своб. назн.

улица Академика Платонова, 10к1



своб. назн.

Ленинская улица, 224



своб. назн.

улица Стара Загора, 138

95

КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ И СОСТОЯНИЕ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Самарская область по своему экономическому потенциалу входит в первую десятку регионов РФ (динамика основных показателей, характеризующих развитие Самарской области на фоне ПФО и РФ приведена на граф.1–3). Совокупный объём промышленного производства — добыча полезных ископаемых + обрабатывающие производства + производство и распределение электроэнергии, газа и воды,— в Самарской области составляет 7% от общероссийского. Наибольший удельный вес в структуре валовой добавленной стоимости Самарской области занимают такие виды экономической деятельности, как оптовая и розничная торговля (35%), обрабатывающие производства (31%), производство и распределение электроэнергии, газа и воды (9%), транспорт и связь (8%).

Объём валового регионального продукта (ВРП) Самарской области по итогам 2014 г. составил 1 128 млрд.руб., что в сопоставимых ценах выше уровня предыдущего года на 1% (по РФ в целом — на 0,6%), при этом положительная динамика продолжается с 2010 г.

Общая площадь жилищного фонда Самарской области составляет 75,1 млн.кв.м. В городской местности расположено 79% всего жилищного фонда, в сельской — 21%. В среднем на каждого жителя области приходится 23,4 кв.м площади, что соответствует среднероссийскому показателю. Среди регионов Приволжского федерального округа Самарская область по уровню обеспеченности жильём занимает десятое место. Уровень благоустройства жилищного фонда за последние годы практически не изменился, но значительно выше, чем в среднем по регионам ПФО. Всеми видами благоустройства оборудовано 78% жилищного фонда (в городской местности — 89%, в сельской — 34%).

По объёму ввода жилья Самарская область занимает 3 место в ПФО, уступая лишь республикам Татарстан и Башкортостан. По итогам 2014 г. введено 1 889 тыс.кв.м (108,7% к уровню предыдущего года); ввод жилья по итогам I квартала 2015 г. составил 417 тыс.кв.м (в 2 раза выше, чем за аналогичный период годом ранее). Потенциальная ёмкость рынка жилья Самарской области на ближайшие 7–10 лет оценивается* в 42,6 млн.кв.м, из которых 16 млн.кв.м — платёжеспособный спрос до 2020 г.

Средняя фактическая стоимость строительства 1 кв.м общей площади жилых домов квартирного типа, построенных в Самарской области в I квартале 2015 г., составила 36 280 руб. (ниже, чем в целом по РФ и ПФО — 39 786 руб. и 36 813 руб., соответственно).

* Согласно «Концепции жилищной политики Самарской области до 2020 года» утв. постановлением Правительства Самарской области от 27.11.2013 № 685.

График 1

Динамика валового регионального продукта РФ, ПФО и Самарской области, % к соответств. периоду предыдущего года

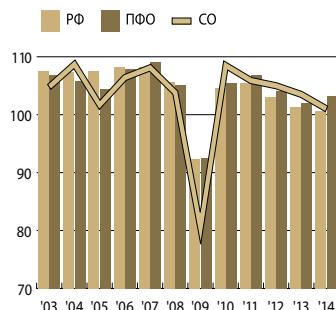


График 2

Ввод в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения в РФ, ПФО и Самарской области, кв.м

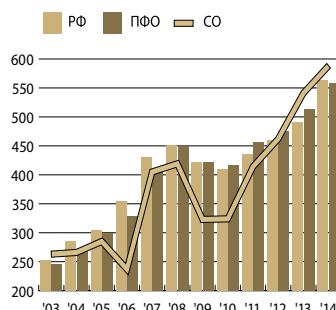
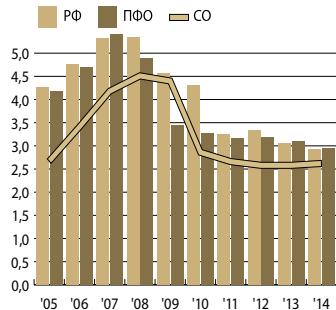


График 3

Коэффициент доступности жилья в РФ, ПФО и Самарской области, лет



СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ Г. САМАРЫ ПО ИТОГАМ I КВАРТАЛА 2015 ГОДА

В состав г.о. Самара входит девять районов, которые отличаются неравномерностью по территориальным размерам, численности и плотности населения (см.граф.4), функциональным характеристикам и инфраструктурной обеспеченности. Горожанами дифференциация территории воспринимается в виде деления на четыре составляющие части:

- историческая часть (Самарский, Ленинский и Октябрьский районы от стрелки рек Волги и Самарки до ул. Советской Армии);
- отдалённые районы (Куйбышевский, Красноглинский) и прибрежные пункты (Приволжский и др.);
- промышленная зона (части Советского, Промышленного и Кировского районов южнее ул. Промышленности и Заводского шоссе);
- спальные районы (массовая жилая застройка от ул. Советской Армии в Советском и Октябрьском районах до ул. Ташкентской в Кировском; см.граф.5).

По совокупности ряда показателей (престижность, транспортная доступность, состояние коммунальной инфраструктуры, развитость социальной инфраструктуры, общественная безопасность, наличие зелёных зон, визуальный облик) лидируют Ленинский, Самарский и Октябрьский районы. Остальные районы находятся примерно на одном уровне; при этом Красноглинский выделяется наличием зелёных зон, а Куйбышевский расположен наименее удачно.

Жилищный фонд городского округа на начало 2015 г. составляет 10,18 тыс. многоквартирных жилых домов общей площадью 26,5 млн.кв.м. В жилой застройке преобладают кирпичные и панельные здания (93% жилищного фонда), около половины (47%) зданий — многоэтажные жилые дома, свыше трети (36%) — среднеэтажные безлифтовые, малоэтажный фонд — 15%; объём ветхого жилья составляет 3% жилищного фонда.

В течение последнего десятилетия в Самаре наблюдался рост объёмов жилищного строительства (см.граф.6). Ввод жилья в г.о. Самара по итогам 2014 г. составил 846,5 тыс.кв.м, по итогам I квартала 2015 г. — 111,6 тыс.кв.м. Отраслевая информация* о существующем предложении на рынке жилой недвижимости Самары позволяет провести усреднённую оценку и выявить существующие зависимости между характеристиками недвижимости и её стоимостью. Принятая нами сегментация рынка жилой недвижимости состоит в выделении новостроек (рынок долевого строительства) и вторичного жилья (на условиях продажи и аренды).

* По данным предложения листинговых систем ИС «Центр», «Новости рынка недвижимости», «Дом63.Ru», «Avito.Ru Недвижимость», «Из рук в руки».

График 4

Характеристики районов г.о. Самара

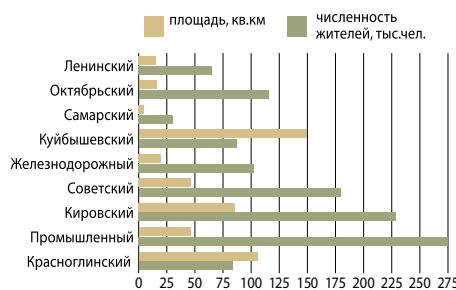


График 5

Структура жилищного фонда г.о. Самара по районам, тыс.кв.м

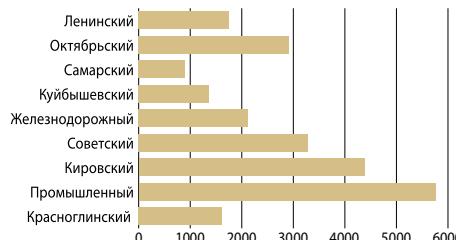
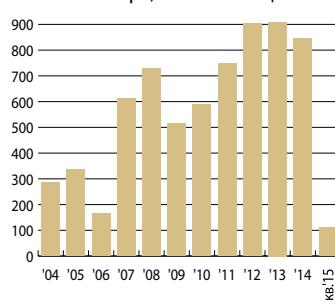


График 6

Динамика ввода нового жилья в г.о. Самара, тыс.кв.м общей площади



1 СЕГМЕНТ НОВОСТРОЕК

Стоит отметить, что средняя цена квадратного метра в новостройке является общим показателем, при этом трудно учесть срок сдачи дома в эксплуатацию, а сравнивать цены в уже сданных домах и ещё строящихся не всегда корректно. Удорожание стоимости 1 кв.м в новостройках в течение всего цикла строительства — 1,5–2 года,— может достигать 15–20%, что обусловлено ростом стоимости стройматериалов, существенными — до 10–20%,— затратами на отселение, а также необходимости строительства дополнительных или отсутствующих коммуникаций. Новостройки могут сдаваться как с чистовой отделкой, так и с черновой, учёт этого в обобщённой статистике затруднителен, а стоимость при этом может меняться до 25%.

Одномоментно* вновь вводимой жилой недвижимости на рынке Самары представлено в количестве 1,6 тыс. квартир суммарной площадью 88,7 тыс.кв.м, включая уже введённый фонд и незавершённое строительство со сроком сдачи до 2017 г. Стоимость долёвки, в среднем по городу, достигла 56 тыс. руб./1 кв.м общей площади (см.граф.1.1), а суммарный объём предложения оценивается в 4,9 млрд.руб. (см.табл.1.1).

Таблица 1.1

Характеристика предложения жилья на первичном рынке Самары

| | Объём предложения | | Цена предложения, | | | |
|-----------|----------------------|----------------------------|-------------------|------|-----------|-------|
| | кол-во объектов, ед. | общ.площадь квартиры, кв.м | тыс.руб./1 кв.м | мин. | ср. знач. | макс. |
| 1-комн. | 878 | 41 | 29,7 | 56,8 | 103,7 | |
| 2-комн. | 455 | 68 | 21,2 | 53,9 | 109,8 | |
| 3-комн. | 206 | 93 | 30,9 | 56,9 | 108,3 | |
| 4–5-комн. | 16 | 162 | 29,6 | 58,6 | 86,6 | |
| | 1 555 | | | 56,0 | | |

В структуре предложения по количеству комнат в долёвках более всего представлено одно- и двухкомнатных квартир (суммарно 76% от общего предложения; см.граф.1.2). Свыше двух третей всего возводимого жилого фонда расположено в Октябрьском, Промышленном и Красноглинском районах Самары (суммарно 68% от общего объёма; см.граф.1.3).

Анализ зависимости стоимости долёвки от местоположения позволяет объединить районы Самары в ценовые группы, внутри которых колебания стоимости 1 кв.м жилья относительно друг друга выражены незначительно. Максимальная (относительно среднегородского уровня) стоимость 1 кв.м новостройки отмечена, в порядке уменьшения, в Самарском и Ленинском районах. В следующей ценовой группе находятся Железнодорожный, Октябрьский, Промышленный, Кировский и Советский районы, а самые низкие цены — в Куйбышевском и Красноглинском районах (см.граф.1.4). При нормировании данных относительно среднегородского уровня диапазон изменения стоимости жилья в зависимости от его местоположения в конкретном районе Самары составляет — 6...+ 3%.

* В текущем разделе показатели рассчитаны по итогам I квартала 2015 г. по данным предложения листинговой системы «Avito.Ru Недвижимость».

График 1.1

Динамика цены предложения жилья на первичном рынке, тыс.руб./1 кв.м

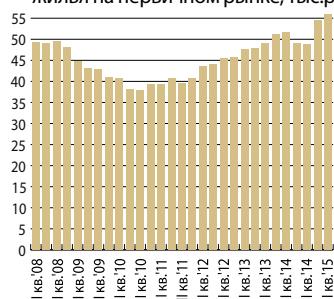


График 1.2

Структура предложения новостроек по типам квартир (доля в общей площади вводимого жилья), %

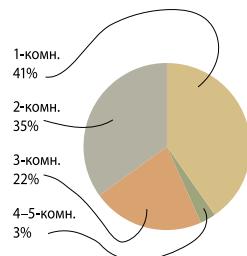


График 1.3

Структура предложения новостроек по районам города (доля в общей площади вводимого жилья), %

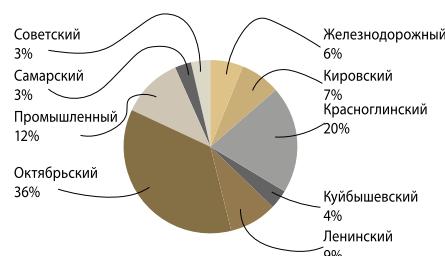
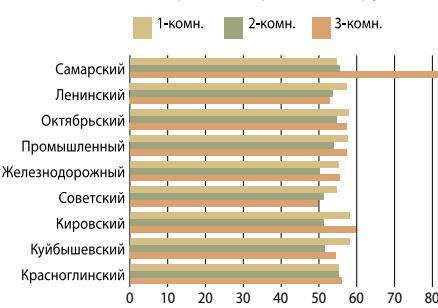


График 1.4

Влияние местоположения дома на цену предложения на первичном рынке, тыс.руб./1 кв.м



2 ВТОРИЧНЫЙ РЫНОК ЖИЛЬЯ

Развитие рынка связано со значительным ростом выдачи ипотечных жилищных кредитов (ИЖК). По данным ЦБ РФ в 2013 г. банки выдали 825 тыс. ИЖК на 1 354 млрд.руб. (по сравнению с показателями за предыдущий период объём ипотечного кредитования увеличился на 19% в количественном и на 31% в денежном выражении, при этом средний размер кредита составил 1,6 млн.руб.).

В 2014 г. наблюдался дальнейший рост абсолютных показателей, характеризующих объёмы предоставляемых ИЖК в условиях напряжённости на финансовых и валютных рынках. В 2014 г. кредитными организациями было предоставлено 1 012 тыс. ИЖК на общую сумму 1 762,6 млрд.руб., при этом средний размер предоставленных кредитов увеличился с 1,64 до 1,74 млн. руб. На рынке самарской недвижимости каждая четвертая сделка заключена посредством ипотеки, а общее количество выданных ИЖК по итогам 2014 г. достигло 29 тыс. при среднем размере кредита в 1 390 тыс.руб.

2.1 Рыночные показатели в сегменте вторичного жилья

На рынке* экспозиционируется 7,5 тыс. квартир суммарной площадью 434,2 тыс.кв.м; цена предложения, в среднем по городу, составляет 63,8 тыс.руб./1 кв.м общей площади (динамика изменения стоимости представлена на граф.2.1.1), а общий объём предложения оценивается в 27,9 млрд.руб. (характеристика предложения в сегменте вторичного жилья — в табл.2.1.1).

Таблица 2.1.1
Характеристика предложения жилья
на вторичном рынке г. Самары

| | Объём предложения | | Цена предложения, тыс.руб./1 кв.м общ.пл. | | |
|-----------|-------------------------|-------------------------------|--|-----------|-------|
| | кол-во объектов, ед. | общ.площадь квартиры, кв.м | мин. | ср. знач. | макс. |
| 1-комн. | 2 711 | 38 | 31,3 | 66,6 | 150,0 |
| 2-комн. | 2 509 | 55 | 31,7 | 62,1 | 150,0 |
| 3-комн. | 1 924 | 78 | 31,1 | 61,6 | 175,0 |
| 4-5-комн. | 346 | 124 | 34,1 | 66,1 | 184,2 |
| | 7 490 | | | 63,8 | |

Анализ структуры предложения по количеству комнат в предлагаемых квартирах показал, что двух- и трёхкомнатные квартиры составляют 67% от общего предложения (см.граф.2.1.2).

График 2.1.1

Динамика цены предложения жилья
на вторичном рынке, тыс.руб./1 кв.м

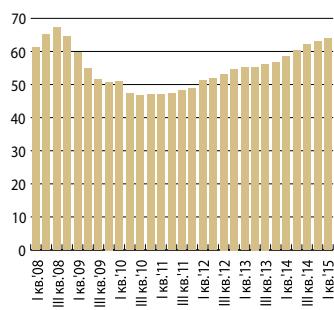
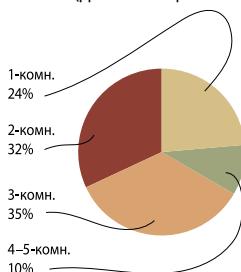


График 2.1.2

Структура предложения жилья
на вторичном рынке
(доля в общей площади жилья), %



* Здесь и далее все показатели рассчитаны по итогам I квартала 2015 г. по данным предложения информационной системы «Центр» (версия 3.78.0492).

Свыше половины от общего количества жилья (55%) предлагается в Октябрьском, Промышленном и Кировском районах (см.граф.2.1.3).

Предложение жилья во вторичном сегменте изменяется в стоимости по районам Самары в интервале – 24....+ 25% (относительно среднегородского уровня). Анализ зависимости цены предложения от местоположения дома позволяет объединить районы города в ценовые группы, внутри которых колебания стоимости 1 кв.м жилья относительно друг друга выражены незначительно (не более чем на 2–5%), а между группами – наоборот, существенны (до 20%).

Максимальная стоимость 1 кв.м жилья отмечена в Самарском и Ленинском районах, далее, в порядке уменьшения, идёт вторая по стоимости группа из Октябрьского, Железнодорожного, Промышленного и Советского районов, а наименьшие цены – в Кировском, Куйбышевском и Красноглинском районах города (см.граф.2.1.4).

При анализе данных предложения вторичного рынка жилья, так же как и в сегменте долевого строительства, выявлены следующие факторы, определяющие цену предложения, помимо географического местоположения, а именно: тип планировки квартиры; этаж расположения квартиры в доме; материал стен.

Основным материалом стен в домах на дату анализа (в сумме 94% от общего объёма) является кирпич и железобетонные панели (66 и 28% от суммарного предложения, соответственно).

На местном рынке выделены восемь типовых планировок квартир, причём свыше двух третей предложения приходится на квартиры с улучшенной планировкой* и хрущёвки/ленинградки (61 и 22%, соответственно). Диапазон изменений стоимости составляет – 25...+ 24%, от 47,9 тыс.руб./1 кв.м общей площади в старом фонде до 79,3 тыс.руб.в жилье с элитарной планировкой (в среднем по городу; см.граф.2.1.5).

График 2.1.3

Структура предложения жилья по районам города на вторичном рынке (доля в общей площади жилья), %

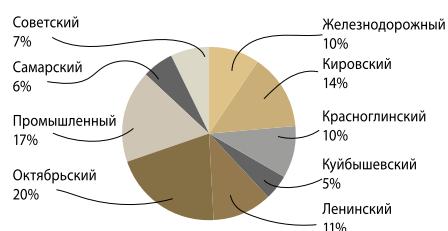


График 2.1.4

Влияние местоположения дома на цену предложения на вторичном рынке, тыс.руб./1 кв.м

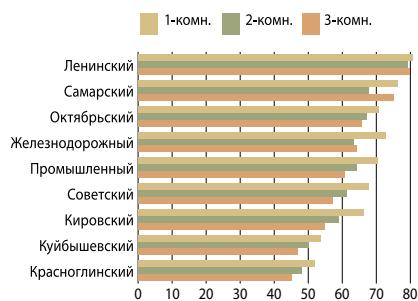
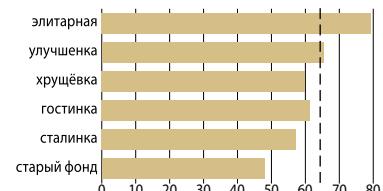


График 2.1.5

Зависимость стоимости 1 кв.м жилья от планировки квартиры, тыс.руб./1 кв.м



* На местном рынке принята следующая типология планировок квартир и их обозначений: СФ — старый фонд, ГСТ и МС — гостиничная и малосемейная планировки, ХРУ и ЛЕН — хрущёвка и ленинградка, СТЛ — сталинка, УЛУ и 90С — улучшенная и планировка девяностой серии, ЭЛТ — элитарная.

2.2 Ситуация в сегменте аренды жилья

Кроме предложений о продаже на рынке присутствуют предложения аренды квартир. Рыночное предложение в ИС «Центр» составляет до 0,6 тыс. изолированных квартир суммарной площадью 30,2 тыс.кв.м; стоимость аренды, в среднем по городу, составляет 385 руб./1 кв.м (динамика изменения стоимости аренды жилья приведена на граф.2.2.1, характеристика предложения аренды жилья — в табл.2.2.1).

Таблица 2.2.1

Характеристика предложения на рынке жилья в сегменте аренды

| Кол-во комнат | Характеристика предложения | | |
|---------------|----------------------------|------------------------------|-------------------------------|
| | кол-во объектов, ед. | общ. площадь, квартиры, кв.м | цена предложения, руб./1 кв.м |
| 1-комн. | 314 | 40 | 404 |
| 2-комн. | 198 | 55 | 369 |
| 3-комн. | 86 | 77 | 351 |
| | 598 | | 385 |

Максимальная стоимость аренды 1 кв.м жилья отмечена в Самарском, Ленинском и Октябрьским районах, далее, в порядке уменьшения, Железнодорожный, Промышленный, Советский и Кировский районы, а наименьшие цены — в Куйбышевском и Красноглинском районах (см.граф.2.2.2). На рынке выявлена зависимость цены предложения от планировки квартиры и количества комнат (см.табл.2.2.2).

Таблица 2.3.2

Средняя стоимость аренды 1 кв.м. жилья в зависимости от планировки и количества комнат

| Тип планировки | Количество комнат | | |
|----------------|-------------------|---------|---------|
| | 1-комн. | 2-комн. | 3-комн. |
| улучшенная | 404 | 369 | 348 |
| хрущёвка | 401 | 335 | 273 |
| сталинка | 327 | 369 | 346 |
| гостинка | 410 | 590 | - |
| элитарная | 445 | 478 | 415 |

График 2.2.1

Динамика стоимости предложения жилья на рынке аренды, руб./1 кв.м

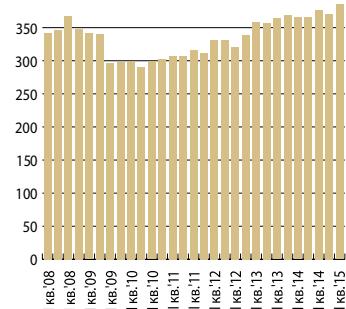
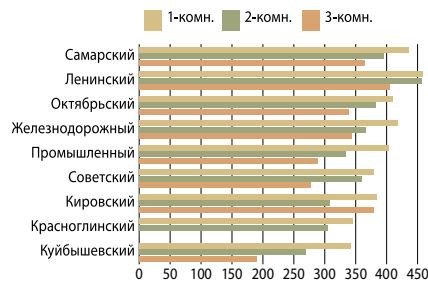


График 2.2.2

Влияние местоположения дома на стоимость аренды жилья, руб./1 кв.м



3 РЕЗЮМЕ

Вышеизложенный обзор позволяет выделить следующие основные факторы прямо или косвенно влияющие на цену предложения 1 кв.м жилья на первичном и вторичном сегментах рынка Самары в ретроспективе:

- рост цен на жильё в 2005–07 гг. был обусловлен как превышением спроса над предложением, ростом себестоимости самого строительства, так и развитием ипотечного кредитования. Со второй половины 2008 г. рост стоимости 1 кв.м жилой недвижимости практически остановился. После периода стабилизации в 2009–10 гг. отмечался постепенный рост цен, ускорившийся к концу 2014 г. По итогам I квартала 2015 г. зафиксирован рост цен на жилую недвижимость, обусловленный нестабильной макроэкономической ситуацией и колебаниями курса национальной валюты (динамика стоимостных показателей на рынке жилой недвижимости Самары в 2008–15 гг. приведена на графике 3.1);
- основными факторами, определяющими стоимость жилья, как на первичном, так и на вторичном рынке Самары, являются местоположение и тип планировки (коррекция стоимости 1 кв.м в интервале до 30%);
- дополнительными факторами являются срок ввода жилья на первичном рынке (удорожание стоимости 1 кв.м до 1–2% в месяц на период строительства) и расположение квартиры на первом или последнем этаже на вторичном рынке* (квартиры на крайних этажах дешевле, чем на средних, до 5–9%).

График 3.1

Динамика изменения цен на предложения жилой недвижимости по основным сегментам, %



Обращаем внимание, что информация и выводы, содержащиеся в настоящей публикации, были подготовлены специалистами компании «ЭКСО-Самара» на основе данных из открытых источников. Несмотря на то, что были приложены значительные усилия, чтобы сделать информацию, содержащуюся в настоящей публикации, как можно более достоверной и полезной, «ЭКСО-Самара» не претендует на её полноту и точность.

ООО «ЭКСО-Самара»
Самара, ул. Урицкого, 19,
+7 (846) 273-43-57/58/59,
exso@samaramail.ru
www.exso-samara.ru

* В сегменте долевого строительства такой зависимости нет, поскольку все помещения первых этажей предполагается эксплуатировать в качестве объектов коммерческой недвижимости.

